

byWiT AB

ORGANISATIONSNUMMER
559327-3153



BOKSLUTSKOMMUNIKÉ

FÖR PERIODEN 2023-01-01 – 2023-12-31

8 PORTFÖLJBOLAG:

1,4 BN SEK OMSÄTTNING

550 ANSTÄLLDA

KUNDER I +40 LÄNDER



Finansiell information för koncernen

TSEK om inget annat nämns	2023/12/31	2022/12/31
Substansvärde	1 072 864	890 173
Substansvärde per stamaktie före utspädning, SEK	29,10	2,64
Substansvärde per stamaktie efter utspädning, SEK	28,50	2,64
Substansvärde per preferensaktie före och efter utspädning, SEK	1 122,60	1 043,24
Förändring substansvärde per preferensaktie, % *	7,6%	7,8%
Nettokassa/-skuld	105 182	131 422
Soliditet, %	100%	99%

TSEK om inget annat nämns	2023/01/01 2023/12/31	2022/01/01 2022/12/31
Rörelseresultat	94 631	55 880
Värdeförändring på finansiella anläggningstillgångar	109 151	73 589
<i>varav realiserat</i>	652	0
Resultat per stamaktie före utspädning, SEK	29,10	2,64
Resultat per stamaktie efter utspädning, SEK	28,50	2,64
Resultat per preferensaktie före och efter utspädning, SEK	88,72	60,36
Investeringar	90 881	373 108
Avyttringar	0	-15 691

* Definitioner, se sid 36

955 MSEK

Rest kapital
sedan start dec 2021

1 073 MSEK

Substansvärde
2023/12/31

1 123 SEK

Substansvärde
per preferensaktie
2023/12/31



VD har ordet

Bästa aktieägare och alla byWiT-intresserade,

Styrketecken

Jag vill börja med att göra en kort tillbakablick nu efter att byWiT precis har påbörjat sitt tredje verksamhetsår. Vi har sedan starten rest sammanlagt cirka 955 MSEK i nytt kapital och apport i en kapitalmarknad som under de senaste två åren har kännetecknats av stora utmaningar vad gäller tillgången till riskvilligt kapital. Det är givetvis ett styrketecken. Vi är trygga med att vår affärsmodell som operativa investerare, i primärt digitala B2B-bolag som digitaliserar analoga branscher, kan bygga stora värden över tid. Vår bedömning är också att våra investerare, som nu uppgår till drygt 400 aktieägare, attraheras just av att få exponering mot framtidsföretag med potential att snabbt skala upp internationellt samtidigt som vår operativa affärsmodell mitigerar en del av riskerna i portföljbolagen. Avkastningsmässigt har vi sedan starten i december 2021 levererat en värdetillväxt på 12% jämfört med Stockholmsbörsen (OMX 30) som levererat +/-0%.

byWiTs substansvärde har utvecklats positivt under såväl fjärde kvartalet som under helåret 2023. Totalt uppgick vårt substansvärde till nästan 1,1 MDSEK vilket motsvarar ett substansvärde per preferensaktie om 1 123 SEK, en uppgång på 8% sedan 2022-12-31. Huvuddelen av den positiva värdeförändringen i kvartal fyra är hänförlig till uppskrivningar i Proxify och Klingit om 146 MSEK. Vi har också gjort nedskrivningar under fjärde kvartalet om 50 MSEK relaterade till våra mindre portföljbolag Zebra, Lanetalk och Prime Penguin. Därtill har valutans SEK/EUR (E-Farm) och SEK/USD (GFO-X) påverkat resultatet negativt i fjärde kvartalet med 12 MSEK. Netto har värdeförändringen för portföljen ökat med 85 MSEK under kvartalet.

Transparenta värderingar

Värderingar är alltid i fokus och centralt i byWiTs affärsmodell, både inför investeringar i nya portföljbolag och i vår löpande värdering av befintliga portföljbolag. Vi har i samband med bokslutet för fjärde kvartalet 2023 valt att inleda ett samarbete med värderingsföretaget Leonh i syfte att också ha en utomstående part som tillsammans med vår ledning upprättar våra portföljvärderingar innan de granskas av externa revisorer. Vi följer riktlinjerna för IPEV och senaste transaktion är i flera fall en bra utgångspunkt som stöds med ytterligare olika marknadsmässiga värderingsmetoder för att reflektera rådande läge. Vi använder diskonterade kassaflödesanalyser, relativ värdering (börsvärdering), multipelvärderingar mot andra privata peers i samma sektor och stadie samt nuvärdesvärdering.

Scale-up Growth bygger aktieägarvärde

Vi har på kort tid byggt upp en spännande portfölj av totalt 14 digitala bolag i olika utvecklingsfaser, branscher och geografier. Våra fyra värdemässigt största bolag: Proxify – digitaliserar kunders behov av utvecklare, E-Farm – digitalisering av marknaden för begagnade jordbruksmaskiner, Pensionera – digitalisering av pensioner och Root Digital Group – digital marknadsföring och affärsutveckling, står för 75% av vårt totala substansvärde exklusive kassa. Dessa fyra bolag är inne i den så kallade Scale-up Growth-fasen som kännetecknas av att bolagen hittat sin så viktiga Product-Market-Fit och sin Go-to-Market-strategi. När bolagen nu skalar upp sin verksamhet på nya marknader kan de göra detta till fallande marginalkostnader vilket kan skapa stora värden. Genom vår så kallade multistage-investeringsstrategi backar vi i huvudsak de bolag som bevisat sig genom att skapa hög tillväxt samtidigt som de har ett starkt lönsamhetsfokus. Vi har också under 2023 gjort följdinvesteringar i tre av våra fyra stora Scale-up Growth bolag och ökat vårt ägande.

Vidare har vi fyra bolag som ligger i den tidigare fasen: Early Growth. Dessa bolag arbetar mycket med att finlipa sina erbjudanden till kund och sina sätt att nå marknaden. Här investerar byWiT en stor del av vårt operativa engagemang för att stötta portföljbolagen att hitta rätt för att snabbare kunna påbörja uppskalningen internationellt. Här återfinns bland annat portföljbolagen Klingit – digitalisering av design, Bright – digitalisering av produkter och tjänster för elmarknaden och GFO-X – som snart ska lansera den första reglerade börsen i Europa för digitala tillgångar. Epicenter ingår också bland våra Early Growth-bolag men det är en strategisk investering.



I holdingbolaget Future Champions byWiT gör vi så kallade titthålsinvesteringar i ett antal tidiga bolag som vi följt en tid som en del av vår sourcingstrategi. Ambitionen är att några av dessa bolag på sikt ska bli portföljbolag som vi kan lyfta upp i Early Growth och sedan vidare in i Scale-up Growth-fasen. Här har vi under 2023 gjort tre investeringar: Float – digitalisering av utlåning till SaaS-bolag, Sensework – digitalisering av administration till revisorer samt Lucy Analytics – AI baserade verktyg till bland annat hotellsektorn. Ambitionen är att göra två-tre titthålsinvesteringar per år.

Lönsam tillväxt alltid i fokus

Vårt huvudfokus gällande nya portföljinvesteringar och den investeringspipeline som vi byggt upp riktar sig mer mot större bolag i den så kallade Scale-up Growth-fasen, där bolagen kommit längre och är lönsamma eller har en tydlig väg till lönsamhet. Vårt verksamhetsfokus är sedan tidigare på digitala företagstjänster och marknadsplatser samt SaaS- och mjukvaruplattformar, allt inom B2B. Vår ambition är att addera en till två nya investeringar för det kapital som tillfördes under hösten 2023.

Våra bolag fortsätter överlag att utvecklas väl och vårt fokus på lönsam tillväxt visar sig i att en allt större del av portföljen nu är lönsam. För de bolag som ännu inte är lönsamma arbetar vi med att korta tiden tills de uppnått lönsamhet. För 2024 räknar vi med fortsatt bra tillväxt i våra portföljbolag och att 85% av portföljbolagen värdemässigt ska vara lönsamma. Vårt fokus på lönsamhet har bidragit till att byWiTs finansieringsrisk är låg i portföljen som helhet. Vidare har vi i de större innehaven också andra kapitalstarka aktieägare med på ägarlistan.

Vi har precis inlett vårt tredje år på vår resa att bygga ett ledande investmentbolag med snabbväxande digitala utmanare. Vi har som milstolpe att för våra aktieägare genomföra ett likvidevent genom en IPO eller liknande aktivitet omkring 2026. Vi ser fram emot ett fortsatt spännande 2024 där vi som operationella investerare ser fantastiska möjligheter att skapa långsiktiga aktieägarvärden i såväl befintliga som nya portföljbolag.

Vi hörs snart igen!

Ulf Söderström
Partner och vd



Under 2024 har vi som målsättning att 85% av substansvärdet exklusive kassa är hänförligt till bolag som uppnått lönsamhet.





Händelser under perioden

Q1

- Tilläggsinvestering i Prime Penguin AB genom andrahandstransaktion, 2,4 MSEK
- Tilläggsinvestering i Klingit genom andrahandstransaktion, 1,5 MSEK
- Första investeringen via Future Champions byWiT i Senseworks, 2,8 MSEK
- Tilläggsinvestering i ZebraIn genom nyemission, 12 MSEK
- Konvertering av konvertibler i ZebraIn, 5 MSEK
- Konvertibellån till E-Farm, 1 MEUR
- Tilläggsinvestering i Prime Penguin AB genom andrahandstransaktion, 0,6 MSEK

Q2

- Konvertering av konvertibler i E-Farm samt tilläggsinvestering om 0,5 MEUR (5,9 MSEK)
- Tilläggsinvestering i Root Digital Group, 9,9 MSEK
- Monica Bergvall och Annie Löf valdes in i styrelsen
- Bolaget tecknade ett konvertibellån om 22 MSEK

Q3

- Investering via Future Champions byWiT i Lucy Analytics, 3 MSEK
- Tilläggsinvestering i Proxify genom nyemission, 10 MSEK
- Finansinspektionen godkänner byWiTs prospekt
- Årlig nyemission påbörjas med målsättning att ta in nytt kapital om 50-100 MSEK
- Konvertibellån till Bright, 5,5 MSEK

Q4

- Nyemission pågick under Q3 och stängdes under Q4. Emissionen utökade Bolagets Eget Kapital med 90 MSEK.
- Investering via Future Champions byWiT i Float, 5,5 MSEK
- Tilläggsinvestering i Proxify genom nyemission, 10 MSEK
- Konvertibellån till ZebraIn, upp till 2,4 MSEK



Händelser efter periodens utgång

Efter periodens utgång har byWiT gjort en tilläggsinvestering i GFO-X om 1 MUSD samt givit ett konvertibellån till Prime Penguin om 2,2 MSEK. Utöver det har det inte skett några väsentliga händelser efter periodens slut.



Framtidsutsikter och utveckling

Det finns klara indikationer på att räntor globalt nu nått sina högsta nivåer och är på väg ner som ett resultat av främst lägre inflation vilket är positivt. Samtidigt är det geopolitiska läget än mer ansträngt. Sammantaget är tillgången på riskvilligt kapital fortsatt begränsat. byWiT har en låg finansieringsrisk i befintliga bolag, men begränsningen av riskvilligt kapital kan komma att påverka takten i framtida nya portföljinvesteringar. Samtidigt har begränsningen i tillgången på riskvilligt kapital på marknaden gjort att värderingarna kommit ner och det finns många intressanta investeringsmöjligheter.

Under det kommande året fortsätter vi vår inriktning mot att utveckla och finna nya digitala utmanare. Vi fortsätter att fokusera på lönsam tillväxt genom vår operativa affärsmodell i alla våra portföljbolag. För 2024 har vi som målsättning att 85% av substansvärdet exklusive kassa är hänförligt till bolag som uppnått lönsamhet. Under hösten samma år planerar vi vår årliga kapitalanskaffning.



Verksamhetsbeskrivning



Verksamheten i korthet och teamet

Investmentbolaget byWiT startade år 2021 med syfte att tillvarata investeringsmöjligheter inom digitala tillväxtbolag. Ambitionen är att byWiT ska bli den bästa ägaren av digitala tillväxtbolag inom Norden och norra Europa genom att agera som operationella investerare. Med hjälp av teamets mångåriga erfarenhet som entreprenörer och investerare ska bolaget bygga globala så kallade Champions (branschledande utmanare med stor skalbarhet och tillväxt). byWiT har en omfattande utvärderingsprocess som ämnar till att hitta tillväxtbolag som digitaliserar analoga branscher och nischer.

Bolaget investerar i minoritetsandelar för att säkerställa grundares och entreprenörers fortsatta engagemang och incitament. Målsättningen är att bygga en portfölj av 10-15 globala digitala vinnare.

byWiTs team består idag av åtta personer med lång erfarenhet av operativa investeringar och entreprenörskap med ett starkt track-record av framgångsrika projekt som grundare, investerare, ledare och specialister. De har tillsammans expertis och kunskap för att hitta intressanta digitala tillväxtbolag med stor potential för att över tid bygga lönsamma bolag. Det gör de genom att operativt stödja portföljbolagen med allt från strategi, M&A, lönsam tillväxt, Go-to-Marketplaner, IT-system, plattformar till ledningsfunktioner och nätverk. Samtliga fem ledande investerare är operativt aktiva i portföljbolagen där portföljbolagen på ett tydligt sätt får ta del av deras mångåriga erfarenhet.

- **Elias Jacobson**, grundare och partner: Elias grundade Svenska Vindbolaget 2007, som slogs samman med Eolus Vind och noterades på OMX/Nasdaq 2011. Elias har sedan dess varit delaktig i byggandet av ytterligare två miljardföretag: Peltarion och Nabo. Elias har också gjort framgångsrika investeringar i bland annat Insurely, Zensum, Climeon, WPS, Mathem, Outnorth och Billogram.
- **Ulf Söderström**, grundare, partner och vd: Ulf har över 20 års erfarenhet av ledande befattningar för Scania, Boliden, SCA/Essity och Autoliv/Veoneer. Vidare har Ulf även varit en del av teamet som vände Boliden och byggde ett ledande europeiskt metallföretag samt gjorde Essity till ett ledande globalt hygienföretag. Ulf var dessutom ansvarig för både SCAs och Autolivs delningar och noteringarna av Essity och Veoneer på Nasdaq Stockholm och på NYSE New York.
- **Nalle Söderström**, grundare och partner: Nalle är en internationell entreprenör och var medgrundare till Mediaplanet 2003 med ansvar för den globala lanseringen 2004-2016. Mediaplanet såldes till private equity-bolaget Priveq 2016. Nalle återvände till Sverige efter 13 år i London och New York för att hjälpa Bonnier att genomföra en transformation och effektivisering av bolaget.
- **Thomas Karlsson**, grundare och partner: Thomas är investerare och entreprenör med en finansbakgrund. Efter arbete på bank i London under slutet av 90-talet startade han 2003 en rådgivningsbyrå inom corporate finance som efter framgångsrik expansion blev en del av den globala investmentbanken Livingstone Partners 2015. Parallellt var Thomas medgrundare till Arctos Equity som investerat i små- och medelstora teknikföretag i Sverige och med flera framgångsrika tillväxtresor och avyttringar av hela eller delar av innehav.
- **Johan Gorecki**, grundare och partner: Johan har 20 års erfarenhet av företagsfinansiering, investeringar och företagsbyggande. Han har arbetat för Modern Times Group, Fraser, Bonnier, SEAF, Meta Ventures och RNB.
- **Frida Lönnqvist**, CFO: Frida har över tio års relevant arbetslivserfarenhet där hon under fem år arbetade inom private equity på Segulah Advisor. De senaste fem åren var Frida som CFO på Interflora med och tog bolaget från 300 MSEK till +700 MSEK omsättning med god lönsamhet samt deltog i försäljningen 2023 till PAI Partners.
- **Karl Litterfeldt**, CTO: Karl har erfarenhet som CTO på Zensum och dessförinnan interim CTO på Yabie. Karl har även arbetat som Head of Video Engineering på Magine och innan dess som systemingenjör hos TV4-gruppen, Videofy och Karolinska Institutet.
- **Ardavan Sahebkar**, Head of Future Champions byWiT: Ardavan var entreprenör 2017 - 2019, medgrundare och delaktig i försäljningen av spelbolaget Neybers. Han har även arbetat som Head of Growth på Hability, en app för försäljning av bostäder.

Verksamhetsbeskrivning



Sourcingmodell och investeringskriterier

byWiT har identifierat 4 viktiga egenskaper för morgondagens vinnare:



Digitala företag som **utmanar** analoga marknader



Globalt erbjudande med stor **skalbarhet** och **unit economics**



Potential att bli **ledande** i sin nisch eller marknad, dvs bli **#1** el **#2**



Företag som har potential att snabbt nå **SEK >1Md** i värdering med **attraktiv tillväxtprofil**

byWiT finner investeringsmöjligheter genom att systematiskt arbeta med nätverk, saminvestorare och uppsökande verksamhet. Vidare kompletteras sourcingarbetet med ett unik egenutvecklat och AI-baserat sourcingverktyg, Amira, som kan söka igenom en stor mängd data om alla företag utifrån byWiTs specifika investeringskriterier och lista de bästa bolagen i varje kategori. Bolagets utvärdering av potentiella investeringar följer en systematisk process i ett flertal steg såsom genomgång av storlek och potential samt uppfyllande av byWiTs specifika krav och investeringskriterier. byWiT har som ambition att fylla ett tomrum på marknaden genom att vara en aktiv, långsiktig och kapitalstark partner och ägare.

Bolaget har etablerade investeringskriterier för att utvärdera potentiella investeringar och utvärderar drygt 100 potentiella investeringar årligen. byWiT utvärderar intäktspotential och varje bolags förutsättning att kunna nå en omsättning om 1 miljard SEK. Bolagen ska ha en bevisad affärsmodell med så kallade unit economics. Vidare ska de gå att skala internationellt samt kunna nå en ledande position inom sin marknad, bransch eller nisch.

byWiTs investeringsinriktning mot digitala bolag med skalbara, smarta och praktiska kundlösningar på gårdagens analoga affärer har i många fall en stor positiv inverkan på de hållbarhetsutmaningar vi står inför. Detta är också en central del av bolagets investeringskriterier.

B2B fokus

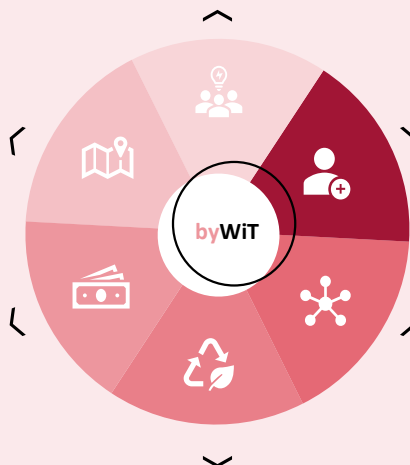
Fokuserar på B2B-modeller (B2B digitala tjänster, B2B digitala marknadsplatser, B2B SaaS- och mjukvaruplattformar). byWiT premierar bolag med stark och robust prissättnings- och kostnadsmotståndskraft vilket säkerställer höga marginaler över tid.

Geografi

Primärt inom Norden och norra Europa med globala ambitioner.

Lönsam tillväxt

Söker bolag som har en omsättningspotential på över 1 miljard SEK, kunna vara EBITDA-positiva inom 2-3 år. Vidare ska det finnas en värdepotential om 5-8 X inom 5 år.



Grundar drivna företag

byWiT backar upp grundare med stark vision och bevisad förmåga att kunna bygga bolag. Vi investerar i minoritetspositioner om 10-40%.

Skalbarhet

Digital utmanare som konkurrerar med analoga marknader, med nischledarskap och internationell skalbarhet.

Hållbarhet

ESG (Environmental, Social, Governance) är en central aspekt när byWiT investerar, både avseende det potentiella företagens affärsmodell och det interna hållbarhetsarbetet – lönsam tillväxt ska också vara hållbar.



Våra innehav i koncernen

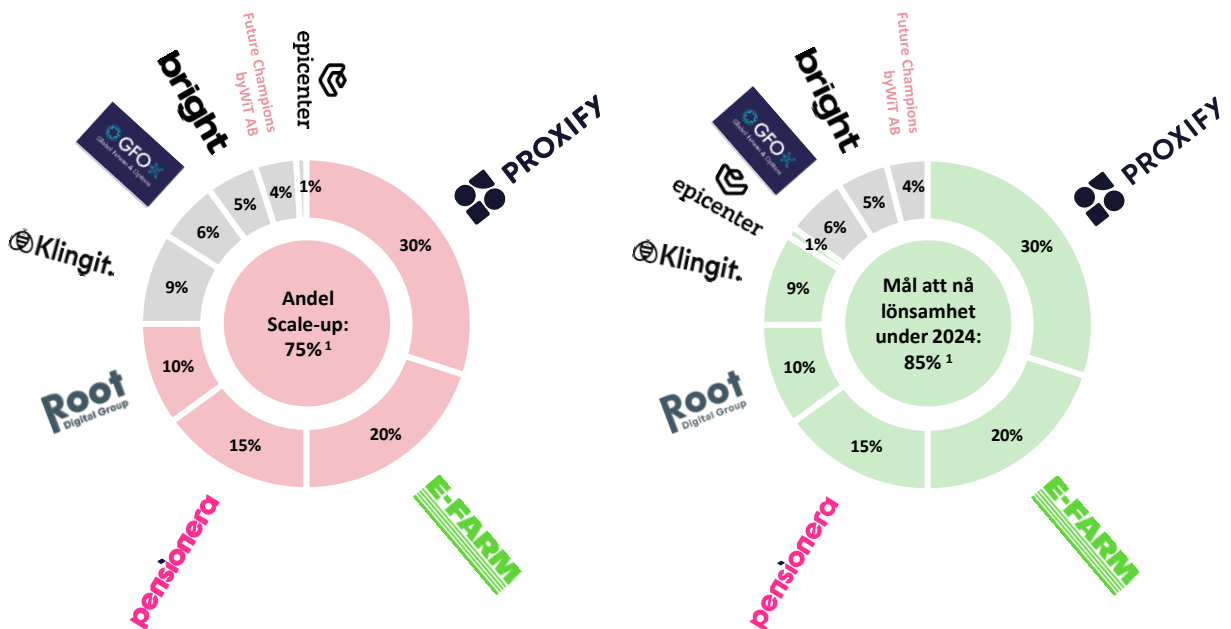
Bolag ¹	Huvudsaklig verksamhet	Initial investering (år)	Bokfört värde
Proxify	Digital rekryteringsplattform	2021	288 400
E-Farm	Digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner	2021	197 501
Pensionera	Digital pensionslösning	2021	141 271
Root Digital Group	Digital marknadsföring och e-handel	2022	97 996
Klingit	Digital design och marknadsföring	2021	88 265
GFO-X	Reglerad börs för digitala tillgångar	2022	60 250
Bright	SaaS-plattform för energimarknaden	2022	46 857
Future Champions byWiT AB ²	Holdingbolag	2022	38 487
Epicenter	Kontorshotell och coworking	2022	10 020

¹ Vissa bolag är ägarbolag för aktieinnehav i respektive portföljbolag.

² I Future Champions byWiT AB ingår följande bolag: Float, Senseworks, Lucy Analytics, Lanetalk, Prime Penguin och ZebraIn

Fördelning av substansvärdet

Andel bolag som förväntas vara eller uppnå lönsamhet 2024



Koncernstruktur

Då koncernen tillämpar IFRS (International Financial Reporting Standard) är bokfört värde detsamma som verkligt värde. byWiT AB äger fyra av sina faktiska portföljbolag genom helägda holdingbolag vars syfte enbart är att äga andelar i portföljbolagen. Se utförligare beskrivningar för mer information om portföljbolagen nedan.

¹ Andel av bokfört värde exklusive kassa

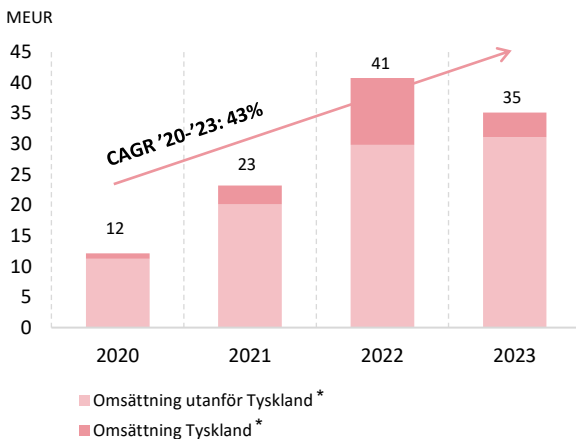


E-FARM

E-Farm är en digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner. E-Farm täcker idag den europeiska marknaden för begagnade jordbruksmaskiner som uppgår till drygt 30 MDEUR. Bolaget finns idag i över 40 länder med ett nätverk av över 1 000 återförsäljare i Europa. E-Farms tjänstebud består av direktförsäljning och auktioner av traktorer, maskiner. Bolaget levererar därtill besiktning, frakt, finansiering och försäkringstjänster.

Senaste kvartalet:

- Fortsatt svag marknad för begagnade jordbruksmaskiner, även om antalet försäljningar fortsatt att växa för E-Farm med 21% mot Q4 2022. Bruttoomsättningen minskade med 22% givet lägre genomsnittlig order, men bruttovinsten ökade med 43% i kvartalet.
- Utöver direktförsäljningen har auktionerna i E-Farms plattform genererat cirka 0,9 MEUR i försäljning.
- +1000 återförsäljare i Europa har idag avtal med E-Farm. Tre av Europas största återförsäljare använder nu Smart Trade och bolaget tecknar löpande nya kunder till tjänsten.

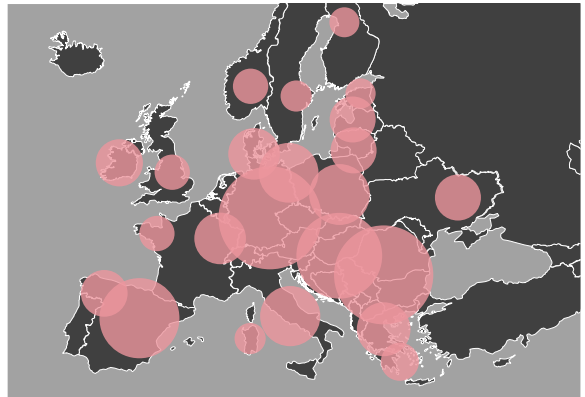


byWiT operationellt engagemang:

- Kontinuerlig expertis och projektledarskap för att upprätta en enhet för finansiella tjänster, optimering av sales funnel, optimering av den tekniska organisationen, utveckla AI-funktioner till en trading-app för värdering baserad på bildigenkänning, etc.
- Kapitalmarknadsarbete

* Bruttoomsättning

Europas största återförsäljare använder nu E-Farms Smart Trade-app



Kategori:
Scale-up Growth

Bransch: Teknikbolag inom jordbrukssektorn ('Agtech')

Hemsida:
www.e-farm.com

Investeringsår: 2021

Styrelseplats: Ja

Investment lead:
Elias Jacobson

Ägarandel:
33%

Nettokassa 231231:
6 MSEK

Lönsamhet: Målsättning att nå positivt kassaflöde Q1 2024

Försäljning i antal länder: 40

FTE:er 2023 (dec): 34

Andel män/kvinnor 2023:
75%/25% (ledning: 80%/20%)

Key investment highlights



E-Farms marknadsföringsplattform, en Smart Trade-app låter +1 000 kontrakterade återförsäljare och bönder hitta 25% av samtliga europeiska begagnade maskiner



Stark CAGR om 86% sedan 2016 med försäljning till +40 länder



E-Farm värderar 75% av alla maskiner genom egna AI-algoritmer med tillgång till OEM-data. Detta är helt unikt i branschen begagnade jordbruksmaskiner, där marknaden i Europa värderas till 30 MDEUR



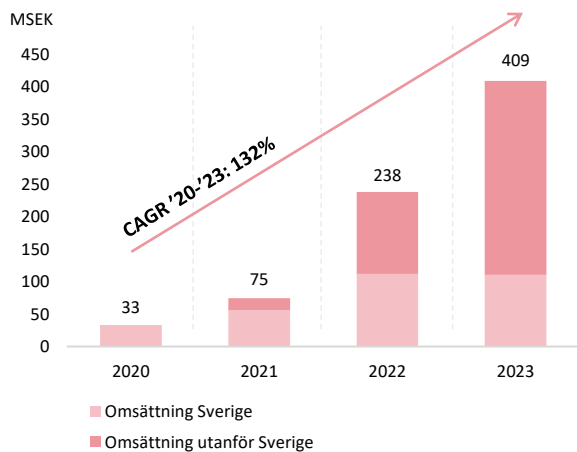
byWiT har erhållit teckningsoptioner för operationellt arbete med bl.a. etablering av E-Farm Finance, AI-bild och maskininlärningsfunktioner för att värdera maskiner

PROXIFY

Proxify är Europas största nätverk av utvecklare. Bolaget hjälper idag över 500 kunder i 40 länder att utveckla sina tech-team. Bolaget har sedan starten 2018 de flesta månaderna kunnat kombinera en mycket stark tillväxt med lönsamhet.

Senaste kvartalet:

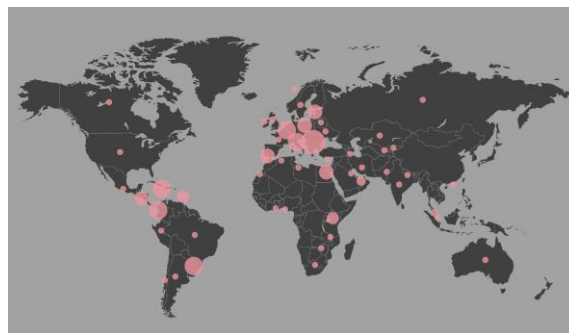
- Nya rekord gällande försäljning och antalet nya kunder.
- Stark tillväxt i USA.
- 78% organisk tillväxt och 104% ökning av bruttovinsten jämfört med 2022.



byWiT operationellt engagemang:

- Kapitalmarknadsarbete
- Assistent vid rekrytering av senior personal
- Utvärdering av expansion till USA
- M&A-strategi

Dubblad bruttovinst



Kategori:
Scale-up Growth

Bransch:
Digitalt distribuerade tjänster
(‘Distributed services’)

Hemsida:
www.proxify.io

Investeringsår: 2022

Styrelseplats: Ja

Investment lead:
Elias Jacobson

Ägarandel: 17%

Nettokassa 231231:
15 MSEK

Lönsamhet:
Lönsamt 4 av 5 senaste åren

Försäljning i antal länder: 40

FTE:er 2023: 146

Andel män/kvinnor 2023:
50%/50% (ledning: 86%/14%)

Key investment highlights

- Proxify är det snabbaste sättet att hitta rätt utvecklare - tack vare 18 000 ansökningar per månad filtrerade efter relevans genom AI-screeningsalgoritmer
- Stark utbudssida med en pool av +550 aktiva utvecklare och +3 000 utvecklare i nätverket, som täcker flertalet vertikala teknikstackar
- Över 500 företag betjänade globalt inklusive blue-chip-klienter som Electrolux, Pearson, EA Sports, Essity, BAM och Trafigra
- Hög andel återkommande intäkter. 53% av nettointäkterna 2023 från återkommande kunder
- Stark CAGR 2020-2023 om 132% med ökande bruttomarginal

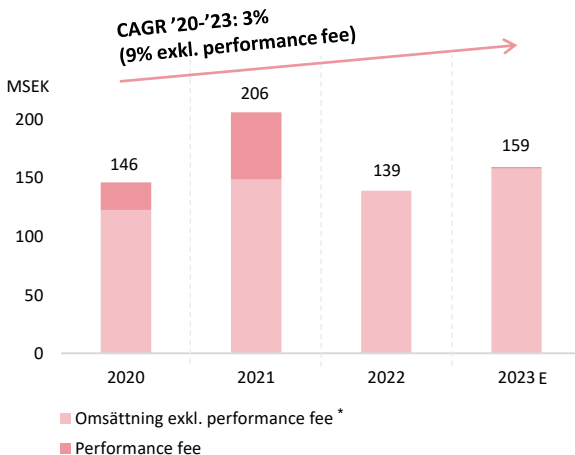
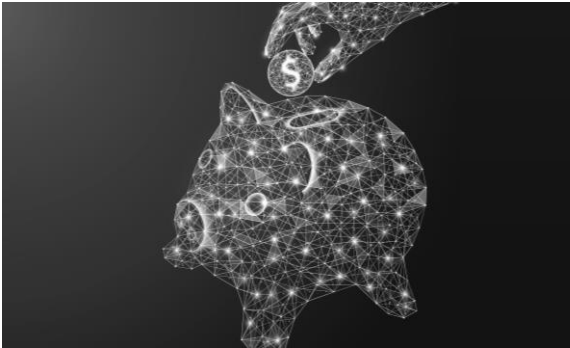


Pensionera

Pensionera är Sveriges största digitala pensions- och kapitalrådgivare. Bolaget erbjuder en digital pensionslösning där kunderna får kontroll och överblick över samtliga intjänade pensioner. Pensionera äger IKC Capital som erbjuder olika fonder. Pensionera grundades 2016 och har över 200 000 medlemmar och 8,3 MDSEK i förvaltad kapital (AUM).

Senaste kvartalet:

- Pensionera utvecklades i stort enligt plan, med något lägre tillväxt, men med ökad lönsamhet.
- Bolaget har nu rekryterat upp rådgivningsteamet till +20 rådgivare.
- 2023 påverkas negativt av ett lägre än budgeterat AUM (assets under management) hos IKC Capital, vilket bidragit till lägre omsättningstillväxt.
- 2023 påverkas positivt från ökat antal prenumeranter samt antalet transaktioner kopplat till rådgivningsteamet.



byWiT operationellt engagemang:

- Digitalisering av kundresan
- Digitalisering av kundanskaffning
- Digitalisera operativa KPI:er
- Digitalisering av fondflöden
- Styrelse- och ledningsrekryteringar

Lönsammare tillväxt

Kategori:
Scale-up Growth

Bransch: Fintech

Hemsida:
www.pensionera.se

Investeringsår: 2021

Styrelseplats: Ja

Investment lead:
Nalle Söderström

Ägarandel: 12%

Nettokassa 231231:
10 MSEK

Lönsamhet:
Lönsamt 4 av 5 senaste åren

Försäljning i antal länder: 1

FTE:er 2023: 55

Andel män/kvinnor 2023:
73%/27% (ledning: 71%/29%)

Key investment highlights



Pensioneras digitala rådgivningsplattform erbjuder digital och analog individuell pensionsrådgivning till majoriteten av alla pensionssparare



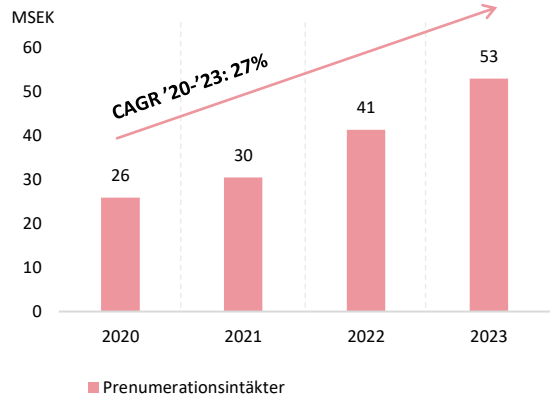
Pensionera äger fondbolaget IKC Fonder, med ett förvaltad och växande AUM på 8,3 MDSEK



Pensioneras digitala rådgivningstjänst på abonnemang växer och står idag för ca 30% av gruppens totala omsättning



Pensionera har investerat i ett anlagt rådgivningsteam om +20 personer. Ett hybriderbudande kopplat till Pensioneras plattform, skapar lönsammare kundflöden



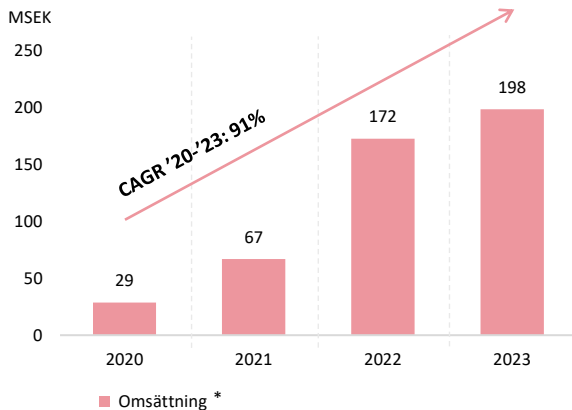


Root

Root Digital Group är en ledande aktör inom digital marknadsföring och affärsutveckling. Gruppen har som vision att inom sitt område bli norra Europas ledande aktör inom digital tillväxt och optimering. Ett flertal nischade specialistbolag ingår i gruppen. Ambitionen är att fortsätta leverera en stark lönsamhet och kraftig tillväxt, både organiskt och genom förvärv.

Senaste kvartalet:

- Marknaden för e-handelsaktörer och konsumentvarumärken, vilket är Roots största kundgrupper, har fortsättningsvis varit avväntande även om gruppen märkt en ökande investeringsvilja bland de kunder som utvecklat en tydlig digital strategi.
- Fokus för Root har varit att leverera mer vinst snarare än enbart tillväxt för varje marknadsföringskrona. Det passar Roots modell väldigt bra med den mätning och spårbarhet som ingår i leveranserna.
- Försäljningsmässigt har aktiviteten varit hög och orderläget ser positivt ut inför 2024. Kostnadsläget har setts över och nu finns rekryteringsbehov inom vissa affärsområden.



Tillväxt med lönsamma förvärv

Kategori:
Scale-up Growth

Bransch:
Digital marknadsföring och e-handel

Hemsida:
www.rootdigitalgroup.com

Investeringsår: 2022

Styrelseplats: Ja

Investment lead:
Thomas Karlsson

Ägarandel: 31%

Nettokassa 231231:
5 MSEK

Lönsamhet: Ja

Försäljning i antal länder: 20

FTE:er 2023: 120

Andel män/kvinnor 2023:
51%/49% (ledning: 64%/36%)

Key investment highlights

- Konsolideringsmöjlighet med stor potential för skalfördelar och multipelarbitrage
- Synergier mellan gruppbolag driver organisk tillväxt och lönsamhetsförbättringar
- Historiskt hög lönsamhet i transformativ industri med hög grad av specialistkunskap
- Operativ hävstång från egenutvecklad digital verktygslåda och systemlösningar

byWiT operationellt engagemang:

- Projektleder förvärvsaktiviteter
- Stödjer integrationsprocesser efter uppköp och sammanslagningar
- Affärsutveckling, strategi och IPO-förberedelser



Global Futures & Options Exchange, är en reglerad derivatbörss för digitala tillgångar såsom Bitcoin and Ethereum. GFO-X har byggt upp en modern teknisk börs i världsklass och ska etablera den första reglerade börsen i Europa av digitala tillgångar som idag helt domineras (99%) av oreglerade plattformar. GFO-X står under tillsyn av Financial Conduct Authority (Finansinspektionen i England) och har ett partnerskap med världens största clearinghus. Planen var att öppna upp handelsplatsen under Q4 2023, men beslut har tagits i samråd med marknadsaktörer att lansera under H1 2024 för att säkerställa tillräcklig volym/likviditet genom handel via de stora globala investmentbankerna. Bolaget har påverkats negativt av dom volatila prisrörelserna i framför allt Bitcoin, och av negativa händelser i den oreglerad marknaden för digitala tillgångar.

GFO-X har även genomfört en finansieringsrunda för att stärka kapitalbasen med 30 MUSD, ledd av M&G Investments som nu är en av huvudägarna.



Lansering under 2024, Europas första reglerade derivatbörss för digitala tillgångar

Kategori: Early Growth	Investeringsår: 2022	Ägarandel: 1%
Bransch: Fintech	Styrelseplats: Nej	FTE:er 2023: 55
Hemsida: www.gfo-x.com	Investment lead: Nalle Söderström	Andel män/kvinnor 2023: 85%/15% (ledning: 75%/25%)

Key investment highlights

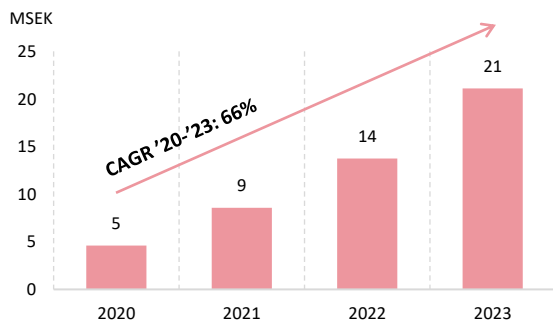
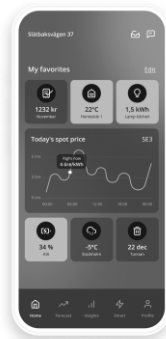
- London och Europas svar på USA och CME (Chicago Mercantile Exchange) etablerade reglerade derivatbörss för digitala tillgångar
- GFO-X är godkänd och reglerad. All clearing hanteras i partnerskap med Europas största clearinghus LCH (London Clearing House)
- GFO-X börs är byggd med den senaste teknologin, vilket kommer vara en stor konkurrensfördel i jämförelse med CME

bright

Bright är ett SaaS-bolag och en så kallad white label-app för elbolag som vill erbjuda sina kunder en digital lösning för smart och intelligent översyn samt hantering av kundernas elkonsumention. Bolaget har idag kontrakt med merparten av elbolagen i Sverige och den senaste tidens utlandsexpansion börjar nu ge många spännande öppningar i ett flertal länder.

Senaste kvartalet:

- Fortsatt god tillväxt med idag totalt cirka 50 kontrakterade kunder.
- Huvuddelen av intäkterna är återkommande prenumerationsintäkter och bolaget fortsätter att onboarda en stor mängd kunder i Sverige och Norge.



■ Omsättning exkl. aktiverade utvecklingskostnader

Styr din egen elförbrukning

Kategori: Early Growth	Ägarandel: 24%
Bransch: Teknikbolag inom energisektorn ('Energy Tech')	Nettokassa 231231: 16 MSEK
Hemsida: www.getbright.se	Lönsamhet: Målsättning att nå lönsamhet Q1 2025
Investeringsår: 2022	Försäljning i antal länder: 3
Styrelseplats: Ja	FTE:er 2023: 29
Investment lead: Elias Jacobson	Andel män/kvinnor 2023: 66%/34% (ledning: 60%/40%)

Key investment highlights

- Majoriteten av Sveriges elbolag har ingått avtal med Bright – fokus på nordisk expansion
- Brights app kan hantera styrning och analys av elkostnader från hus och bil samt berg-, jord- och luftvärme
- Kunderna är energibolag i Norden med idag +375 000 användare av Brights app



Klingit.

Klingit är en teknisk designplattform som hjälper företag med all slags digital design. Klingit startades 2020 och har idag drygt 100 kunder såsom H&M, Semper, Schibsted och Mekonomen. Merparten av intäktsströmmarna är på prenumerationsbasis.



Senaste kvartalet:

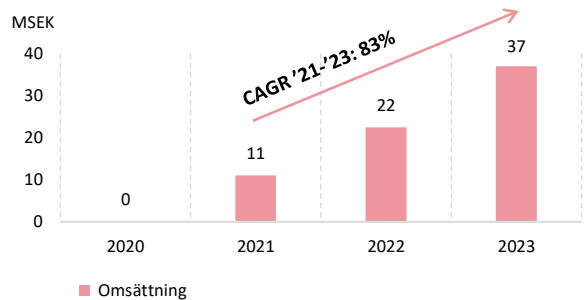
- Klingit avslutade året över plan med knappt 70% försäljningstillväxt och en förstärkt bruttomarginal till 45%. Klingits storsatsning kring generativ AI fortsätter vinna nya kunder runt om i Norden.

Key investment highlights

- Klingits designplattform hjälper kunder med projektledning i en skalbar prenumerationsstjänst
- Drygt 100 kunder med fokus på SME och Enterprise
- Klingits AI tjänst AI BEE hjälper kunder att själva formulera sina designidéer till bilder i samma stil som bolagets profil

Stort inflöde av nya och större kunder

Kategori: Early Growth	Styrelseplats: Ja	Lönsamhet: Positivt kassaflöde, nära lönsamhet
Bransch: Grafisk designplattform	Investment lead: Elias Jacobson	Försäljning i antal länder: 6
Hemsida: www.klingit.com	Ägarandel: 33%	FTE:er 2023: 70 inkl. konsulter
Investeringsår: 2021	Nettokassa 231231: 11 MSEK	Andel män/kvinnor 2023: 50%/50% (ledning: 71%/29%)



epicenter

STOCKHOLM

Epicenter är norra Europas största så kallade co-workingkoncept med etableringar i Stockholm, Oslo och Helsingfors. Utöver kontorsplatser erbjuder bolaget ett omfattande ekosystem av tjänster och produkter såsom bland annat coaching, utbildningar, events och nätverkande i syfte att stärka kundernas innovationskraft och tillväxt. Epicenter har idag över 1 500 medlemskap med över 6 000 medlemmar samt genomför över 150 events årligen.

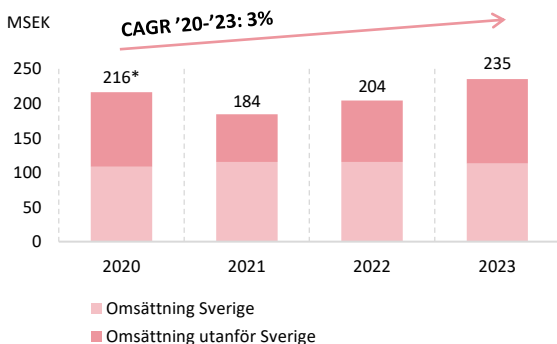
Senaste kvartalet:

- Epicenter är en strategisk investering som utvecklas enligt plan.
- Bolaget kommer tillsammans med AMF att slå upp portarna för innovationshubben Elements, med fokus på growth-bolag som fokuserar på digitalisering inom hållbar samhällsutveckling.



Sveriges största hem för tillväxtbolag

Kategori: Strategisk	Ägarandel: 6%
Bransch: Kontorshotell & coworking ('Workplace development')	Nettokassa 231231: 11 MSEK
Hemsida: www.weareepicenter.com	Lönsamhet: Ja
Investeringsår: 2022	Försäljning i antal länder: 17
Styrelseplats: Nej	FTE:er 2023: 41
Investment lead: Ulf Söderström	Andel män/kvinnor 2023: 29%/71% (ledning: 80%/20%)



* Epicenter Amsterdam såldes 2020

Key investment highlights

- Epicenters ekosystem för tillväxtbolag bidrar positivt till byWiTs sourcing, tillgång till expertis och vårt operativa erbjudande
- Epicenters geografiska spridning; Stockholm, Oslo och Helsingfors ökar byWiTs scope och räckvidd. Fler projekt är även på gång ute i Europa med syfte att etablera sitt unika koncept på fler centrala platser
- Epicenters öppning av Elements i Stockholm öppnar möjligheter att sourca tillväxtbolag med fokus på impact

Future Champions byWiT AB

Future Champions byWiT AB är ett Holdingbolag och en del av byWiTs sourcingstrategi där bolaget genomför mindre tithålsinvesteringar i tidiga skeden. Detta för att kunna lära känna bolagen och utvärdera bolagens potential att kunna bli framtida Champion bolag för att då också kunna investera ytterligare kapital.

Float – Capital-as-a-Service (CaaS) för SaaS-bolag under tillväxt i Europa. Float erbjuder tillväxtkapital för SaaS-företag med en snabb och enkel ansökningsprocess, flexibla och fördelaktiga villkor för grundare. Erbjudandet gör det möjligt för SaaS-företag att säkra finansiering utan att ge upp aktieandelar, vilket säkerställer att grundarna behåller kontrollen över sina företag samtidigt som de får tillgång till det kapital som krävs för tillväxt.

Sensework – Enterprise SaaS-bolag inom revision, analys och Business Intelligence-mjukvara för revisorer som vill effektivisera revisionen genom att lägga huvuddelen av tiden på analys istället för på administration. Förhållandet analys mot administrationen kan svängas om från 25%/75% till 75%/25%.

Lucy Analytics är ett SaaS-bolag inom AI Business intelligence. Bolaget erbjuder ett AI-baserat verktyg som effektiviserar internkommunikation inom hospitality och ger hotell och hotellägare AI-drivna insikter.

Lanetalk digitaliserar bowling för både spelare och bowlingcenters. På marknaden finns över 150 miljoner bowlingspelare världen över, där Lanetalk är den enda aktören i världen som kan erbjuda digitala tävlingar (globalt, regionalt och lokalt) i realtid. Lanetalk har utvecklat en prenumerationbaserad app som erbjuder såväl professionella- som nöjesbowlare ett digitalt verktyg där användaren kan utveckla sin spelförmåga, följa och spela mot andra bowlare runt om i världen.

Prime Penguin är en iPaaS-tjänst (Integration Platform As A Service), som effektiviserar e-handelslogistiken. Med över 50 integrationer och ett öppet partnerskapsystem, erbjuder Prime Penguin en global integrationsplattform. E-handlare som använder Prime Penguins integrationsplattform kan enkelt expandera sin verksamhet och förlägga lager nära sina slutkunder. Merparten av bolagets intäkter är SaaS-intäkter.

ZebraIn är Nordens ledande plattform för digital coaching, aktivt lärande och beetendeförflyttning (B2B). Bolaget grundades 2020 och målet är att genom en skalbar och AI-driven plattform erbjuda kostnadseffektiv, personifierad utveckling till fler ledare och medarbetare med mätbar effekt.

Viktig del av vår sourcingstrategi

senseworks

Investeringsår:
2023

Bransch:
Enterprise SaaS-bolag inom revision och BI

Hemsida:
www.senseworks.io



Lucy

Investeringsår:
2023

Bransch:
SaaS-bolag inom AI Business intelligence

Hemsida:
www.lucyanalytics.com



float

Investeringsår:
2023

Bransch:
Capital-as-a-Service (CaaS) för SaaS-bolag

Hemsida:
www.gofloat.io

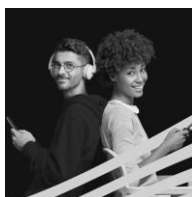


ZebraIn

Investeringsår:
2022

Bransch:
Coaching

Hemsida:
www.zebrain.se



Lanetalk

Investeringsår:
2021

Bransch:
Bowling/Sport

Hemsida:
www.lanetalk.com



Prime Penguin

Investeringsår:
2021

Bransch:
Logistik

Hemsida:
www.primepenguin.com





Antal medarbetare per 2023-12-31

Bolaget har en anställd VD och 7 övriga medarbetare.



Granskning av revisorer

Delårsrapporten har inte granskats av bolagets revisorer.



Ägarförhållanden

Bolagets enskilt största ägare är Coelikoncernen som kontrollerar 13,05% av kapitalet och 29,67% av rösterna. Fem av bolagets grundare kontrollerar utöver detta gemensamt 24,17% av kapitalet och 54,59% av rösterna.

Aktieägare	Stamaktier	Preferensaktier	Röstandel	Kapitalandel
Coelikoncernen ¹	175 000	13 298	29,67%	13,05%
Elias Jacobson	64 350	9 000	10,98%	5,08%
Thomas Karlsson	64 350	7 764	10,96%	5,00%
Ulf Söderström	64 350	4 014	10,90%	4,74%
Johan Gorecki	64 350	3 193	10,88%	4,68%
Nalle Söderström	64 350	2 924	10,88%	4,66%
Övriga	3 250	902 545	15,73%	62,78%
Totalt	500 000	942 738	100,00%	100,00%

¹⁾ Coelikoncernen inkluderar Coeli Investment Management AB, Coeli Investment AB och Coeli Finans AB



RESULTATRÄKNING - KONCERNEN (TSEK)	Not	2023/01/01 2023/12/31	2022/01/01 2022/12/31
Rörelsens intäkter:			
Nettoomsättning		2 004	1 434
Resultat från andelar i portföljbolag		652	0
Förändringar i verkligt värde av andelar i portföljbolag	3	108 499	73 589
Summa rörelsens intäkter		111 155	75 024
Rörelsens kostnader:			
Kostnader för ersättningar till anställda		-9 482	-9 202
Övriga externa kostnader		-10 970	-9 937
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-71	-4
Summa rörelsens kostnader		-20 524	-19 144
RÖRELSERESULTAT		90 631	55 880
Resultat från finansiella investeringar:			
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter		8 169	663
Räntekostnader och liknande resultatposter		-616	-3 792
Summa resultat från finansiella investeringar		7 553	-3 129
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		98 185	52 751
PERIODENS RESULTAT OCH TOTALRESULTAT		98 185	52 751
Resultat per stamaktie före utspädning, SEK		29,10	2,64
Resultat per stamaktie efter utspädning, SEK		28,50	2,64
Resultat per preferensaktie före och efter utspädning, SEK		88,72	60,36

Resultat per stamaktie beräknas på årets resultat, reducerat med den resultatandel som tillfaller preferensaktier, fördelat på antal stamaktier. Se not 6 för beräkning av resultatandel och substansvärde för stamaktier respektive preferensaktier.



BALANSRÄKNING – KONCERNEN (TSEK)	Not	2023/12/31	2022/12/31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	1	256	231
Summa materiella anläggningstillgångar		256	231
Finansiella anläggningstillgångar			
Investeringar i portföljbolag värderade till verkligt värde via resultaträkningen	3, 5	969 048	768 418
Summa finansiella anläggningstillgångar		969 048	768 418
Summa anläggningstillgångar		969 304	768 649
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		2 265	713
Övriga fordringar	4	705	2 124
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		408	641
Summa kortfristiga fordringar		3 378	3 477
Likvida medel		104 501	129 298
Summa omsättningstillgångar		107 879	132 775
SUMMA TILLGÅNGAR		1 077 183	901 424
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	6	1 443	1 352
Övrigt tillskjutet kapital		922 939	838 529
Balanserat resultat		50 298	-2 459
Periodens resultat		98 185	52 751
Summa Eget kapital		1 072 864	890 173
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		1 662	9 463
Övriga skulder		1 697	866
Upplupna kostnader		960	923
Summa kortfristiga skulder		4 319	11 252
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 077 183	901 424



RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL – KONCERNEN

(TSEK)

	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2022-01-01	1 015	47	545 092	-2 459	543 695
Transaktioner med aktieägare					
Apportemission	47	-47			0
Kvittningsemission	63		62 176		62 239
Nyemission	227		240 808		241 035
Emissionskostnader			-9 547		-9 547
Totalresultat					
Periodens resultat				52 751	52 751
Summa totalresultat				52 751	52 751
Utgående eget kapital 2022-12-31	1 352	0	838 529	50 292	890 173
Ingående eget kapital 2023-01-01	1 352	0	838 529	50 292	890 173
Transaktioner med aktieägare					
Kvittningsemission	27		22 583		22 610
Nyemission	11		11 039		11 049
Nyemission	47		49 653		49 701
Nyemission	6		6 242		6 248
Emissionskostnader			-5 107		-5 107
Aktieägartillskott				4	4
Utställda optioner				2	2
Totalresultat					
Periodens resultat				98 185	98 185
Summa totalresultat				98 185	98 185
Utgående eget kapital 2023-12-31	1 443	0	922 939	148 483	1 072 864

	Registrering Bolagsverket	Antal stamaktier	Antal preferens- aktier	Aktiekapital SEK	Kvotvärde SEK
Ingående redovisat aktiekapital per 2023-01-01		500 000	852 014	1 352 014	1,00
Händelser					
Kvittningsemission	25.10.2023		26 917	26 917	1,00
Nyemission	01.11.2023		10 523	10 523	1,00
Nyemission	02.11.2023		47 334	47 334	1,00
Nyemission	07.11.2023		5 950	5 950	1,00
Utgående redovisat aktiekapital per 2023-12-31		500 000	942 738	1 442 738	1,00



KASSAFLÖDESANALYS – KONCERNEN (TSEK)	Not	2023/01/01 2023/12/31	2022/01/01 2022/12/31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		98 185	52 751
Justeringar för poster som inte påverkar kassaflödet*	7	-109 677	-73 806
Minskning(+)/ökning(-) av kundfordringar		-1 553	-713
Minskning(+)/ökning(-) av övriga kortfristiga fordringar	4	1 652	16 231
Minskning(-)/ökning(+) leverantörsskulder		-7 801	9 166
Minskning(-)/ökning(+) av övriga kortfristiga skulder		868	936
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-18 326	4 565
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-96	-236
Investeringar i portföljbolag	3	-90 881	-373 108
Avyttringar av portföljbolag	3	0	15 691
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-90 977	-357 653
Finansieringsverksamheten			
Likvid från emission av aktier	6	89 608	303 274
Likvid från aktieägartillskott		4	0
Likvid från utställda optioner		2	0
Emissionskostnader		-5 107	-9 547
Kassaflöde finansieringsverksamheten		84 507	293 727
Periodens kassaflöde		-24 797	-59 361
Likvida medel vid periodens början		129 298	188 659
Likvida medel vid periodens slut		104 501	129 298

* Poster som inte påverkar kassaflödet består av värdeförändringar och realisationsresultat på andelar i portföljbolag



RESULTATRÄKNING - MODERBOLAGET (TSEK)	Not	2023/01/01 2023/12/31	2022/01/01 2022/12/31
Rörelsens intäkter:			
Nettoomsättning		2 004	1 434
Summa rörelsens intäkter		2 004	1 434
Rörelsens kostnader:			
Personalkostnader		-9 482	-9 202
Övriga externa kostnader		-10 970	-9 937
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-71	-4
Summa rörelsens kostnader		-20 524	-19 144
RÖRELSERESULTAT		-18 520	-17 709
Finansiella poster:			
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter		8 169	663
Räntekostnader och liknande resultatposter		-616	-3 792
Resultat från andelar i portföljbolag		-109 731	0
Förändringar i verkligt värde i portföljbolag	3	114 359	56 772
Summa finansiella poster		12 181	53 643
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		-6 339	35 933
Periodens skatt		-	-
Periodens resultat		-6 339	35 933



**BALANSRÄKNING - MODERBOLAGET
(TSEK)**

	Not	2023/12/31	2022/12/31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer		256	231
Summa materiella anläggningstillgångar		256	231
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	3, 5	301 065	330 844
Andelar i intresseföretag	3, 5	46 701	41 230
Investeringar i övriga företag med ägarintresse	3, 5	499 941	379 527
Summa finansiella anläggningstillgångar		847 707	751 600
Summa anläggningstillgångar		847 963	751 832
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		2 265	713
Övriga fordringar	4	705	2 124
Förutbetalda kostnader		408	641
Summa kortfristiga fordringar		3 378	3 477
Kassa och bank		104 501	129 298
Summa omsättningstillgångar		107 879	132 775
SUMMA TILLGÅNGAR		955 842	884 607
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	6	1 443	1 352
Summa bundet eget kapital		1 443	1 352
Fritt eget kapital			
Överkursfond		922 939	838 529
Balanserat resultat		33 481	-2 459
Periodens resultat		-6 339	35 933
Summa fritt eget kapital		950 080	872 003
Summa eget kapital		951 523	873 355
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		1 662	9 463
Övriga skulder	7	1 697	866
Upplupna kostnader		960	923
Summa kortfristiga skulder		4 319	11 252
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		955 842	884 607



**RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL - MODERBOLAGET
(TSEK)**

	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2022-01-01	1 015	47	545 092	-2 459	543 695
Transaktioner med aktieägare					
Apportemission	47	-47			0
Kvittningsemission	63		62 176		62 239
Nyemission	227		240 808		241 035
Emissionskostnader			-9 547		-9 547
Ovillkorat aktieägartillskott			0		0
Totalresultat					
Periodens resultat				35 933	35 933
Summa totalresultat				33 475	33 475
Utgående eget kapital 2022-12-31	1 352	0	838 529	33 475	873 355
Ingående eget kapital 2023-01-01	1 352	0	838 529	33 475	873 355
Transaktioner med aktieägare					
Apportemission					0
Kvittningsemission	27		22 583		22 610
Nyemission	11		11 039		11 049
Nyemission	47		49 653		49 701
Nyemission	6		6 242		6 248
Emissionskostnader			-5 107		-5 107
Aktieägartillskott				4	4
Utställda optioner				2	2
Totalresultat					
Periodens resultat				-6 339	-6 339
Summa totalresultat				-6 339	-6 339
Utgående eget kapital 2023-12-31	1 443	0	922 939	27 142	951 523

	Registrering Bolagsverket	Antal stamaktier	Antal preferens- aktier	Aktiekapital SEK	Kvotvärde SEK
Ingående redovisat aktiekapital per 2023-01-01		500 000	852 014	1 352 014	1,00
Händelser					
Kvittningsemission	2023.10.25		26 917	26 917	1,00
Nyemission	2023.11.01		10 523	10 523	1,00
Nyemission	2023.11.02		47 334	47 334	1,00
Nyemission	2023.11.07		5 950	5 950	1,00
Utgående redovisat aktiekapital per 2023-12-31		500 000	942 738	1 442 738	1,00



KASSAFLÖDESANALYS - MODERBOLAGET	Not	2023/01/01	2022/01/01
(TSEK)		2023/12/31	2022/12/31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-6 339	35 933
Justeringar för poster som inte påverkar kassaflödet*	7	-115 537	-56 989
Minskning(+)/ökning(-) av kundfordringar		-1 553	-713
Minskning(+)/ökning(-) av övriga kortfristiga fordringar		1 652	16 231
Minskning(-)/ökning(+) leverantörsskulder		-7 801	9 237
Minskning(-)/ökning(+) av övriga kortfristiga skulder		868	865
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-128 709	4 565
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-96	-236
Investeringar i koncernföretag	3	-77 706	-136 434
Avyttringar av koncernföretag	3	107 484	0
Investeringar i intresseföretag	3	-5 471	-56 921
Avyttringar av intresseföretag	3	0	15 691
Investeringar i övriga företag med ägarintresse	3	-31 804	-179 754
Avyttringar av övriga företag med ägarintresse	3	26 999	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		19 406	-357 653
Finansieringsverksamheten			
Likvid från emission av aktier	6	89 608	303 274
Likvid från aktieägartillskott		4	0
Likvid från emission av optioner		2	0
Emissionskostnader		-5 107	-9 547
Kassaflöde finansieringsverksamheten		84 507	293 727
Periodens kassaflöde		-24 797	-59 361
Likvida medel vid periodens början		129 298	188 659
Likvida medel vid periodens slut		104 501	129 298

* Poster som inte påverkar kassaflödet består av värdeförändringar och realisationsresultat på värdepappersinnehav



NOTER (TSEK)

Not 1: Redovisnings- och värderingsprinciper

Delårsrapporten för perioden januari – december 2023 är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Upplysningar enligt IAS 34 lämnas såväl i noter som på annan plats i delårsrapporten. De redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpas är i överensstämmelse med de som beskrivs i årsredovisningen för 2022. Nya och ändrade IFRS-standarder och tolkningar med tillämpning från 2023 har inte väsentligt påverkat de finansiella rapporterna.

Redovisningsprinciper och noter avser både moderbolag och koncern om inte annat anges.



Bedömningar och uppskattningar i de finansiella rapporterna

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att ledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Uppskattningarna och antagandena är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer som under rådande förhållanden synes vara rimliga. Resultatet av dessa uppskattningar och antaganden används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder som inte framgår tydligt från andra källor. Verkliga utfall kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Innehavens värdering till verkligt värde inkluderar uppskattningar och bedömningar vilka är att betrakta som väsentliga för redovisningsändamål. Bolagets direktinvesteringar i onoterade bolag värderas utifrån erhållna emissionskurser, prisuppgifter, samt inrapporterade värden från underliggande bolagens interna värderingar för innehaven. Värdering berörs närmare under Finansiella instrument nedan.



Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar på tillgångssidan likvida medel, övriga kortfristiga fordringar, långfristiga värdepappersinnehav och kortfristiga placeringar. Bland skulder återfinns leverantörsskulder.




En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i rapporten över finansiell ställning när bolaget blir part i instrumentets villkor. Förvärv och avyttringar av finansiella tillgångar redovisas således på affärsdagen som är den dag då bolaget förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången. Upplåning redovisas när transaktionen fullbordas, det vill säga på likviddagen.

Verkligt värde har beräknats för samtliga finansiella tillgångar och skulder enligt IFRS 13. Verkligt värde uppskattas vara lika med bokfört värde för kundfordringar och andra fordringar, övriga kortfristiga fordringar, kassa och övriga likvida medel, leverantörsskulder och övriga skulder samt upplåning. Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett uppskattat verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder.

För ytterligare detaljer kring koncernens finansiella tillgångar och skulder, se not 5.



Koncernens finansiella tillgångar och skulder klassificeras enligt IFRS 13 i följande tre kategorier:

-  **Nivå 1:** Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder.
-  **Nivå 2:** Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt eller indirekt.
-  **Nivå 3:** Data för tillgången eller skulden som inte i sin helhet baseras på observerbara marknadsdata.

Per 2023-12-31 innehar koncernen endast finansiella tillgångar i form av investeringar i onoterade bolag. Onoterade innehav redovisas i nivå 3.

Bolaget har valt att marknadsvärdera samtliga finansiella tillgångar med utgångspunkt i IPEV – International Private Equity and Venture Capital Valuation Guidelines. I riktlinjerna beskrivs ett antal metoder för att fastställa verkligt värde för respektive innehav. Stor vikt läggs vid nyligen genomförda marknadsmässiga transaktioner i bolaget t.ex. nyemission eller förvärv av existerande aktier. Transaktioner i jämförbara bolag kan även användas. Andra värderingsmetoder är diskontering av prognostiserade kassaflöden med relevant diskonteringsränta och genom att applicera värderingsmultiplar såsom EV/Sales, EV/EBITDA, EV/EBITA, EV/EBIT, P/E och P/AuM som justeras för att ta hänsyn till skillnader i marknad, verksamhet och risk. I allmänhet appliceras vidare en likviditetsrabatt för onoterade tillgångar. Värdering sker löpande och publiceras i samband med bolagets finansiella rapporter.

Arbetet med att värdera byWiTs onoterade innehav genomförs av en extern oberoende värderingsfirma, men leds av byWiTs CFO och utförs oberoende av investeringsteamet. Precisionen och tillförlitligheten av finansiell information säkerställs genom löpande kontakter med portföljbolagen samt regelbundna genomgångar av deras rapportering. Värderingarna godkänns av en intern värderingskommitté bestående av partners på byWiT samt VD och CFO, varefter ett förslag diskuteras med externa revisorer. Efter deras granskning och eventuella justeringar godkänns värderingarna och inkluderas i byWiTs redovisning.



Nya och ändrade IFRS med tillämpning i aktuell period respektive i framtida perioder

Publicerade nya eller ändrade IFRS med tillämpning under kommande år har inte förtidstillämpats i denna rapport. Någon förtidstillämpning planeras inte heller under kommande år. Inga av nyheterna och ändringarna förväntas ha någon väsentlig effekt på koncernens finansiella rapporter.

Not 2: Finansiell riskhantering och känslighetsanalys

Bolaget utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker: investeringsrisk, marknadsrisk, kredit- och motpartsrisk samt valutarisk. Ledningen identifierar, utvärderar och säkrar finansiella risker.



Investeringsrisker

Bolagets avkastning på investerat kapital är till stor del beroende av värdeutvecklingen i de förvärvade portföljbolagen. Vidare är avkastningen i hög grad beroende av värderingen av portföljbolagen vid investerings- respektive avyttringstidpunkterna. Bolagets riskhantering utgörs av en gedigen selekteringsprocess för investeringarna och eftersträvar en diversifierad portfölj. Vi genomför en noggrann utvärdering av potentiella portföljbolag och väljer ut de bolag som har en klar och tydlig profil med potential att generera bästa möjliga avkastning. I vår utvärderingsprocess undersöker vi fundamentala områden som över tiden starkt påverkar avkastningen i riskkapitalbolagen såsom ledningens förvaltningshistorik, kompetens, erfarenhet och strategi.



Marknadsrisk

Bolagets intäkter och kassaflöde från den löpande verksamheten är i allt väsentligt oberoende av förändringar i marknadsräntor. Det finns marknadsrisk kopplat till värdet på bolagets finansiella anläggningstillgångar. Nedan följer en känslighetsanalys som visar vilken effekt en värdeförändring på 10% till 30% skulle få på de finansiella anläggningstillgångarna.

Känslighetsanalys (belopp i TSEK)	Bokfört belopp	+/- 10%	+/- 20%	+/-30%
Finansiella anläggningstillgångar	969 047,69	96 904,77	193 809,54	290 714,31



Kredit- och motpartsrisk

Kreditrisk uppstår genom tillgodohavanden hos banker och finansinstitut. Den maximala kreditriskexponeringen utgörs av det bokförda värdet på de exponerade tillgångarna. Endast banker och finansinstitut som av oberoende värderare fått lägst kreditrating "A" accepteras. Bolagets bankmedel finns hos Nordea Bank Abp, filial i Sverige som har kreditrating A (Fitch Ratings 2021). För att minimera kreditrisker görs löpande bedömning av partners kreditvärdighet. Kreditrisk kan även uppstå indirekt i det fall ett portföljbolag upptagit krediter. Denna risk minimeras genom gedigen due diligence och uppföljning av portföljbolagen.



Likviditetsrisk

Bolagets likviditetsrisk består i händelse att Bolaget saknar likvida medel för betalning av sina åtaganden. Per 2023-12-31 uppgår bolagets omsättningstillgångar till 108 MSEK och kortfristiga skulder uppgår vid samma tidpunkt till 4 MSEK.



Valutarisk

Bolaget är exponerat för valutakursrisk i de investeringar som görs i utländska bolag samt ett bankkonto i EUR. Ingen valutasäkring görs av investeringarna i bolagen då investeringshorisonten är långsiktig. Per 2023-12-31 uppgår total exponering mot EUR till 197,6 MSEK och mot USD till 60,2 MSEK. Bolaget har ingen exponering mot andra valutor.

Nedan följer en känslighetsanalys som visar vilken effekt en valutakursförändring i förhållandet mellan EUR och SEK skulle få på innehavets värde.

Känslighetsanalys (belopp i TSEK)	Bokfört belopp	+/- 10%	+/- 20%	+/-30%
Innehav i EUR	197,58	19,76	39,52	59,27
Innehav i USD	60,25	6,02	12,05	18,07



Not 3: **Investeringar i portföljbolag värderade till verkligt värde via resultaträkningen**

Koncernen	2023/12/31	2022/12/31
Ingående anskaffningsvärde	694 663	337 245
Periodens investeringar	90 881	373 108
Periodens avyttringar	0	-15 691
Utgående anskaffningsvärde	785 544	694 663
Ingående värdeförändringar	58 466	-56
Periodens värdeförändringar	113 423	58 522
Utgående värdeförändringar	171 889	58 466
Ingående valutaeffekt	15 289	0
Periodens valutaeffekt	-3 675	15 289
Utgående valutaeffekt	11 615	15 289
Utgående bokfört värde	969 048	768 418
Bokfört värde per portföljbolag		
Proxify AB	288 400	151 668
Pensionera Group AB	141 271	140 080
WiT Klingit Intressenter AB	88 265	42 134
WiT E-Farm Intressenter AB	197 501	169 412
WiT Lanetalk Intressenter AB	0	37 419
WiT Prime Penguin Intressenter AB	0	14 430
EP Center Holding AB,	10 020	10 020
Zebrain AB	0	15 137
Bright Energy AB	46 857	41 230
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	60 250	62 623
AEP-BG Intressenter AB (Root)	97 996	84 242
Future Champions byWiT AB	38 487	25
Utgående bokfört värde	969 048	768 418

För värderingsprinciper, se not 1.

* Innehaven i WiT Lanetalk Intressenter, AB, WiT Prime Penguin Intressenter AB och Zebrain AB har under året sålts till det helägda dotterbolaget Future Champions byWiT AB.



Moderbolaget	2023/12/31	2022/12/31
Ingående anskaffningsvärde	694 663	337 245
Periodens investeringar	114 981	373 108
Periodens avyttringar	-134 483	-15 691
Utgående anskaffningsvärde	675 161	694 663
Ingående värdeförändringar	53 100	-56
Periodens värdeförändringar	117 981	53 156
Utgående värdeförändringar	171 081	53 100
Ingående valutaeffekt	3 838	0
Periodens valutaeffekt	-2 373	3 838
Utgående valutaeffekt	1 465	3 838
Utgående bokfört värde	847 707	751 600
Bokfört värde per portföljbolag		
Proxify AB	288 400	151 668
Pensionera Group AB	141 271	140 080
WiT Klingit Intressenter AB	39 105	37 609
WiT E-Farm Intressenter AB	152 285	130 300
WiT Lanetalk Intressenter AB	0	68 816
WiT Prime Penguin Intressenter AB	0	33 598
EP Center Holding AB,	10 020	10 020
Zebrain AB	0	15 137
Bright Energy AB	46 701	41 230
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	60 250	62 623
AEP-BG Intressenter AB (Root)	71 290	60 495
Future Champions byWiT AB	38 385	25
Utgående bokfört värde	847 707	751 600

För värderingsprinciper, se not 1.

* Innehaven i WiT Lanetalk Intressenter, AB, WiT Prime Penguin Intressenter AB och Zebrain AB har under året sålts till det helägda dotterbolaget Future Champions byWiT AB.



Not 4: **Övriga fordringar**

	2023/12/31	2022/12/31
Kortfristigt lån WiT Lanetalk Intressenter AB	0	2 124
Kortfristigt lån Zebrain AB	681	0
Övriga fordringar	24	0
Summa	705	2 124

Not 5: **Finansiella tillgångar och skulder**

Koncernen 2023/12/31	Verkligt värde via resultaträkningen	Upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde	Verkligt värde
Värdering				
Direktinvesteringar	969 048		969 048	969 048
Kundfordringar		2 265	2 265	2 265
Kortfristiga fordringar		681	681	681
Likvida medel		104 501	104 501	104 501
Summa finansiella tillgångar	969 048	107 447	1 076 495	1 076 495
Leverantörsskulder		1 662	1 662	1 662
Summa finansiella skulder	0	1 662	1 662	1 662
Moderbolagets tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2023.				
Tillgångar		Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen				
Direktinvesteringar				969 048
Summa tillgångar		0	0	969 048



Koncernen 2022/12/31	Verkligt värde via resultat- räkningen	Upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde	Verkligt värde
Värdering				
Direktinvesteringar	768 418		768 418	768 418
Kundfordringar		713	713	713
Kortfristiga fordringar		2 124	2 124	2 124
Likvida medel		129 298	129 298	129 298
Summa finansiella tillgångar	768 418	132 134	900 552	900 552
Leverantörsskulder		9 392	9 392	9 392
Summa finansiella skulder	0	9 392	9 392	9 392
Moderbolagets tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2022.				
Tillgångar		Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen				
Direktinvesteringar				768 418
Summa tillgångar		0	0	768 418

Moderbolaget 2023/12/31	Verkligt värde via resultat- räkningen	Upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde	Verkligt värde
Värdering				
Direktinvesteringar	847 707		847 707	847 707
Kundfordringar		2 265	2 265	2 265
Kortfristiga fordringar		681	681	681
Likvida medel		104 501	104 501	104 501
Summa finansiella tillgångar	847 707	107 447	955 154	955 154
Leverantörsskulder		1 662	1 662	1 662
Summa finansiella skulder	0	1 662	1 662	1 662
Moderbolagets tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2023.				
Tillgångar		Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen				
Direktinvesteringar				847 707
Summa tillgångar		0	0	847 707



Moderbolaget 2022/12/31	Verkligt värde via resultat- räkningen	Upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde	Verkligt värde
Värdering				
Direktinvesteringar	751 600		751 600	751 600
Kundfordringar		713	713	713
Kortfristiga fordringar		2 124	2 124	2 124
Likvida medel		129 298	129 298	129 298
Summa finansiella tillgångar	751 600	132 134	883 735	883 735
Leverantörsskulder		9 463	9 463	9 463
Summa finansiella skulder	0	9 463	9 463	9 463
Moderbolagets tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2022.				
Tillgångar		Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen				
Direktinvesteringar				751 600
Summa tillgångar		0	0	751 600

I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras på observerbar marknadsinformation klassificeras det berörda instrumentet i nivå 3. Samtliga bolagets direktinvesteringar har klassificerats i nivå 3 eftersom de ej har observerbara indata och eftersom de handlas sällan eller inte alls på en aktiv marknad.

Nivå 3-investeringar inkluderar bolagets innehav i onoterade bolag. När observerbara priser inte är tillgängliga för dessa värdepapper använder bolaget en eller flera värderingstekniker, (t.ex. avkastningsmetoder eller inkomstbaserade metoder), eller en kombination av teknikerna, där tillräckliga och tillförlitliga uppgifter finns tillgängliga. Inom nivå 3 består användningen av marknadens tillvägagångssätt generellt använda omsättnings- och resultatmultiplar av jämförbara bolag, medan användningen av inkomstbaserade tillvägagångssätt består i allmänhet av nuvärdet av beräknade framtida kassaflöden, justerade för likviditets-, kredit-, marknads- och/eller andra riskfaktorer.



Följande tabell visar förändringarna för instrument på nivå 3 under perioden januari-december 2023.

	Koncernen		Moderbolaget	
	Direkt-investeringar värderade till verkligt värde	Summa	Direkt-investeringar värderade till verkligt värde	Summa
Ingående balans	768 418	768 418	751 600	751 600
Nya investeringar	90 881	90 881	114 981	114 981
Avyttringar	0	0	-134 483	-134 483
Vinster och förluster redovisade via resultaträkningen	109 748	109 748	115 608	115 608
Utgående balans	969 048	969 048	847 707	847 707

2023/12/31	Antal aktier	Andel av kapital / röster (%)	Bokfört värde i moderbolaget	Bokfört värde i koncernen	Värderingsmetod(er)	Huvudsaklig verksamhet	Organisationsnummer	Säte
Proxify AB	1 289 930	17,4%	288 400 000	288 400 000	Nuvärdesvärdering, senaste transaktionen, relativ värdering (börsvärdering), relativ värdering (nyemissioner) och DCF	Digital rekryteringsplattform	559017-0733	Stockholm
Pensionera Group AB	3 394 379	12,0%	141 271 192 ¹	141 271 192 ¹	Senaste transaktion ²	Digital pensionslösning	556976-8269	Stockholm
WIT Klingit Intressenter AB	451 635	95,1%	39 105 375	88 264 933	n.a.	Holdingbolag	559299-9741	Stockholm
WIT E-Farm Intressenter AB	321 958	100,0%	152 284 800	197 500 865	n.a.	Holdingbolag	559257-0179	Stockholm
EP Center Holding AB,	60	6,0%	10 020 000	10 020 000	Senaste transaktion ³	Kontorshotell och co-working	556919-8665	Stockholm
Bright Energy AB	2 533	23,7%	46 700 803 ⁴	46 857 294 ⁴	Senaste transaktion ³	SaaS-plattform för energimarknaden	556864-8231	Stockholm
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	1 588	0,8%	60 249 600	60 249 600	Senaste transaktion	Reglerad börs för digitala tillgångar	13 018 987	London
AEP-BG Intressenter AB (Root)	267 500	98,0%	71 290 215	97 996 388	n.a.	Holdingbolag	559286-6668	Stockholm
Future Champions byWiT AB	25 000	100,0%	38 384 951	38 487 421	n.a.	Holdingbolag	559360-2807	Stockholm

Ovan tabell visar bolagen direktägda av byWiT AB. Tre av bolagen är holdingbolag vars syfte är att äga andelar i byWiTs faktiska portföljbolag. Holdingbolaget Future Champions byWiT AB syftar till att äga andelar i byWiTs titthålsinvesteringar. Specifikation över indirekt ägda portföljbolag följer nedan. I koncernredovisningen tar byWiT AB upp de direkt ägda portföljbolagen till verkligt värde via resultaträkningen. Detta inkluderar nedan innehav.

¹⁾ Bokfört värde inkluderar även värde på konvertibellån om 21 271 191 SEK inklusive ränta, vilket inte är inkluderat i beräkningen av ägarandel.

²⁾ Kalibrerat att senaste transaktion fortsatt är tillämplig med hjälp av ett antal olika värderingsmetoder (nuvärdesvärdering, relativ värdering (börsvärdering), relativ värdering (nyemissioner), DCF och FIG-värdering).

³⁾ Kalibrerat att senaste transaktion fortsatt är tillämplig med hjälp av ett antal olika värderingsmetoder (nuvärdesvärdering, relativ värdering (nyemissioner) och DCF).

⁴⁾ Bokfört värde inkluderar även värde på konvertibellån om 5 627 653 SEK inklusive ränta, vilket inte är inkluderat i beräkningen av ägarandel.



2023/12/31	Antal aktier	Andel av kapital / röster (%)	Bokfört värde i moderbolaget	Bokfört värde i koncernen	Värderingsmetod(er)	Huvudsaklig verksamhet	Organisationsnummer	Säte
Just Klingit AB	4 373	32,79%	-	-	Nuvärdesvärdering, senaste transaktionen, relativ värdering (nyemissioner) och DCF	Digital design och marknadsföring	559287-1304	Stockholm
E-FARM GmbH	15 424	33,14%	-	-	Senaste transaktion ¹ .	Digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner	135 738	Hamburg
Lanetalk AB	3 678	25,26%	-	-	Relativ värdering (EV/Sales)	Digitalisering av bowling	556840-1656	Stockholm
Prime Penguin AB	1 326 521	43,24%	-	-	Relativ värdering (EV/Sales)	SaaS-lösning för e-handelslogistik	559062-5264	Stockholm
Root Digital Group AB	118 664	30,86%	-	-	Senaste transaktion ¹	Digital marknadsföring och e-handel	559277-9812	Stockholm
Zebra AB	38 550	35,41%	-	-	Relativ värdering (EV/Sales)	Digital coaching	559138-1271	Stockholm
Senseworks AB	9 916	5,00%	-	-	Senaste transaktion.	SaaS-bolag som administrerar administrationen inom revision	559237-6593	Umeå
Lucy Analytics AB	134 048	11,66%	-	-	Senaste transaktion.	SaaS-lösning inom hospitality	559399-6175	Danderyd
Float Financial Technologies AB	96 389	4,65%	-	-	Senaste transaktion.	Långivare till SaaS-bolag	559207-4370	Stockholm

Not 6: Eget kapital

	Antal aktier	Kvotvärde	Överkurs	Röster
Stamaktie	500 000	1,00	-	10
Preferensaktie	942 738	1,00	999,00	1
Aktiekapital	1 442 738			

Aktierna i bolaget ska berättiga till utdelning enligt §5 i bolagsordningen, som återges förkortat nedan, i följande prioriteringsordning.

- (a) i första hand ska Preferensaktier erhålla 100% av samtliga Utdelningar intill dess att de erhållit Utdelning motsvarande Företrädesbelopp.
- (b) i andra hand ska Preferensaktier erhålla 100% av samtliga Utdelningar intill dess att de erhållit Utdelning motsvarande Företrädesränta.
- (c) i tredje hand ska Preferensaktier erhålla 80% av samtliga Utdelningar och Stamaktier ska erhålla 20% av samtliga Utdelningar.

¹⁾ Kalibrerat att senaste transaktion fortsatt är tillämplig med hjälp av ett antal olika värderingsmetoder (nuvärdesvärdering, relativ värdering (börsvärdering), relativ värdering (nyemissioner) och DCF).



"Företrädesbelopp" innebär summan av de belopp som har tillskjutits bolaget i form av teckningslikvid för Preferensaktier och aktieägartillskott avseende Preferensaktier.



"Företrädesränta" innebär i förhållande till Preferensaktier ett belopp motsvarande en årlig icke-kapitaliserad ränta om tre (3) % på Företrädesbelopp.



"Utdelning" innebär samtliga utbetalningar på aktier till aktieägare, oavsett om de sker genom exempelvis vinstutdelning, inlösen eller i samband med likvidation, upplösning eller annan avveckling av bolaget.

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningsränta om 3% per år. Preferensaktiernas rätt till avkastningsränta är endast kopplat till fördelningen mellan aktieslagen och Bolaget har ingen skyldighet att betala ränta till preferensaktieägarna. Därmed bedöms de i sin helhet utgöra eget kapital.

Koncernens resultat och substansvärde per aktie	2023/12/31	2022/12/31
Årets resultat, SEK	98 184 505	52 750 888
Resultat per stamaktie innan utspädning	29,10	2,64
Resultat per stamaktie efter utspädning ¹	28,50	2,64
Resultat per preferensaktie innan och efter utspädning	88,72	60,36
Substansvärde stamaktier innan utspädning	29,10	2,64
Substansvärde stamaktier efter utspädning ¹	28,50	2,64
Substansvärde preferensaktier innan och efter utspädning	1 122,60	1 043,24

Not 7: Upplysningar till kassaflödesanalys

Koncernen	2023/01/01 2023/12/31	2022/01/01 2022/12/31
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		
Värdejusteringar	109 748	73 811
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-71	-4
Totalt	109 677	73 806
Moderbolaget	2023/01/01 2023/12/31	2022/01/01 2022/12/31
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		
Värdejusteringar	115 608	56 994
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-71	-4
Totalt	115 537	56 989

¹⁾ Utspädning efter optionsprogram.



Not 8: **Eventualförpliktelser och ställda säkerheter**

byWiT AB har ett borgensåtagandet på Lanetalks lån hos Almi på 165 000 SEK. Utöver detta har varken moderbolaget eller koncernen några eventalförpliktelser eller ställda säkerheter per 2023-12-31.

Not 9: **Närståendetransaktioner**

byWiT har ingått avtal med Coeli Investment Management AB avseende etableringsarvode i samband med kapitalanskaffningar. Ersättningen för detta har uppgått till 3% respektive 4% av den emissionslikvid som Coeli tillhandahållit vid två olika tillfällen under året. Utöver detta har byWiT haft ett serviceavtal avseende administrativa tjänster med Coeli fram till och med april 2023.

byWiT ABs tidigare affärsverksamhet bedrevs i WiT Venture Partners AB, i vilket nödvändiga avtal för affärsverksamheten som byWiT nu nyttjar har vidarefakturerats. Dessa avtal är nu överflyttade till byWiT AB.

I övrigt har inga väsentliga närståendetransaktioner ägt rum under perioden.



Stockholm 2024-02-28

Thomas Karlsson
Ordförande

Ulrika Troedsson Hasselgren
Styrelseledamot

Annie Lööf
Styrelseledamot

Monica Bergvall Powell
Styrelseledamot

Johan Gorecki
Styrelseledamot

Ulf Söderström
Verkställande Direktör



NYCKELTAL OCH DEFINITIONER

Användande av nyckeltal ej definierade i IFRS.

Definitionerna av de nyckeltal som används i årsredovisningen, motivering för användandet av nyckeltalet samt avstämningstabeller är sammanställt nedan.



Värdoförändring på finansiella anläggningstillgångar

Värdoförändring på finansiella anläggningstillgångar innefattar både resultat från andelar i portföljbolag och förändringar i verkligt värde från andelar i portföljbolag.

Bolaget och koncernen använder sig av det alternativa nyckeltalet värdoförändring finansiella anläggningstillgångar då det visar på hur värdet på bolagets portfölj innehav utvecklas över tid, vilket anses vara ett värdefullt mått för att följa portföljens utveckling.



Soliditet

Eget kapital dividerat med balansomslutningen.

Bolaget och koncernen använder sig av det alternativa nyckeltalet soliditet då det visar hur stor del av balansomslutningen som utgörs av eget kapital och har inkluderats för att investerare ska kunna bedöma bolagets kapitalstruktur.



Nettokassa/-skuld

Likvida medel, kortfristiga placeringar och räntebärande kort- och långfristiga fordringar med avdrag för räntebärande kort- och långfristiga skulder.

Bolaget och koncernen använder sig av det alternativa nyckeltalet nettokassa då det visar hur kassa (alternativt skuld) - utvecklingen förändras över åren vilket anses relevant för att belysa bolagets likviditet.



Substansvärde per stamaktie respektive preferensaktie

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningsränta om 3% per år. I det fall substansvärdet överstiger det belopp som innehavarna av preferensaktier har företrädesrätt till ska 80% av överskjutande värde tillfalla preferensaktierna och 20% tillfalla stamaktierna.

Bolaget och koncernen använder sig av de alternativa nyckeltalen substansvärde per stamaktie respektive preferensaktie då det visar hur stor del av bolagets substansvärde som är hänförligt till innehavare av respektive aktieslag, för att aktieägare ska kunna bedöma värdet av sitt innehav.



Substansvärdeförändring per preferensaktie

Substansvärdeförändring innebär aktiernas förändring i substansvärde över tid. Substansvärdeförändringen beräknas som förändringen i aktuellt substansvärde minus substansvärdet vid slutet av jämförelseperioden, justerat för eventuella utdelningar som skett under perioden. Denna förändring divideras sedan med jämförelseperiodens substansvärde justerat för eventuella utdelningar.

Bolaget och koncernen använder sig av det alternativa nyckeltalet substansvärdeförändring per preferensaktie för att synliggöra värdeutvecklingen över tid för den enskilda aktien. Detta främst för att ge investerarna en uppfattning om hur den enskilda aktiens värde utvecklats över tid.



Resultat per stamaktie respektive preferensaktie

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningsränta om 3% per år. I det fall substansvärdet överstiger det belopp som innehavarna av preferensaktier har företrädesrätt till ska 80% av överskjutande värde tillfalla preferensaktierna och 20% tillfalla stamaktierna.

Bolaget använder sig av de alternativa nyckeltalen resultat per stamaktie respektive preferensaktie då det visar hur stor del av bolagets resultat som är hänförligt till respektive aktieslag, vilket inkluderas som ett mått på aktieägarnas respektive del av resultatet.

FRISKRIVNING

Informationen i denna delårsrapport utgörs av oreviderade ekonomiska uppgifter framtagna av bolaget. Informationen är baserad på källor som bedömts som tillförlitliga men, med hänsyn till att informationen i delårsrapporten bygger på oreviderade uppgifter, kan vara felaktiga. Bolaget garanterar inte informationens riktighet och ansvarar inte för förluster eller skador som kan uppstå genom att någon använder sig av uppgifter lämnade i denna rapport. Ingen information i delårsrapporten har granskats eller reviderats av bolagets revisor.

Denna delårsrapport är enbart ämnad som allmän information. Delårsrapporten är inte, och ska inte anses vara, ett prospekt och utgör ett erbjudande att förvärva, teckna eller på annat sätt handla med aktier eller andra värdepapper i bolaget. Informationen utgör ingen juridisk, skatte- eller investeringsrådgivning.

Denna delårsrapport är inte avsedd för spridning i USA eller andra länder där innehållet eller spridning kan vara otillåten. En investering som beskrivs är inte avsedd att erbjudas eller säljas till amerikansk medborgare eller person bosatt i USA eller till företag som är domicilierade i USA eller lyder under amerikansk lagstiftning.



AVSTÄMNINGAR AV ALTERNATIVA NYCKELTAL SOM INTE DEFINIERAS ENLIGT IFRS

Koncernen (TSEK om inget annat anges)	2023/01/01 2023/12/31	2022/01/01 2022/12/31
Resultat från andelar i portföljbolag	652	0
+ Förändringar i verkligt värde av andelar i portföljbolag	108 499	73 589
Värdeförändring finansiella tillgångar	109 151	73 589
Eget kapital	1 072 864	890 173
/ Balansomslutning	1 077 183	901 424
Soliditet	100%	99%
Likvida medel	104 501	129 298
+ Kortfristiga placeringar	0	0
+ Räntebärande kort- och långfristiga fordringar	681	2 124
- Räntebärande kort- och långfristiga skulder	0	0
Nettokassa/-skuld	105 182	131 422
Eget kapital, SEK	1 072 863 883	890 172 641
- Substansvärde preferensaktier, SEK	-1 058 315 288	-888 850 934
/ Antal stamaktier	500 000	500 000
Substansvärde per stamaktie, SEK	29,10	2,64
Eget kapital, SEK	1 072 863 883	890 172 641
- Substansvärde stamaktier, SEK	-14 548 595	-1 321 707
/ Antal preferensaktier	942 738	852 014
Substansvärde per preferensaktie, SEK	1 122,60	1 043,24
Substansvärde per preferensaktie	1 122,60	1 043,24
- Substansvärde jämförelseperioden minus utdelningar	-1 043,24	-967,64
/ Substansvärde jämförelseperioden minus utdelningar	1 043,24	967,64
Substansvärdeförändring per preferensaktie, %	7,6%	7,8%
Periodens resultat, SEK	98 184 505	52 750 888
- Resultatandel preferensaktier, SEK	-83 635 910	-51 429 181
/ Antal stamaktier	500 000	500 000
Resultat per stamaktie, SEK	29,10	2,64
Periodens resultat	98 184 505	52 750 888
- Resultatandel stamaktier	-14 548 595	-1 321 707
/ Antal preferensaktier	942 738	852 014
Resultat per preferensaktie, SEK	88,72	60,36