

**byWiT AB**

Organisationsnummer 559327-3153

# KVARTALSUPPDATERING Q1

för perioden 2023-01-01 - 2023-03-31





## Friskrivning

Informationen i denna rapport utgörs av oreviderade ekonomiska uppgifter framtagna av bolaget. Informationen är baserad på källor som bedömts som tillförlitliga men, med hänsyn till att informationen i rapporten bygger på oreviderade uppgifter, kan vara felaktiga. Bolaget garanterar inte informationens riktighet och ansvarar inte för förluster eller skador som kan uppstå genom att någon använder sig av uppgifter lämnade i denna rapport. Ingen information i presentationen har granskats eller reviderats av bolagets revisor.

Denna presentation är enbart ämnad som allmän information. Presentationen är inte, och ska inte anses vara, ett prospekt och utgör ett erbjudande att förvärva, teckna eller på annat sätt handla med aktier eller andra värdepapper i bolaget. Informationen utgör ingen juridisk, skatte- eller investeringsrådgivning.

Denna presentation är inte avsett för spridning i USA eller andra länder där innehållet eller spridning kan vara otillåten. En investering som beskrivs är inte avsedd att erbjudas eller säljas till amerikansk medborgare eller person bosatt i USA eller till företag som är domicilierade i USA eller lyder under amerikansk lagstiftning.



## Finansiell information för koncernen

<b>TSEK om inget annat nämns</b>	<b>2023/03/31</b>	<b>2022/12/31</b>
Substansvärde	895 278	890 173
Substansvärde per stamaktie, SEK	2,12	2,64
Substansvärde per preferensaktie, SEK	1 049,53	1043,24
Förändring substansvärde per preferensaktie, %	0,6%	7,8%
Nettokassa/-skuld	86 178	131 422
Soliditet, %	100%	99%

<b>TSEK om inget annat nämns</b>	<b>2023/01/01 2023/03/31</b>	<b>2022/01/01 2022/12/31</b>
Rörelseresultat	4 556	55 880
Värdetförändring på finansiella anläggningstillgångar	9 537	73 589
Resultat per stamaktie, SEK	-0,52	2,64
Resultat per preferensaktie, SEK	6,30	60,36
Investeringar	30 334	373 108

\* Definitioner, se årsredovisning samt delårsrapport per 2022-06-30.

**895  
MSEK**

Substansvärde  
2023/03/31

**1 050  
SEK**

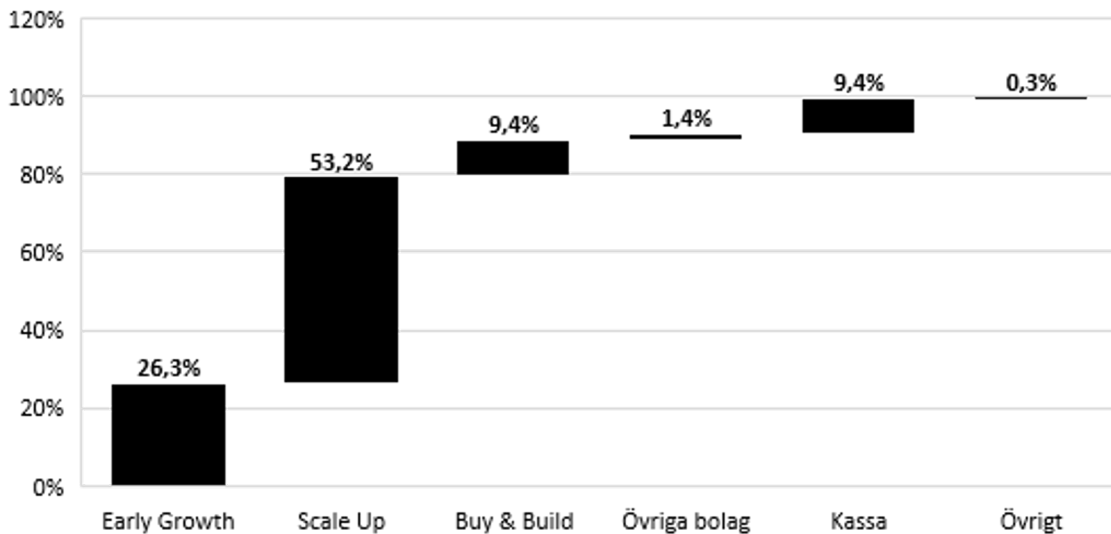
Substansvärde  
per preferensaktie  
2023/03/31

**0,6 %**

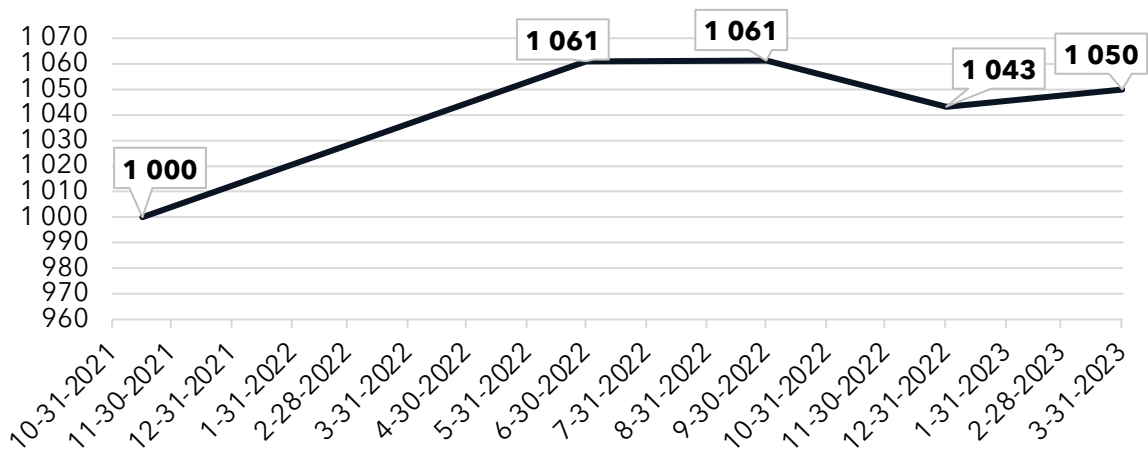
Substansvärdeförändring  
per preferensaktie sedan  
2022/12/31



## Fördelning av substansvärdet



## Utveckling av substansvärdet



## Händelser under perioden

<b>Jan</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>Tilläggsinvestering i Prime Penguin AB genom andrahandstransaktion, 2,4 MSEK</li><li>Tilläggsinvestering i Klingit genom andrahandstransaktion, 1,5 MSEK</li></ul>
<b>Feb</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>Första investeringen via Future Champions byWIT, Senseworks, 2,8 MSEK</li><li>Tilläggsinvestering i Zebrain genom nyemission, 12 MSEK</li><li>Konvertering av konvertibler i Zebrain, 5 MSEK</li><li>Konvertibellån till E-farm, 1 MEUR</li></ul>
<b>Mar</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>Tilläggsinvestering i Prime Penguin AB genom andrahandstransaktion, 0,6 MSEK</li></ul>



## VD har ordet

Bästa aktieägare och alla byWiT-intresserade,

Vi har under första kvartalet genomfört mindre tilläggsinvesteringar i Prime Penguin och Zebrain. I Zebrain har vi konverterat ett konvertibellån till ytterligare aktier i bolaget. Det var en del av vårt avtal med bolaget efter att de uppnått vissa förutbestämda KPLer. I E-farm har vi deltagit i en intern bryggfinansiering av bolaget med de största aktieägarna i bolaget, däribland Claas, som är världens största tillverkare av skördetröskor. Tillsammans har vi tillfört nytt kapital till den fortsatta tillväxten av bolaget.

Vi har också etablerat ett nytt koncept som vi kallar Future Champions byWiT. Här gör vi mindre så kallade titthålsinvesteringar i spännande möjliga framtida Champions. Vi följer dessa bolag med ett mindre operativt engagemang för att över tid kunna lyfta upp några av dessa bolag till riktiga portföljbolag och samtidigt öka på vårt ägande och fullt ut engagera oss operativt i bolagen. Vår första investering var i SaaS bolaget Senseworks, som effektiviserar hela administrationen kring revision av bolag. Kunderna är primärt revisions- och ekonomibyråer och marknaden är global. Du kan läsa mera om utvecklingen under kvartalet för respektive portföljbolag på sidorna 7-12.

Vårt samlade substansvärde i byWiT uppgick vid utgången av Q1 till 895 MSEK, vilket är en mindre uppjustering sedan årsskiftet 2022. Ökningen förklaras i huvudsak av en liten uppskrivning av Zebrain, räntor på konvertibellån samt en valutaeffekt (SEK/EUR) som påverkat vårt innehav i E-farm positivt. Substansvärdet per preferensaktie var 1,050 SEK för Q1, en liten ökning sedan årsskiftet då substansvärdet per preferensaktie var 1,043 SEK.

På byWiT fokuserar vi ständigt på att skapa aktieägarvärde. Det gör vi huvudsakligen genom vårt stora operationella engagemang i portföljbolagen, som på riktigt särskiljer oss från andra aktörer. Vårt operativa engagemang under Q1 omfattar allt från delaktighet i nyckelrekryteringar, utveckling och effektivisering av tekniska plattformar till byggande av det så viktiga strukturkapitalet. Vi har också varit involverade i strategiska planer för internationella expansioner och så kallade uppskalningar till olika former av M&A och kapitalanskaffningssupport samt strategier kopplade till dessa aktiviteter.

Våra stora innehav (drygt 70% av portföljvärdet) såsom Proxify, Pensionera, Bright och Root Digital Group utvecklas alla väl. Vi har i flertalet av dessa bolag också påbörjat spännande kapitalmarknadsaktiviteter, i några fall med internationella rådgivare, för att exempelvis säkra nytt externt kapital för att ta vara på marknadsmöjligheter i form av såväl organisk tillväxt som M&A. Vi utvärderar också ett antal nya spännande investeringsmöjligheter som potentiellt kan komma att bli nya portföljbolag. Vi har dessutom påbörjat planeringen för höstens årliga kapitalrunda. Vi hoppas att kunna informera er alla om utvecklingen från dessa aktiviteter inom de kommande månaderna.

Vi är tidigt på vår resa där ambitionen är att bygga ett ledande investmentbolag med digitala utmanare med målsättningen att notera våra aktier på en reglerad marknadsplats inom ett par år. Vi ser nu fram emot ett fortsatt spännande 2023 där vi som operationella investerare ser fantastiska möjligheter att fortsätta vårt arbete för att skapa långsiktiga aktieägarvärden i såväl befintliga som nya portföljbolag.

### Vi hörs snart igen!

Ulf Söderström  
Partner och vd



## Händelser efter rapportperiodens utgång

I flertalet av byWiTs större bolag har vi påbörjat kapitalmarknadsaktiviteter, i några fall med internationella rådgivare, för att exempelvis säkra nytt externt kapital för att ta vara på marknadsmöjligheter i form av såväl organisk tillväxt som M&A. Utöver det har inga väsentliga händelser skett efter periodens utgång.



## Framtidsutsikter och utveckling

Pandemin Covid-19 har påverkat i stort sett hela den globala marknaden. Effekterna av pandemin bedöms inte vara väsentliga för koncernen eller moderbolaget i dagsläget. Bedömningen är inte heller att krisen i Ukraina kommer att påverka koncernen eller moderbolaget i väsentlig utsträckning. Vi har ännu inte sett några tecken på att det förändrade ränteläget eller inflationen haft någon väsentlig inverkan på våra portföljbolag som utvecklats starkt under 2022.

Även om ovan nämnda omvärldsfaktorer inte haft någon väsentlig påverkan på koncernen hittills så följer vi detta och utvärderar löpande om det förändras. Under det kommande året förväntas verksamheten bedrivas med oförändrad inriktning.

## Våra innehav i koncernen

Bolag	Huvudsaklig verksamhet	Initial investering (år)	Bokfört värde
Proxify	Digital rekryteringsplattform	2021	151 668
Pensionera	Digital pensionslösning	2021	140 512
Klingit	Digital design och marknadsföring	2021	43 561
E-Farm	Digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner	2021	183 885
Lanetalk	Digitalisering av bowling	2021	37 419
Prime Penguin	SaaS-lösning för e-handelslogistik	2021	17 250
Epicenter	Kontorshotell och coworking	2022	10 020
ZebraIn	Digital coaching	2022	34 084
Bright	SaaS-plattform för energimarknaden	2022	41 230
GFO-X	Reglerad börs för digitala tillgångar	2022	62 123
Root Digital Group	Digital marknadsföring och e-handel	2022	84 242
Future Champions byWiT AB	Digitala utmanare	2022	2 785

## Koncernstruktur

Då koncernen tillämpar IFRS är bokfört värde detsamma som verkligt värde. byWiT AB äger fem av sina faktiska portföljbolag genom helägda holdingbolag vars syfte enbart är att äga andelar i portföljbolagen. Se utförligare beskrivningar för mer information om portföljbolagen nedan.

### E-FARM

E-farm är en digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner. Bolagets digitala plattform har en global potential. E-farm har påbörjat en omfattande digitalisering av den europeiska marknaden för begagnade jordbruksmaskiner som uppgår till 20 miljarder EUR. Bolaget har sedan de grundades 2015 fördubblat omsättning från år till år och finns idag i över 40 länder med ett nätverk av över 1 000 återförsäljare i Europa.

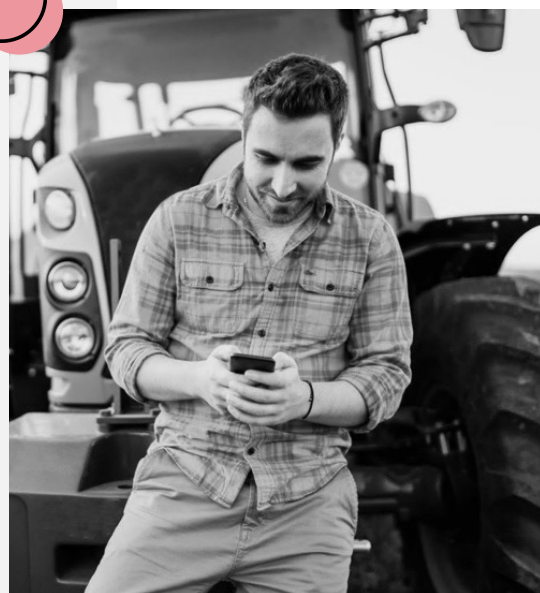
E-farms omsättningstillväxt har minskat något i Q1. Detta var väntat och i enlighet med plan nu när bolagets sparpaket får effekt. E-farms mål om att bli EBITDA-positivt Q1 2024 följs utan avvikelser. byWiTs operativa arbete i E-farm omfattas för närvarande av att automatisera datainhämtning av individuella traktordata och försäljningsflöden i bolaget.

**Investeringsår:**  
2021

**Kategori:**  
Scale-Up Growth

**Bransch:**  
Teknikbolag inom  
jordbrukssektorn ('Agtech')

**Hemsida:**  
[www.e-farm.com](http://www.e-farm.com)





## Klingit.

Klingit är en teknisk plattform som hjälper företag med bland annat design, UX, varumärke och marknadsföring på sociala medier. Klingit startades 2020 har idag drygt 100 kunder som inkluderar allt från enmansföretag till stora företag såsom H&M, Grant Thornton och Clas Ohlson. Bolaget har ett flertal intäktströmmar varav merparten är på prenumerationsbasis.

Klingit fortsätter att följa sin plan under Q1. Bolaget har fortsatt bra tillväxt med höga bruttomarginaler och verksamheten utvecklas med ytterligare erbjudanden och på nya marknader enligt plan.

**Investeringsår:**  
2021

**Kategori:**  
Early Growth

**Bransch:**  
Grafisk design

**Hemsida:**  
[www.klingit.com](http://www.klingit.com)



## Lanetalk

Lanetalk digitaliserar bowling för både spelare och bowlingcenters. På marknaden finns över 150 miljoner bowlingspelare världen över, där Lanetalk är den enda aktören globalt som kan erbjuda digitala tävlingar (globalt, regionalt och lokalt) i realtid. Vidare har Lanetalk utvecklat en app som erbjuder såväl professionella som nöjesbowlare ett digitalt verktyg där användaren kan utveckla sin egna spelförmåga och följa och spela mot andra bowlare runt om i världen.

Lanetalk fortsätter att integrera fler bowlinghallar runt om i världen och har idag över 1 100 av totalt 15 000 bowlinghallar globalt. Bolaget har över 250 000 användare av bolagets app varav 4 000 av dessa är betalande. Lanetalks ambition är att under 2023 nå över 25-30 000 betalande kunder genom bland annat ökade investeringar i marknadsföring.

Bolaget genomför under Q2 en riktad emission till befintliga aktieägare för att kapitalisera upp bolaget med målet att konvertera fler bowlare till Lanetalks prenumerationsabonnemang.

**Investeringsår:**  
2021

**Kategori:**  
Early Growth

**Bransch:**  
Bowling/Sport

**Hemsida:**  
[www.lanetalk.com](http://www.lanetalk.com)





## Prime Penguin

Prime Penguin har specialiserat sig på logistik för e-handelsbolag. Bolaget erbjuder e-handelsföretag en kostnadseffektiv och kraftfull logistiklösning med enkel integration mot ett flertal logistiklösningar och lagerlokaler primärt i stora delar av Norden och Europa. Bolagets logistikplattform är kompatibel med över 35 e-handelslösningar (Shopify, WooCommerce mfl.). Prime Penguin har ett flertal intäktsströmmar varav merparten är så kallade SaaS-intäkter.

Prime Penguin har under Q1 fortsatt att utveckla bolagets integrationsplattform med nya integrationer inom tre huvudområden, logistik, marknadsplatser och ERP:er som t.ex. Visma. Bolaget gör sig redo att öka på marknadsföringen för att kalibrera kommunikationen kring det renodlade erbjudandet baserat på kundintag via både analoga och digitala kanaler.



**Investeringsår:**  
2021

**Kategori:**  
Early Growth

**Bransch:**  
Logistik

**Hemsida:**  
[www.primepenguin.com](http://www.primepenguin.com)

## Pensionera

Pensionera är Sveriges största digitala pensions- och kapitalrådgivare. Pensionera erbjuder digital pensionslösning där kunderna får kontroll och överblick över samtliga intjänade pensioner. Bolaget erbjuder en bred produktportfölj av tjänster kopplade till kundernas pensioner. Pensionera äger IKC Capital som är ett värdepappersbolag med ett flertal olika fonderbjudanden. IKC lyder under Finansinspektion. Pensionera grundades 2016 och har idag över 60 000 kunder (prenumeranter).

Bolaget utvecklades väl och i enlighet med plan under Q1. Tillväxten i AUM ( Assets Under Management) växte något långsammare under Q1, mycket beroende på negativt flöde under veckorna efter Silicon Valley Bank kraschen. Pensionera har under kvartalet anställt 15 av de totalt 20 nya rådgivare som ska anställas, vilka är en viktig del för att bolagets ska kunna realisera sina tillväxtmål 2023. Bolaget har också identifierat ett flertal intressanta M&A-möjligheter som utvärderas.



**Investeringsår:**  
2021

**Kategori:**  
Scale-Up Growth

**Bransch:**  
Fintech

**Hemsida:**  
[www.pensionera.se](http://www.pensionera.se)

## **b** bright

Bright är ett SaaS-bolag och en så kallad 'white lable'-lösning för elbolag som vill erbjuda sina kunder en digital lösning för smart och intelligent översyn samt hantering av kundernas elkonsumention. Bolaget har idag kontrakt med merparten av elbolagen i Sverige och den senaste tidens utlandsexpansion börjar nu ge många spännande öppningar i ett flertal länder.

Bright har fortsatt att utvecklats starkt under Q1 med flertalet nya kundkontrakt och samarbeten. Bolaget har också stort fokus på expansionen ut i Europa. Bolagets har över 350 000 aktiva användare (MAU) och de senaste 6 månaderna har MAU ökat med 116%. Kundtillväxten har under samma period ökat med 58%. Produkten fortsätter att utvecklas och intresset för bolagets produkter och tjänster har aldrig varit större vilket delvis är ett resultat av läget på den europeiska energimarknaden.

**Investeringsår:**  
2022

**Kategori:**  
Scale-Up Growth

**Bransch:**  
Teknikbolag inom energisektorn  
(‘Energy Tech’)

**Hemsida:**  
[www.getbright.se](http://www.getbright.se)



## epicenter STOCKHOLM

EpiCenter är norra Europas största så kallade co-workingkoncept med etableringar i Stockholm, Oslo och Helsingfors. EpiCenter erbjuder sina kunder möjligheten att hyra en kontorsplats. Utöver det har de också ett omfattande ekosystem av tjänster och produkter såsom bland annat coaching, utbildningar, events, nätverkande i syfte att stärka kundernas innovationskraft och tillväxt. EpiCenter grundades 2014 och har idag över 1500 medlemskap med över 6 000 medlemmar. Årligen genomför EpiCenter över 150 events.

**Investeringsår:**  
2022

**Kategori:**  
Strategisk

**Bransch:**  
Kontoshotell och coworking  
(‘Workingplace development’)

**Hemsida:**  
[www.weareepicenter.com](http://www.weareepicenter.com)



Global Futures & Options Exchange, är en reglerad börs för så kallade terminer och optioner för digitala tillgångar såsom Bitcoin and Ether. GFO-X har byggt upp en modern teknisk plattform i världsklass och är nu på gång att etablera den första reglerade börsen i Europa av digitala tillgångar som idag helt domineras (99%) av oreglerade plattformar. GFO-X står under Financial Conduct Authority (Finansinspektionen i England) tillsyn och har ett partnerskap med världens största så kallade clearinghus. GFO-X kommer att kunna erbjuda institutioner och kapitalförvaltare en helt reglerade marknad där de kan få möjlighet att exponera sig och sina kunder mot digitala tillgångar.

GFO-X har under Q1 fortsatt att utveckla sin tekniska plattform, bygga organisation och färdigställa avtal med viktiga samarbetspartners inför lanseringen som planeras ske under Q4 2023. Under kvartalet har bolaget offentliggjort ett samarbete med London Clearing House (LCH), vilket fått mycket positiv respons i utländsk media. LCH kommer att vara GFO-X clearinghouse vilket är en viktig del av att attrahera globalt institutionellt kapital till GFO-X reglerade derivatbörs för digitala tillgångar. Bolaget är väl kapitaliserat och planerar att vara lönsamma under första kvartalet efter lansering.



**Investeringsår:**  
2022

**Kategori:**  
Early Growth

**Bransch:**  
Fintech

**Hemsida:**  
[www.gfo-x.com](http://www.gfo-x.com)



Proxify sammankopplar talangfulla utvecklare med företag i stark tillväxt som är i behov av utvecklingsresurser i virtuella utvecklingsteam. Genom bolagets stora nätverk av utvecklare kan Proxify stödja företag globalt. Proxify kan på kort tid matcha kundernas behov av utvecklingsresurser med rätt kompetens till attraktiva priser. Bolaget har idag över 380 kunder i 33 länder. Bolaget har sedan start 2018 haft en stark tillväxt och varit lönsamt.

Proxifys tillväxt under Q1 fortsätter att imponera och följer väl den expansiva budget som bolaget har för 2023. Målet för året är att uppnå en tillväxt om >100% och cirka 80% av bolagets intäker är sk. subscription revenue. Expansionen internationellt fortsätter och 60% av bolagets kundbas finns nu utanför Norden med många stora internationella bolag på kundlistan.

**Investeringsår:**  
2022

**Kategori:**  
Scale-Up Growth

**Bransch:**  
Digitalt distribuerade tjänster  
(‘Distributed services’)

**Hemsida:**  
[www.proxify.io](http://www.proxify.io)



## Zebrain

Zebrain är Nordens första SaaS- plattform för utveckling av medarbetare genom den så kallade coachingmetoden. Trenden med coaching har vuxit sig stark i USA och är nu på väg till Europa. Zebrains digitala plattform grundar sig på forskningsbaserade metoder och hjälper företag att vidareutveckla sin personal till deras fulla potential vilket bland annat motverkar stressrelaterade symptom och sjukskrivningar. Bolaget grundades 2020 och målet är att erbjuda kostnadseffektivt kvalitativ coaching till fler människor och ge företag rätt verktyg för att personalen ska nå sin fulla potential.

Zebrain har under första kvartalet, trots en återhållsam marknad, fortsatt att utvecklas väl med en omsättningstillväxt på över 200% jämfört med samma period 2022. Bolaget fortsätter att utveckla sin plattform och sina produkter vilket skapat flera relevanta paketeringar där Zebrainplattformen kompletterar väl mot företagsledar- och utvecklingsprogram. Detta har bidragit till att skapa nya affärsmöjligheter hos målgruppen Learning and Development. Plattformen utvecklas kontinuerligt och bolaget planerar att bygga en sk. ChatGPT som en naturlig del av sin plattform. Planen är att bolaget ska vara EBITDA-positivt under första halvåret 2024.

**Investeringsår:**  
2022

**Kategori:**  
Early Growth

**Bransch:**  
Coaching

**Hemsida:**  
[www.zebrain.se](http://www.zebrain.se)



## Root

Root Digital Group är en ledande aktör inom digital marknadsföring och affärsutveckling. Bolaget har som vision att bli norra Europas ledande aktör inom digital tillväxt och idag ingår ett flertal nischade bolag i gruppen. Idag arbetar över 100 talangfulla individer inom gruppen och byråintäkt för 2022 uppgick till ca 155 MSEK med stark tillväxt och lönsamhet. Ambitionen är att fortsätta leverera en kraftig tillväxt både organiskt och genom förvärv.

Under det senaste halvåret har vi sett en inbromsning och försiktighet bland e-handelsaktörer och konsumentvarumärken, vilket är Roots största kundgrupper. Dock har Root som helhet lyckats parera marknadsläget och många av gruppens kundrelationer är väldigt långa. Under Q1 genomfördes förvärvet av en av de ledande byråerna för influencer-marknadsföring och gruppen har ett antal pågående förvärvsdialoger både geografiskt och inom nya tjänsteområden.

**Investeringsår:**  
2022

**Kategori:**  
Buy & Build

**Bransch:**  
Digital marknadsföring  
& e-handel

**Hemsida:**  
<https://www.beet.se/>



## Resultaträkning - koncernen (TSEK)

	2023/01/01 2022/03/31	2022/01/01 2022/12/31
Nettoomsättning	248	1 434
Förändringar i verkligt värde av andelar i portföljbolag	9 537	73 589
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>9 537</b>	<b>75 024</b>
Kostnader för ersättningar till anställda	-2 842	-9 202
Övriga externa kostnader	-2 374	-9 937
Avskrivningar	-13	-4
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-5 230</b>	<b>-19 144</b>
<b>RÖRELSERESULTAT</b>	<b>4 556</b>	<b>55 880</b>
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter	551	663
Räntekostnader och liknande resultatposter	-1	-3 792
<b>Summa resultat från finansiella investeringar</b>	<b>-549</b>	<b>-3 129</b>
<b>RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER</b>	<b>5 105</b>	<b>52 751</b>
<b>PERIODENS RESULTAT OCH TOTALRESULTAT</b>	<b>5 105</b>	<b>52 751</b>
Resultat per stamaktie före och efter utspädning, SEK	-0,52	2,64
Resultat per preferensaktie före och efter utspädning, SEK	6,30	60,36

*Resultat per stamaktie beräknas till förändringen av överskjutande kapital dividerat med antalet stamaktier. Resultat per preferensaktie beräknas till årets resultat korrigerat för resultat hänförligt till stamaktierna dividerat med antalet preferensaktier.*

*Den första kvartalsuppdateringen som kommunicerats avser Q2 2022, från och med Q2 2023 kommer resultaträkningens jämförelsesiffror avse motsvarande period fg år.*



## Balansräkning - koncernen (TSEK)

2023/03/31 2022/12/31

### TILLGÅNGAR

#### Anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer

218 231

#### Summa materiella anläggningstillgångar

**218 231**

#### Finansiella anläggningstillgångar

Investeringar i portföljbolag värderade till verkligt värde via resultaträkningen

808 778 768 418

#### Summa finansiella anläggningstillgångar

**808 778 768 418**

#### Summa anläggningstillgångar

**808 996 768 649**

#### Omsättningstillgångar

Kundfordringar

574 713

Övriga fordringar

2 308 2 124

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

1 241 641

#### Summa kortfristiga fordringar

**4 123 3 477**

Likvida medel

83 984 129 298

#### Summa omsättningstillgångar

**88 106 132 775**

### SUMMA TILLGÅNGAR

**897 103 901 424**

### EGET KAPITAL OCH SKULDER

Aktiekapital

1 352 1 352

Ej registrerat aktiekapital

0 0

Övrigt tillskjutet kapital

838 529 838 529

Balanserat resultat

50 292 -2 459

Periodens resultat

5 105 52 751

#### Summa Eget kapital

**895 278 890 173**

#### Kortfristiga skulder

Leverantörsskulder

137 9 392

Övriga skulder

505 937

Upplupna kostnader

1 183 923

#### Summa kortfristiga skulder

**1 825 11 252**

### SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

**897 103 901 424**