

byWiT AB (publ)

ORGANISATIONSNUMMER
559327-3153



BOKSLUTSKOMMUNIKÉ

FÖR PERIODEN 2024-01-01 – 2024-12-31

8 PORTFÖLJBOLAG:

1,5 MDSEK OMSÄTTNING

550 ANSTÄLLDA

KUNDER I +40 LÄNDER



Finansiell information för investmentföretaget

TSEK om inget annat nämns	2024/12/31	2023/12/31	2022/12/31
Substansvärde	981 396	1 072 864	890 173
Substansvärde per stamaktie före utspädning, SEK	0,00	29,10	2,64
Substansvärde per stamaktie efter utspädning, SEK	0,00	28,50	2,64
Substansvärde per preferensaktie före och efter utspädning, SEK	1 041,01	1 122,60	1 043,24
Förändring substansvärde per preferensaktie, % *	-7,3%	7,6%	7,8%
Nettokassa/-skuld	3 675	105 182	131 422
Soliditet, %	98%	100%	99%

TSEK om inget annat nämns	2024/10/01 2024/12/31	2023/10/01 2023/12/31	2024/01/01 2024/12/31	2023/01/01 2023/12/31
Rörelseresultat	11 982	80 741	-92 797	91 880
Värdeförändring på finansiella anläggningstillgångar	16 262	85 693	-74 035	110 400
<i>varav realiserat</i>	84	262	624	652
Resultat per stamaktie före utspädning, SEK	1,96	31,58	-47,54	28,49
Resultat per stamaktie efter utspädning, SEK	1,92	30,99	-46,56	27,91
Resultat per preferensaktie före och efter utspädning, SEK	11,54	73,10	-71,81	89,04
Investeringar	3 845	16 340	83 663	90 881
Avyttringar	0	0	0	0

Definitioner, se sid 37

* Förändring sedan föregående årsskifte

955 MSEK

Rest kapital
sedan start dec 2021

981 MSEK

Substansvärde
2024/12/31

1 041 SEK

Substansvärde
per preferensaktie
2024/12/31



VD har ordet

Till våra aktieägare och byWiT-intresserade,

byWiT har nu avslutat sitt tredje verksamhetsår, och på kort tid har vi byggt en spännande portfölj av snabbväxande, skalbara B2B-företag med globala ambitioner. Den digitala ekonomin skapar gränslösa tillväxtmöjligheter, och vår strategi – att arbeta operativt med ett fåtal bolag – har visat sig framgångsrik för långsiktig värdetillväxt.

Lönsam och stark tillväxt +350% över fyra år

Portföljens tillväxt har varit stark – 350% på fyra år – och lönsamhet är en fortsatt prioritet. Vid årets slut var över 60% av våra innehav lönsamma, med en målsättning att nå 80% till 2025. Vårt fokus på lönsamhet minskar refinansieringsbehovet och stärker värderingen av våra bolag. Under året etablerade vi även byWiT Fund Management, en strategisk satsning för att skapa ytterligare värde.

Våra största innehav, Pensionera och Proxify, står nu för över 50% av substansvärdet och har haft en stark utveckling. Pensionera växte med 40%, ökade sitt förvaldade kapital till 13 MDSEK och vi har stärkt vårt ägande till drygt 23%. Proxify fortsätter sin internationella tillväxtresa och väntas under 2025 ha USA som sin största marknad. Klingit, nu också ett av våra större innehav, förvärvade Graphiq AS och expanderar internationellt.

Utmaningar och framtidsutsikter

E-Farm och Root hade ett mellanår 2024. E-Farm har genom operativa åtgärder förbättrat lönsamheten och är redo för tillväxt under 2025. Den lägre aktiviteten inom E-handel påverkade Roots omsättning och resultat. Bolagets försäljningspipeline för 2025 ser spännande ut. GFO-X är nu redo för lansering, och våra titthålsinvesteringar Float, Lucy och Sensework utvecklas väl. Portföljens värden var stabila under Q4, med en mindre uppvärdering av Pensionera och valutavinster från E-Farm och GFO-X. Substansvärdet ökade något till 981 MSEK, motsvarande 1 041 SEK per preferensaktie.

En fokuserad strategi framåt på befintliga innehav

Vi har beslutat att nu fullt ut fokusera på våra befintliga innehav och kommer inte att göra nya plattformsinvesteringar förrän vi gjort exits och substantiella aktieutdelningar de närmaste åren. Vi har under inledningen av 2025 tagit in 58 MSEK i en konvertibel. De kommande åren planerar vi att börja återbetala kapital till aktieägarna genom utdelningar och vi ser inte en börsnotering som aktuell i närtid. För att stödja denna strategi har vi även effektiviserat organisationen. Med våra nya treårsplaner har vi en tydlig väg framåt. Vi arbetar för att driva lönsam tillväxt, stärka våra bolag och skapa attraktiva exit-möjligheter. Vår finansiella position är stabil och vi har låg belåning samt en fokuserad strategi som ger oss trygghet att fortsätta skapa värde för våra aktieägare.

Tack till våra medarbetare, partners och investerare för ert engagemang. Vi ser fram emot att fortsätta utvecklingen tillsammans och välkomnar alltid en dialog om vår strategi och framtid.

Ulf Söderström, Partner och vd



Lågt refinansieringsbehov i portföljen tack vare stor andel lönsamma tillväxtbolag skapar fullt fokus på stark tillväxt för att driva aktieägarvärde



Q1

Händelser under perioden

- Tilläggsinvestering i GFO-X genom nyemission, 1 MUSD
- Tilläggsinvestering i Prime Penguin genom nyemission, 2,2 MSEK
- Tilläggsinvestering i E-Farm genom nyemission, 0,4 MEUR

Q2

- Tilläggsinvestering i Pensionera genom secondaries, 40 MSEK
- Tilläggsinvestering i Float genom nyemission, 10,5 MSEK
- Tilläggsinvestering i Bright genom nyemission, 3,1 MSEK
- Kortfristigt lån till Pensionera, 2,2 MSEK

Q3

- Tilläggsinvestering i Klingit genom nyemission, 3,1 MSEK
- Villkorat aktieägartillskott till byWiT Fund Management AB, 1 MSEK
- Kortfristigt lån till Float, 2,5 MSEK (återbetalt under oktober 2024)
- Tilläggsinvestering i E-Farm, 0,4 MEUR
- byWiT fick bekräftat av Skatteverket att kunna dra av en större del moms även retroaktivt från 2023 och 2024. Detta förbättrade resultatet för Q3 2024 med 2,1 MSEK
- byWiT ingick ett låneavtal med Coeli Finance AB. byWiT erhöll lånebeloppet om 20 MSEK under oktober 2024 och 24 februari 2025 återbetalades hela lånet.
- byWiT Fund Management gjorde en first close om drygt 120 MSEK i fonden Oryx Turnaround, som på kort tid attraherat flertalet investerare, både kända ansikten och för oss nya bekantskaper

Q4

- Investering i Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB, 2,5 MSEK
- Tilläggsinvestering i Bright, konvertibel, 1,3 MSEK



Händelser efter periodens utgång

Under februari 2025 konverterades byWiTs konvertibellån inklusive ränta om 22 MSEK från 2022 till aktier i Pensionera. Transaktionen ligger för närvarande för registrering hos Bolagsverket. byWiTs ägande i Pensionera uppgår efter transaktionen till 23% vilket gör att byWiT är den största enskilda aktieägaren.

I februari 2025 tillfördes byWiT 58 MSEK efter att ha ingått ett konvertibelt skuldebrev med nya och existerande investerare. Lånet löper på två år med möjlig förlängning på ytterligare två år. Lånet kan konverteras till preferensaktier i byWiT om två respektive fyra år.

I februari 2025 återbetalade byWiT lånet som togs i oktober 2024 om 20 MSEK till Coeli Finance AB.

I februari 2025 avyttrades 100% av aktierna i Lanetalk AB till ett värde om 5 MSEK.

I övrigt har inga väsentliga händelser skett i investmentföretaget efter rapportperiodens utgång.



Framtidsutsikter och utveckling

Räntor förväntas fortsätta att succesivt sänkas i stora delar av världen under 2025, bland annat som en effekt av lägre inflation, vilket är positivt. Samtidigt är det geopolitiska läget fortsatt ansträngt och en oro för handelshinder och tullar har aktualiserats efter det amerikanska presidentvalet. Tillgången på riskvilligt kapital är fortsatt begränsat på marknaden. byWiT har en låg finansieringsrisk i befintliga portföljbolag och en stark balansräkning, vilket gör att bolaget är väl positionerat att kunna driva värdetillväxt i befintliga portföljbolag.



Verksamhetsbeskrivning



Verksamheten i korthet och teamet

Investmentbolaget byWiT startade år 2021 med syfte att tillvarata investeringsmöjligheter inom digitala tillväxtbolag. Ambitionen är att byWiT ska bli den bästa ägaren av digitala tillväxtbolag inom Norden och norra Europa genom att agera som operationella investerare. Med hjälp av teamets mångåriga erfarenhet som entreprenörer och investerare ska bolaget bygga globala så kallade Champions (branschledande utmanare med stor skalbarhet och tillväxt). byWiT har investerat i tillväxtbolag som digitaliserar analoga branscher och nischer.

byWiT investerar i minoritetsandelar för att säkerställa grundares och entreprenörers fortsatta engagemang och incitament. Målsättningen är att bygga en portfölj av 10-15 globala digitala vinnare. Idag har bolaget 14 portföljbolag.

byWiTs team består idag av sex personer med lång erfarenhet av operativa investeringar och entreprenörskap med ett starkt track-record av framgångsrika projekt som grundare, investerare, ledare och specialister. De har tillsammans expertis, nätverk och kunskap för att hitta intressanta digitala tillväxtbolag med stor potential för att över tid bygga lönsamma bolag. Det gör de genom att operativt stödja portföljbolagen med allt från strategi, M&A, lönsam tillväxt, Go-to-Marketplaner, IT-system, plattformar till ledningsfunktioner och nätverk. Samtliga ledande investerare är operativt aktiva i portföljbolagen där portföljbolagen på ett tydligt sätt får ta del av deras mångåriga erfarenhet.

- **Ulf Söderström**, grundare, partner och vd: Ulf har över 20 års erfarenhet av ledande befattningar för Scania, Boliden, SCA/Essity och Autoliv/Veoneer. Vidare har Ulf även varit en del av teamet som vände Boliden och byggde ett ledande europeiskt metallföretag samt gjorde Essity till ett ledande globalt hygienföretag. Ulf var dessutom ansvarig för både SCAs och Autolivs delningar och noteringarna av Essity och Veoneer på Nasdaq Stockholm och på NYSE New York.
- **Elias Jacobson**, grundare och partner: Elias grundade Svenska Vindbolaget 2007, som slogs samman med Eolus Vind och noterades på OMX/Nasdaq 2011. Elias har sedan dess varit delaktig i byggandet av ytterligare två miljardföretag: Peltarion och Odevo. Elias har också gjort framgångsrika investeringar i bland annat Insurely, Zensum, Climeon, WPS, Mathem, Outnorth och Billogram.
- **Thomas Karlsson**, grundare och partner: Thomas är investerare och entreprenör med en finansbakgrund. Efter arbete på bank i London under slutet av 90-talet startade han 2003 en rådgivningsbyrå inom corporate finance som efter framgångsrik expansion blev en del av den globala investmentbanken Livingstone Partners 2015. Parallellt var Thomas medgrundare till Arctos Equity som investerat i små- och medelstora teknikföretag i Sverige och med flera framgångsrika tillväxtresor och avyttringar av hela eller delar av innehav.
- **Frida Lönnqvist**, CFO och partner: Frida har över tio års relevant arbetslivserfarenhet där hon under fem år arbetade inom private equity på Segulah Advisor. De senaste fem åren var Frida som CFO på Interflora med och tog bolaget från 300 MSEK till +700 MSEK i omsättning med god lönsamhet samt deltog i försäljningen 2023 till PAI Partners.
- **Nalle Söderström**, grundare och partner: Nalle är en internationell entreprenör och var medgrundare till Mediaplanet 2003 med ansvar för den globala lanseringen 2004-2016. Mediaplanet såldes till private equity-bolaget Priveq 2016. Nalle återvände till Sverige efter 13 år i London och New York för att hjälpa Bonnier att genomföra en transformation och effektivisering av bolaget.
- **David Wendel Thoms**, CEO byWiT Fund management AB: David har 10 års erfarenhet inom riskkapital, tillväxt och start-up-ekosystem och var senast vd för First Venture, en börsnoterad svensk venture capital-fond. David har tidigare arbetat som bland annat Head of Global Expansion & Group Business Development på David Wellington och som Legal Counsel Global Expansion på H&M.



Verksamhetsbeskrivning



Sourcingmodell och investeringskriterier

byWiT har identifierat 4 viktiga egenskaper för morgondagens vinnare:



Digitala företag som **utmanar** analoga marknader



Globalt erbjudande med stor **skalbarhet** och **unit economics**



Attraktiv **tillväxtprofil** med **lönsamhet** inom definierat kapitalbehov



Företag som har potential att **avkasta 5-8 gånger investerat kapital**

byWiT finner investeringsmöjligheter genom att systematiskt arbeta med nätverk, saminvestorare och uppsökande verksamhet. Bolagets utvärdering av potentiella investeringar följer en systematisk process i ett flertal steg såsom genomgång av storlek och potential samt uppfyllande av byWiTs specifika krav och investeringskriterier. byWiT har som ambition att fylla ett tomrum på marknaden inom tillväxtinvesteringar genom att vara en operationellt aktiv, långsiktig och kapitalstark partner och ägare.

byWiT utvärderar intäcks- och lönsamhetspotential och varje bolagsinvestering ska kunna ge en avkastning om fem till åtta gånger investerat kapital. Bolagen ska ha en bevisad affärsmodell med så kallade unit economics. Vidare ska de gå att skala internationellt samt kunna nå en ledande position inom sin marknad, bransch eller nisch.

byWiTs investeringsinriktning mot digitala bolag med skalbara, smarta och praktiska kundlösningar på gårdagens analoga affärer har i många fall en stor positiv inverkan på de hållbarhetsutmaningar vi står inför. Detta är också en central del av bolagets investeringskriterier.

B2B fokus

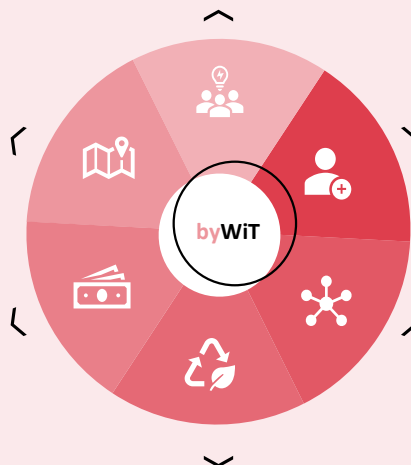
Fokuserar på B2B-modeller (B2B digitala tjänster, B2B digitala marknadsplatser, B2B SaaS- och mjukvaruplattformar). byWiT premierar bolag med stark och robust prissättnings- och kostnadsmotståndskraft vilket säkerställer höga marginaler över tid.

Geografi

Primärt inom Norden och norra Europa med globala ambitioner.

Lönsam tillväxt

Bolag som har en attraktiv tillväxtprofil och ska kunna vara EBITDA-positiva inom 2-3 år. Vidare ska det finnas en värdepotential om 5-8 X inom 5 år.



Grundardrivna företag

byWiT backar upp grundare med stark vision och bevisad förmåga att kunna bygga bolag. Vi investerar i minoritetspositioner om 10-40%.

Skalbarhet

Digital utmanare som konkurrerar med analoga marknader, har potential för både internationell skalbarhet och att bli ledande inom sin nisch.

Hållbarhet

Hållbarhet är en central aspekt där byWiT investerar, både avseende ett bolags affärsmodell och dess organisation. Vi önskar främja FN:s globala hållbarhetsmål. Lönsam tillväxt ska också vara hållbar.



Våra innehav

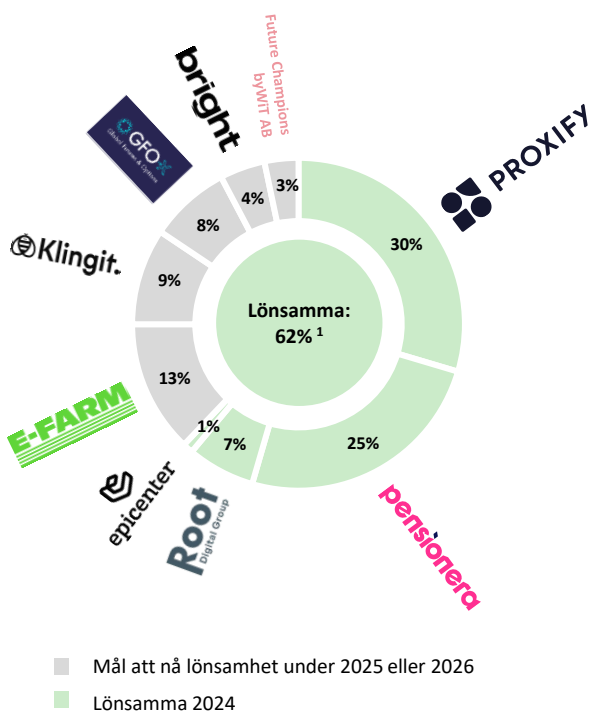
Bolag ¹ (TSEK)	Huvudsaklig verksamhet	Initial investering (år)	Ägarandel	Bokfört värde
Proxify	Digital rekryteringsplattform	2021	17%	288 400
Pensionera	Digital pensionslösning	2021	20% (23% ²)	242 603
E-Farm	Digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner	2021	39%	125 675
Klingit	Digital design och marknadsföring	2021	31%	91 365
GFO-X	Reglerad börs för digitala tillgångar	2022	2%	76 987
Root Digital Group	Digital marknadsföring och e-handel	2022	32%	64 107
Bright	SaaS-plattform för energimarknaden	2022	26%	43 036
Epicenter	Kontorshotell och coworking	2022	6%	10 020
Övrigt ³	-	-	-	35 756
Summa				977 950

¹⁾ Vissa bolag är ägarbolag för aktieinnehav i respektive portföljbolag.

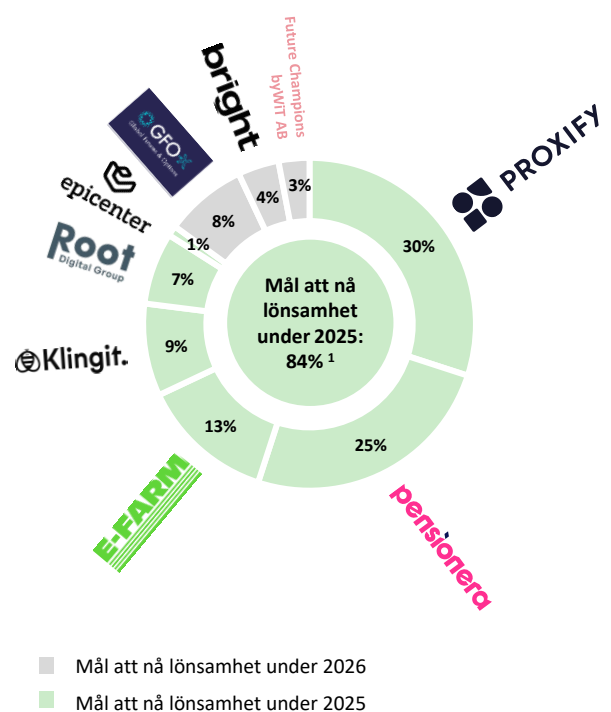
²⁾ 23% efter konvertering av konvertibel Q1 2025.

³⁾ Övrigt inkluderar Future Champions byWiT AB, Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB och byWiT Fund Management AB. Se not 5 Finansiella tillgångar och skulder för mer information.

Andel bolag som är lönsamma 2024



Andel bolag som förväntas vara eller uppnå lönsamhet 2025



Struktur byWiT

byWiT uppfyller kriterierna enligt IFRS10 för ett Investmentföretag. Ett Investmentföretag ska inte konsolidera sina dotterbolag enligt IFRS10 Konzernredovisning eller tillämpa IFRS3 Rörelseförvärv när det erhåller bestämmande inflytande över ett annat bolag. byWiT värderar istället sina portföljbolag till verkligt värde enligt IFRS9 Finansiella instrument.

¹⁾ Andel av bokfört värde exklusive kassa



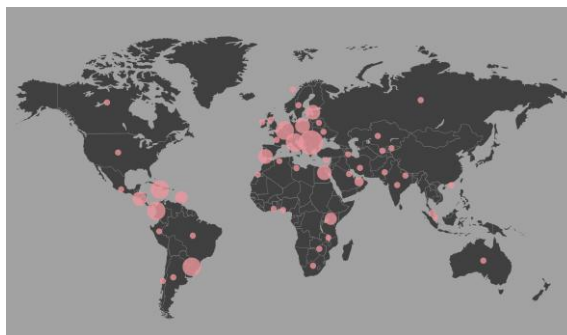
Proxify är ett av Europas största nätverk av utvecklare. Bolaget erbjuder techtalanger till ledande företag som vill skala upp sina team, och har idag över 500 kunder i 35 länder. Bolaget har sedan starten 2018 de flesta månaderna kunnat kombinera en mycket stark tillväxt med lönsamhet.

Senaste kvartalet och året:

- Omsättningen i Q4 2024 ökade 16% jämfört med Q4 2023. Bland större kunder (över 50 anställda) ökade omsättningen med 39% under samma period och under Q4 2024 stod större kunder för 34% av omsättningen.
- Bolaget fortsätter sin tillväxtresa internationellt där nu USA står för 17% av omsättningen. Proxify prioriterar fortsatt lönsam tillväxt, vilket resulterat i en omsättningsökning om +21% till 494 MSEK och ett EBITDA-resultat om 4 MSEK för året 2024 från -22 MSEK 2023 då resultatet påverkades av USA-lanseringen.
- 66% av omsättningen kommer idag från återkommande kunder och fokus framåt är främst mot medelstora och stora kunder.



Fortsatt stark lönsam tillväxt



Kategori:
Scale-up Growth

Ägarandel: 17%

Bransch:
Digitalt distribuerade tjänster
("Distributed services")

Lönsamhet:
Ja

Hemsida:
www.proxify.io

Försäljning i antal länder: 35

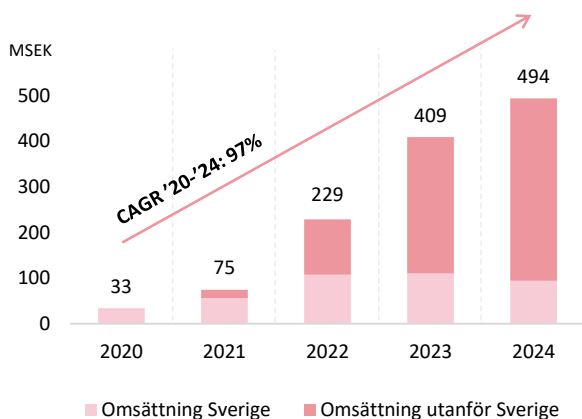
Investeringsår: 2021

FTE:er 2024: 129

Styrelseplats: Ja

Andel män/kvinnor 2024:
51%/48% (ledning: 86%/14%)

Investment lead:
Elias Jacobson



byWiT operationellt engagemang:

- Kapitalmarknadsarbete
- Assistent vid rekrytering av senior personal
- Utvärdering av expansion till USA
- M&A-strategi

Key investment highlights



Proxify är det snabbaste sättet att hitta rätt utvecklare - tack vare 6 000 ansökningar per månad filtrerade efter relevans genom AI-screeningsalgoritmer



Stark utbudssida med en pool av +700 aktiva utvecklare och +5 000 utvecklare i nätverket, som täcker flertalet vertikala teknikstackar



Över 500 kunder globalt inklusive blue-chip-klienter som Electrolux, Pearson, EA Sports, Essity, BAM och Trafigura



Hög andel återkommande intäkter med 66% av intäkterna 2024 från återkommande kunder



Stark CAGR 2020-2023 om 97% med ökande bruttomarginal

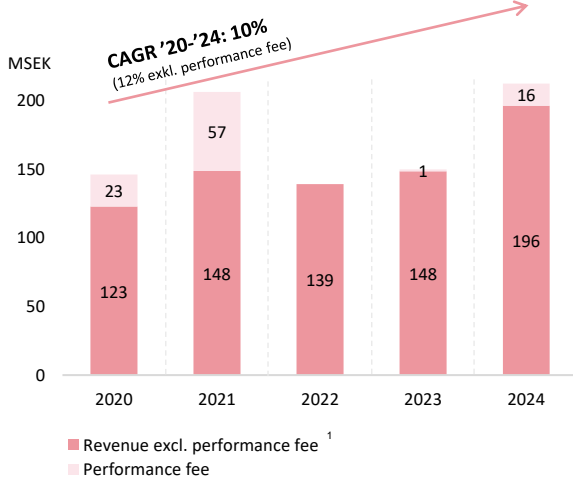
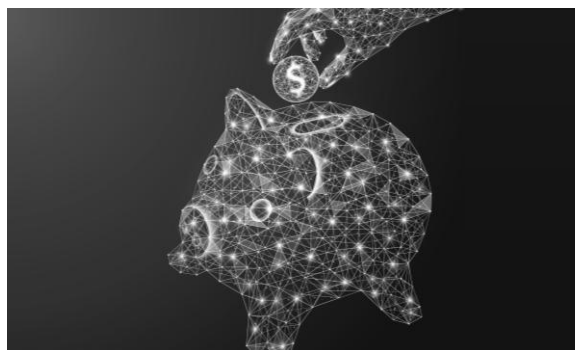


pensionera

Pensionera är Sveriges största digitala pensions- och kapitalrådgivare. Bolaget erbjuder en digital pensionslösning där kunderna får kontroll och överblick över samtliga intjänade pensioner. Pensionera äger IKC Capital som erbjuder ett brett utbud av fonder. Pensionera grundades 2016 och har över 200 000 medlemmar och 13,2 MDSEK i förvaltad kapital (AUM).

Senaste kvartalet och helåret:

- Omsättningen i Q4 2024 ökade med +45% jämfört med Q4 2023 och EBITDA ökade från -2 MSEK Q4 2023 till +5 MSEK Q4 2024.
- För helåret 2024 ökade omsättningen med +42%, med en ökad EBITDA från MSEK 3 2023 till MSEK 23 2024. Även stark tillväxt över plan i förvaltad kapital (AUM) om 59% till 13,2 MDSEK 2024.
- Fortsatt tillväxt inom "digitala rådgivningstjänster" där prenumerationsintäkterna fortsatte att växa kraftigt under 2024, med en genomsnittlig årlig tillväxttakt (CAGR) om 25% 2020-2024.
- AUM har under inledningen av 2025 fortsatt att utvecklas starkt och vid utgången av februari uppgick AUM till 14,8 MDSEK



byWiT operationellt engagemang:

- Digitalisering av kundresan
- Digitalisering av kundanskaffning
- Digitalisering av operativa KPI:er
- Digitalisering av fondflöden
- Styrelse- och ledningsrekryteringar

¹) I bolagets årsredovisning redovisas nettoomsättning

Stark tillväxt med ökad lönsamhet

Kategori:
Scale-up Growth

Bransch: Fintech

Hemsida:
www.pensionera.se

Investeringsår: 2021

Styrelseplats: Ja

Investment lead:
Nalle Söderström

Ägarandel: 20% (23% efter konvertering av konvertibel Q1 2025)

Lönsamhet:
Ja

Försäljning i antal länder: 1

FTE:er 2024: 61

Andel män/kvinnor 2024:
74%/26% (ledning: 72%/28%)

Key investment highlights



Pensioneras digitala rådgivningsplattform erbjuder digital och analog individuell pensionsrådgivning till majoriteten av alla pensionsparare



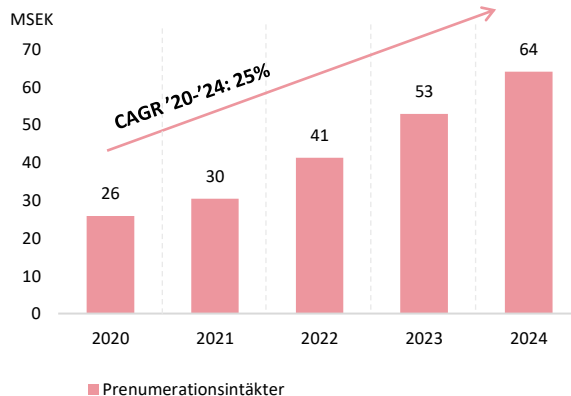
Pensionera äger fondbolaget IKC Fonder, med ett förvaltad och växande AUM på 13,2 MDSEK



Pensioneras digitala rådgivningstjänst på abonnemang växer och står idag för ca 30% av gruppens totala omsättning



Pensionera har investerat i ett analogt rådgivningsteam om +20 personer. Ett hybriderbudande kopplat till Pensioneras plattform, skapar lönsammare kundflöden



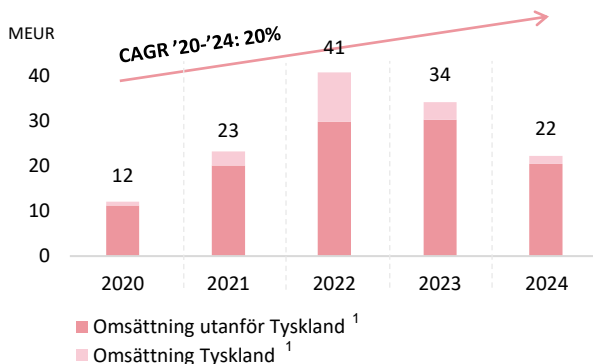


E-FARM

E-Farm är en digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner och täcker idag den europeiska marknaden för begagnade jordbruksmaskiner som uppgår till drygt 30 MDEUR. Bolaget har försäljning till 30 länder med ett nätverk av över 1 000 återförsäljare i Europa. E-Farms tjänsteutbud består av direktförsäljning och auktioner av jordbruksmaskiner samt även besiktning, frakt, finansiering- och försäkringstjänster.

Senaste kvartalet och helåret:

- Bruttoomsättningen minskade med -52% och bruttovinsten med -15% i Q4 2024 jämfört med Q4 2023. För helåret 2024 minskade bruttoomsättningen med 34% och bruttovinsten ökade med 8% jämfört med 2023. Bruttomarginalen ökade från 6% 2023 till 8% 2024.
- Snittpriserna på de traktorer som sålts har gått ner kraftigt givet en tuff marknad för jordbruksmaskiner (kriget i Ukraina, ökade räntekostnader etc.), vilket varit den främsta orsaken till försäljningstappet. E-Farms strategi att vända om från kraftig tillväxt till lönsam tillväxt har varit omfattande och påverkat bolagets momentum och resultat. Den svaga utvecklingen har lett till en översyn av byWiTs värdering av bolaget som skrivits ner med -57% i Q3 2024. byWiTs ägande påverkades med -40% då vi har ett så kallat nedsideskydd.
- Under december 2024 har marknaden börjat komma tillbaka och under byWiTs ledning har nya säljprocesser implementerats och ett större antal nya säljare rekryterats vilket lett till att bolaget i januari och februari 2025 både vänt till positivt EBITDA-resultat med ökad försäljning.

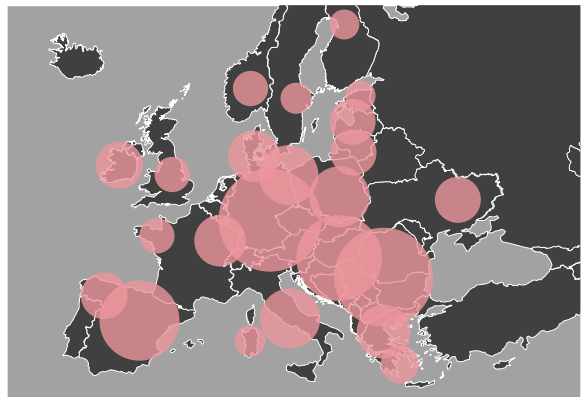


byWiT operationellt engagemang:

- Upprättande av nya säljprocesser och incitamentsstruktur
- Kontinuerlig expertis och projektledarskap för att upprätta finansiella tjänster för jordbruksmaskiner, optimering av sales funnel, optimering av den tekniska organisationen, utveckla AI-funktioner till en trading-app för värdering baserad på bildigenkänning, etc.
- Kapitalmarknadsarbete

¹) Bruttoomsättning

Nya säljprocesser och utökad säljteam driver nu bolaget mot lönsam tillväxt



Kategori:
Scale-up Growth

Bransch: Teknikbolag inom jordbrukssektorn ('Agtech')

Hemsida:
www.e-farm.com

Investeringsår: 2021

Styrelseplats: Ja

Investment lead:
Elias Jacobson

Ägarandel:
39%

Lönsamhet: Har nått positivt kassaflöde på månadsbasis 2024. Finansierat till lönsamhet.

Försäljning i antal länder: 30

FTE:er 2024: 20

Andel män/kvinnor 2024:
75%/25% (Ledning: 80%/20%)

Key investment highlights



E-Farms marknadsföringsplattform, en Smart Trade-app låter +1 000 kontrakterade återförsäljare och bönder hitta 25% av samtliga europeiska begagnade maskiner. Tre av Europas största återförsäljare använder nu Smart Trade och bolaget tecknar löpande nya kunder till tjänsten. E-Farm har även lanserat auktioner.



Stark nettoomsättningstillväxt med CAGR om +43% sedan 2020 och försäljning till 30 länder



E-Farm värderar 75% av alla maskiner genom egna AI-algoritmer med tillgång till OEM-data. Detta är helt unikt i branschen begagnade jordbruksmaskiner, där marknaden i Europa värderas till 30 MDEUR



byWiT har erhållit teckningsoptioner för operationellt arbete med bl.a. etablering av E-Farm Finance, AI-bild och maskininlärningsfunktioner för att värdera maskiner



Root

Root Digital Group är en framstående aktör inom digital marknadsföring och affärsutveckling med en tydlig vision att bli den ledande spelaren inom digital tillväxt och optimering i norra Europa. Ett flertal nischade specialistbolag ingår i gruppen. Ambitionen är att fortsätta leverera en stark lönsamhet och kraftig tillväxt, både organiskt och genom förvärv.

Senaste kvartalet och helåret:

- Omsättningen i Q4 2024 minskade med -24% och omsättningen för helåret 2024 minskade med -13% jämfört med motsvarande perioder 2023. Omsättningstappet förklaras dels av en avvaktande marknad, dels av engångseffekter samt omsättningstapp i samband med VD-byte i ett av dotterbolagen, som stod för 70% av tappet i omsättning. Gruppen visar fortsatt lönsamhet men är väsentligt under budget för året. Kostnadsbesparingar har genomförts för att fokusera på lönsamhet före tillväxt. Detta har lett till en översyn av bolagets värdering och en nedskrivning i våra böcker med 40% i samband med Q3-rapporten.
- Gruppens två kärnbolag, Beet och Omniarch, har efter en tuff start visat på en stark återhämtning, där i synnerhet Beet uppvisar ett resultat i linje med budget för helåret.
- Fokus framåt är att fortsätta stärka synergiaffären mellan gruppens bolag samt att återuppta förvärvsresan där ett flertal möjligheter diskuteras. Gruppen har påbörjat rekryteringen av en koncern-VD för att tydligare knyta ihop respektive bolags erbjudande och utveckla gemensamma processer.



Fokus på lönsam tillväxt

Kategori:
Scale-up Growth

Ägarandel: 32%

Bransch:
Digital marknadsföring
och e-handel

Lönsamhet: Ja

Hemsida:
www.rootdigitalgroup.com

Försäljning i antal länder: 20

Investeringsår: 2022

FTE:er 2024: 106

Styrelseplats: Ja

Andel män/kvinnor 2024:
57%/43% (ledning: 41%/59%)

Investment lead:
Thomas Karlsson

Key investment highlights



Konsolideringsmöjlighet med stor potential för skalfördelar och multipelarbiterage



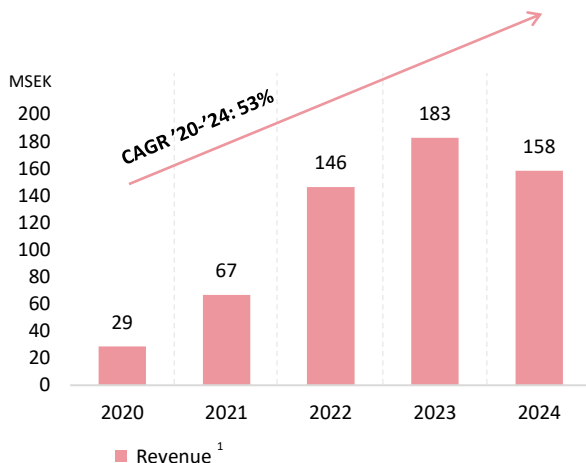
Synergier mellan gruppbolag driver organisk tillväxt och lönsamhetsförbättringar



Historiskt hög lönsamhet i transformativ industri med hög grad av specialistkunskap



Operativ hävstång från egenutvecklad digital verktygslåda och systemlösningar



¹) Pro forma inkl. förvärv då bolaget historiskt inte har gjort koncernredovisning

byWiT operationellt engagemang:

- Projektleder förvärvsaktiviteter
- Stödjer integrationsprocesser efter uppköp och sammanslagningar
- Affärsutveckling, strategi och IPO-förberedelser



Klingit.

Klingit är en teknisk designplattform som hjälper företag med all slags digital design. Klingit startades 2020 och har idag drygt 150 kunder såsom H&M, Semper, Schibsted och Mekonomen. Merparten av intäkterna är på prenumerationsbasis.



Senaste kvartalet och helåret:

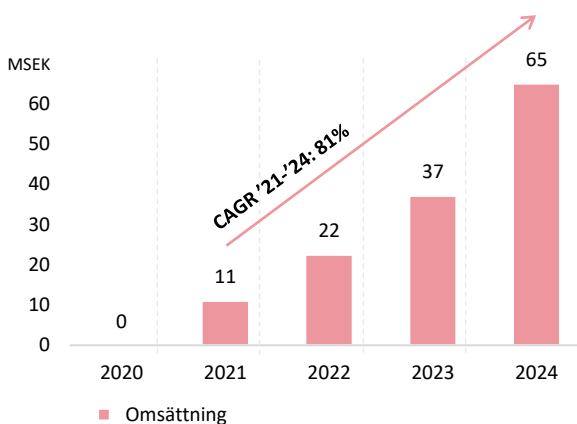
- Klingit fortsatte växa starkt med en omsättningstillväxt om 83% i Q4 2024 respektive 75% för helåret 2024 jämfört samma perioder föregående år.
- Klingit kontrakterade under Q4 ett antal stora bolag, vilket bevisar att Klingits affärsmodell passar väl för Enterprisebolag. Storsatsningen kring generativ AI fortsätter vinna nya kunder i Norden.
- Förvärvet av Graphiq AS (numera Klingit Norge), Norges största nätverk för designproduktion, integrerades framgångsrikt och Klingit tittar aktivt på ytterligare förvärv.

Key investment highlights

- Klingits designplattform hjälper kunder med projektledning i en skalbar prenumerations tjänst
- Drygt 150 kunder med fokus på SME och Enterprise
- Klingits AI tjänst Brand Studio hjälper kunder att själva formulera sina designidéer till bilder i samma stil som bolagets profil

Stort inflöde av nya och större kunder

Kategori: Early Growth	Styrelseplats: Ja	Försäljning i antal länder: 12
Bransch: Grafisk designplattform	Investment lead: Elias Jacobson	FTE:er 2024: 85 inkl. konsulter
Hemsida: www.klingit.com	Ägarandel: 31%	Andel män/kvinnor 2024: 38%/62% (ledning: 86%/14%)
Investeringsår: 2021	Lönsamhet: Q1 2025	



GFO X

Global Futures & Options Exchange, är en reglerad derivatbörs för digitala tillgångar såsom Bitcoin and Ethereum. GFO-X har byggt upp en modern teknisk börs i världsklass och ska etablera den första reglerade börsen i Europa av digitala tillgångar som idag helt domineras (99%) av oreglerade plattformar. GFO-X står under tillsyn av Financial Conduct Authority (Finansinspektionen i England) och har ett partnerskap med världens största clearinghus.

GFO-X har under andra halvåret 2024 fått samtliga partnerskap och tillstånd på plats för att kunna starta upp den första en reglerade derivatbörs i Europa. Lanseringen är planerad att ske under mars 2025.



Lansering under första kvartalet 2025, Europas första reglerade derivatbörs för digitala tillgångar

Kategori: Early Growth	Investeringsår: 2022	Ägarandel: 2%
Bransch: Fintech	Styrelseplats: Nej	FTE:er 2024: 55
Hemsida: www.gfo-x.com	Investment lead: Nalle Söderström	Andel män/kvinnor 2024: 84%/16% (ledning: 77%/23%)

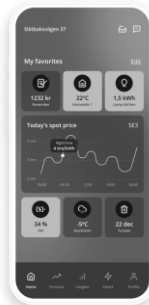
Key investment highlights

- Londons och Europas svar på USAs och CMEs (Chicago Mercantile Exchange) etablerade reglerade derivatbörs för digitala tillgångar
- GFO-X är godkänd och reglerad. All clearing hanteras i partnerskap med Europas största clearinghus LCH (London Clearing House)
- GFO-X börs är byggd med den senaste teknologin, vilket kommer vara en stor konkurrensfördel i jämförelse med CME



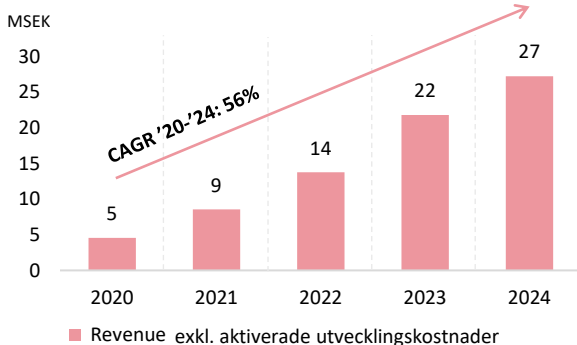
bright

Bright är ett SaaS-bolag och en white lable-app för elbolag som vill erbjuda sina kunder en digital lösning för smart och intelligent översyn samt hantering av kundernas elkonsumtion. Bolaget är marknadsledande och har idag kontrakt med över 50 av elbolagen i Norden. Huvuddelen av intäkterna är återkommande prenumerationsintäkter. Den senaste tidens expansion börjar ge spännande öppningar i ett flertal länder.



Senaste kvartalet och helåret:

- Bright hade en omsättningstillväxt om +35% i Q4 2024 jämfört med Q4 2023 och +25% tillväxt helåret 2024. Bolaget har fullt fokus på att nå lönsamhet under första halvåret 2026.
- Förstärkt ledning med ny VD från Q1 2024 och ytterligare kompetenser i Q3 2024 som nu tagit fram en uppdaterad strategi och affärsplan.



Fokus på lönsam tillväxt och nordisk expansion

Kategori:
Early Growth

Bransch:
Teknikbolag inom energisektorn ('Energy Tech')

Hemsida:
www.getbright.se

Investeringsår: 2022

Styrelseplats: Ja

Investment lead:
Frida Lönnqvist

Ägarandel: 26%

Lönsamhet: Prognostiserad första halvåret 2026

Försäljning i antal länder 2024: 3

FTE:er 2024: 26

Andel män/kvinnor 2024:
66%/34% (ledning: 50%/50%)

Key investment highlights



Bright är marknadsledande i Norden med över 50 kunder och har fortsatt stark tillväxt – fokus på nordisk expansion



Brights app kan hantera styrning och analys av elkostnader från hus och bil samt berg-, jord- och luftvärme



Kunderna är energibolag i Norden med idag +500 000 användare av Brights app

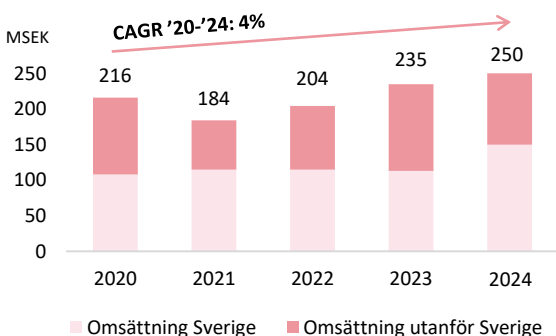
epicenter

STOCKHOLM

Epicenter är Nordens första digitala innovationshus. En kreativ mötesarena för snabbväxande digitala företag och storföretag som vill samarbeta, utvecklas och växla upp sin digitala affär. Medlemmarna erbjuds ett omfattande ekosystem av tjänster och produkter såsom smarta kontor, coaching, nätverkande, events och utbildningsprogram - allt i syftet att stärka deras innovationskraft och tillväxt. Epicenter har cirka 3 600 medlemmar och finns i Stockholm, Oslo och Helsingfors.

Senaste kvartalet och helåret:

- Epicenter är en strategisk investering som fortsätter utvecklas enligt plan.
- Fortsatt stort fokus under Q4 på att vidareutveckla verksamheterna i Stockholm, Oslo och Helsingfors samt att utvärdera nya möjliga internationella etableringar.
- Kvartalet avslutades starkt och på helåret nåddes en milstolpe med en omsättning överstigande 250 MSEK med god lönsamhet.



Lanserat innovationshub inom hållbarhet

Kategori: Strategisk

Bransch:
Kontorshotell & coworking ('Workplace development')

Hemsida:
www.wareepicenter.com

Investeringsår: 2022

Styrelseplats: Nej

Investment lead:
Ulf Söderström

Ägarandel: 6%

Lönsamhet: Ja

Försäljning i antal länder: 10

FTE:er 2024: 42

Andel män/kvinnor 2024:
38%/62% (ledning: 100%/0%)

Key investment highlights



Epicenters ekosystem för tillväxtbolag bidrar positivt till byWiTs sourcing, tillgång till expertis och vårt operativa erbjudande



Epicenters geografiska spridning; Stockholm, Oslo och Helsingfors ökar byWiTs scope och räckvidd. Fler projekt är även på gång ute i Europa med syfte att etablera sitt unika koncept på fler centrala platser



Epicenters öppning av Elements i Stockholm 2024 öppnar möjligheter att sourca tillväxtbolag inom impact

Future Champions byWiT AB

Future Champions byWiT AB är ett Holdingbolag och en del av byWiTs sourcingstrategi där bolaget genomför mindre titthälsinvesteringar i tidiga skeden. Detta för att kunna lära känna bolagen och utvärdera bolagens potential att kunna bli framtida Champion bolag för att då också kunna investera ytterligare kapital.

Float – Capital-as-a-Service (CaaS) för SaaS-bolag under tillväxt i Europa. Float erbjuder tillväxtkapital för SaaS-företag med en snabb och enkel ansökningsprocess, flexibla och fördelaktiga villkor för grundare. Erbjudandet gör det möjligt för SaaS-företag att säkra finansiering utan att ge upp aktieandelar, vilket säkerställer att grundarna behåller kontrollen över sina företag samtidigt som de får tillgång till det kapital som krävs för tillväxt.

Senseworks – Enterprise SaaS-bolag inom revision, analys och Business Intelligence-mjukvara för revisorer som vill effektivisera revisionen genom att lägga huvuddelen av tiden på analys istället för på administration. Förhållandet analys mot administrationen kan svängas om från 25%/75% till 75%/25%.

Lucy Analytics är ett SaaS-bolag inom AI Business intelligence. Bolaget erbjuder ett AI-baserat verktyg som effektiviserar internkommunikation inom hospitality och ger hotell och hotellägare AI-drivna insikter.

Lanetalk digitaliserar bowling för både spelare och bowlingcenters. På marknaden finns över 150 miljoner bowlingspelare världen över, där Lanetalk är den enda aktören i världen som kan erbjuda digitala tävlingar (globalt, regionalt och lokalt) i realtid. Lanetalk har utvecklat en prenumerationsbaserad app som erbjuder såväl professionella- som nöjesbowlare ett digitalt verktyg där användaren kan utveckla sin spelförmåga, följa och spela mot andra bowlare runt om i världen.

Prime Penguin är en iPaaS-tjänst (Integration Platform As A Service), som effektiviserar e-handelslogistiken. Med över 50 integrationer och ett öppet partnerskapsystem, erbjuder Prime Penguin en global integrationsplattform. E-handlare som använder Prime Penguins integrationsplattform kan enkelt expandera sin verksamhet och förlägga lager nära sina slutkunder. Merparten av bolagets intäkter är SaaS-intäkter.

ZebraIn är en plattform för digital coaching, aktivt lärande och betetendeförflyttning (B2B). Bolaget grundades 2020 och målet är att genom en skalbar och AI-driven plattform erbjuda kostnadseffektiv, personifierad utveckling till fler ledare och medarbetare med mätbar effekt.

Spännande bolag i tidig tillväxtfas

senseworks

Investeringsår:
2023

Bransch:
Enterprise SaaS-bolag
inom revision och BI

Hemsida:
www.senseworks.io



Lucy

Investeringsår:
2023

Bransch:
SaaS-bolag inom AI
Business intelligence

Hemsida:
www.lucyanalytics.com



float

Investeringsår:
2023

Bransch:
Capital-as-a-Service
(CaaS) för SaaS-bolag

Hemsida:
www.gofloat.io

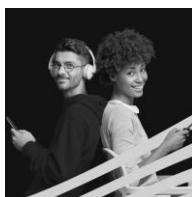


ZebraIn

Investeringsår:
2022

Bransch:
Coaching

Hemsida:
www.zebrain.se



Lanetalk

Investeringsår:
2021

Bransch:
Bowling/Sport

Hemsida:
www.lanetalk.com



Prime Penguin

Investeringsår:
2021

Bransch:
Logistik

Hemsida:
www.priimepenguin.com





Antal anställda

Medelantal anställda under 2024 samt antal anställda per 2024-12-31 var sex anställda inklusive Vd.



Granskning av revisorer

Bokslutskommunikén har inte granskats av bolagets revisorer.



Ägarförhållanden

Bolagets enskilt största ägare är Coelikoncernen som kontrollerar 13,10% av kapitalet och 29,68% av rösterna. Fem av bolagets grundare kontrollerar utöver detta gemensamt 25,48% av kapitalet och 54,92% av rösterna.

Aktieägare	Stamaktier	Preferensaktier	Röstandel	Kapitalandel
Coelikoncernen ¹	175 000	14 004	29,68%	13,10%
Elias Jacobson	69 176	12 911	11,86%	5,69%
Thomas Karlsson	69 176	11 675	11,84%	5,60%
Ulf Söderström	69 176	7 925	11,77%	5,34%
Nalle Söderström	69 176	6 835	11,76%	5,27%
Johan Gorecki	45 046	3 911	7,65%	3,39%
Övriga	3 250	885 477	15,45%	61,60%
Totalt	500 000	942 738	100,00%	100,00%

¹⁾ Coelikoncernen inkluderar Coeli Investment Management AB, Coeli Investment AB och Coeli Finance AB.



RESULTATRÄKNING - INVESTMENTFÖRETAGET (TSEK)	Not	2024/10/01 2024/12/31	2023/10/01 2023/12/31	2024/01/01 2024/12/31	2023/01/01 2023/12/31
Rörelsens intäkter och resultat från investeringsverksamheten:					
Nettoomsättning		1 169	720	3 042	2 004
Resultat från andelar i portföljbolag		84	262	624	652
Förändringar i verkligt värde av andelar i portföljbolag	3	16 179	85 431	-74 659	109 748
Summa rörelsens intäkter och resultat från investeringsverksamheten		17 431	86 414	-70 994	112 404
Rörelsens kostnader:					
Kostnader för ersättningar till anställda		-2 328	-2 464	-11 651	-9 482
Övriga externa kostnader		-3 100	-3 187	-10 068	-10 970
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-21	-21	-85	-71
Summa rörelsens kostnader		-5 449	-5 672	-21 803	-20 524
RÖRELSERESULTAT		11 982	80 741	-92 797	91 880
Resultat från finansiella investeringar:					
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter		314	5 469	1 757	6 921
Räntekostnader och liknande resultatposter		-432	-64	-432	-616
Summa resultat från finansiella investeringar		-118	5 404	1 325	6 304
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		11 864	86 146	-91 473	98 185
Inkomstskatt		-	-	-	-
PERIODENS RESULTAT OCH TOTALRESULTAT		11 864	86 146	-91 473	98 185
Resultat per stamaktie före utspädning, SEK		1,96	31,58	-47,54	28,49
Resultat per stamaktie efter utspädning, SEK		1,92	30,99	-46,56	27,91
Resultat per preferensaktie före och efter utspädning, SEK		11,54	73,10	-71,81	89,04

Resultat per stamaktie beräknas på årets resultat, reducerat med den resultatandel som tillfaller preferensaktier, fördelat på antal stamaktier. Se not 6 för beräkning av resultatandel och substansvärde för stamaktier respektive preferensaktier.



BALANSRÄKNING – INVESTMENTFÖRETAGET (TSEK)	Not	2024/12/31	2023/12/31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer		171	256
Summa materiella anläggningstillgångar		171	256
Finansiella anläggningstillgångar			
Investeringar i portföljbolag värderade till verkligt värde via resultaträkningen	3, 5	977 950	969 048
Summa finansiella anläggningstillgångar		977 950	969 048
Summa anläggningstillgångar		978 120	969 304
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		1 438	2 265
Övriga fordringar	4	6 019	705
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		1 418	408
Summa kortfristiga fordringar		8 875	3 378
Likvida medel		17 770	104 501
Summa omsättningstillgångar		26 644	107 879
SUMMA TILLGÅNGAR		1 004 765	1 077 183
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	6	1 443	1 443
Övrigt tillskjutet kapital		922 939	922 939
Balanserat resultat		148 487	50 298
Periodens resultat		-91 473	98 185
Summa Eget kapital		981 396	1 072 864
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		1 950	1 662
Övriga skulder	7	20 467	1 697
Upplupna kostnader		953	960
Summa kortfristiga skulder		23 369	4 319
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 004 765	1 077 183



RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL – INVESTMENTFÖRETAGET

(TSEK)

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2023-01-01	1 352	838 529	50 292	890 173
Transaktioner med aktieägare				
Kvittningsemission	27	22 583		22 610
Nyemission	64	66 934		66 997
Emissionskostnader		-5 107		-5 107
Ovillkorat aktieägartillskott			4	4
Utställda optioner			2	2
Totalresultat				
Periodens resultat			98 185	98 185
Summa totalresultat			98 185	98 185
Utgående eget kapital 2023-12-31	1 443	922 939	148 483	1 072 864
Ingående eget kapital 2024-01-01	1 443	922 939	148 483	1 072 864
Transaktioner med aktieägare				
Ovillkorat aktieägartillskott			5	5
Totalresultat				
Periodens resultat			-91 473	-91 473
Summa totalresultat			-91 473	-91 473
Utgående eget kapital 2024-12-31	1 443	922 939	57 015	981 396
	Antal stamaktier	Antal preferensaktier	Aktiekapital SEK	Kvotvärde SEK
Ingående redovisat aktiekapital per 2024-01-01	500 000	942 738	1 442 738	1,00
Utgående redovisat aktiekapital per 2024-12-31	500 000	942 738	1 442 738	1,00



**KASSAFLÖDESANALYS –
INVESTMENTFÖRETAGET
(TSEK)**

	Not	2024/10/01 2024/12/31	2023/10/01 2023/12/31	2024/01/01 2024/12/31	2023/01/01 2023/12/31
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster		11 864	86 146	-91 473	98 185
Justeringar för poster som inte påverkar kassaflödet ¹	8	-16 055	-90 402	74 847	-109 677
Minskning(+)/ökning(-) av kundfordringar		94	-1 301	827	-1 553
Minskning(+)/ökning(-) av övriga kortfristiga fordringar	4	2 686	2 894	-6 324	1 652
Minskning(-)/ökning(+) leverantörsskulder		1 628	1 280	288	-7 801
Minskning(-)/ökning(+) av övriga kortfristiga skulder		-6 181	852	-1 237	868
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-5 963	-532	-23 073	-18 326
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		0	0	0	-96
Investeringar i portföljbolag	3	-3 845	-16 340	-83 663	-90 881
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-3 845	-16 340	-83 663	-90 977
Finansieringsverksamheten					
Likvid från emission av aktier	6	0	89 608	0	89 608
Likvid från aktieägartillskott		5	4	5	4
Likvid från utställda optioner		0	0	0	2
Emissionskostnader		0	-4 507	0	-5 107
Upptagna/amorterade lån	7	20 000	-19 550	20 000	0
Kassaflöde finansieringsverksamheten		20 005	65 554	20 005	84 507
Periodens kassaflöde		10 197	48 683	-86 731	-24 797
Likvida medel vid periodens början		7 573	55 818	104 501	129 298
Likvida medel vid periodens slut		17 770	104 501	17 770	104 501

Under första kvartalet 2024 ändrade moderbolaget redovisningsprinciper, se not 1 och not 9 för mer utförlig information.

¹⁾ Poster som inte påverkar kassaflödet består av värdeförändringar och realisationsresultat på andelar i portföljbolag.



RESULTATRÄKNING - MODERBOLAGET (TSEK)	Not	2024/10/01 2024/12/31	2023/10/01 2023/12/31	2024/01/01 2024/12/31	2023/01/01 2023/12/31
Rörelsens intäkter:					
Nettoomsättning		1 169	720	3 042	2 004
Resultat från andelar i portföljbolag		84	-110 121	624	-109 731
Förändringar i verkligt värde i portföljbolag	3, 9	16 179	195 814	-74 659	220 131
Summa rörelsens intäkter		17 431	86 414	-70 994	112 404
Rörelsens kostnader:					
Personalkostnader		-2 328	-2 464	-11 651	-9 482
Övriga externa kostnader		-3 100	-3 187	-10 068	-10 970
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-21	-21	-85	-71
Summa rörelsens kostnader		-5 449	-5 672	-21 803	-20 524
RÖRELSERESULTAT		11 982	80 742	-92 797	91 880
Finansiella poster:					
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter		314	5 469	1 757	6 921
Räntekostnader och liknande resultatposter		-432	-64	-432	-616
Summa finansiella poster		-118	5 404	1 325	6 304
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		11 864	86 146	-91 473	98 185
Inkomstskatt		-	-	-	-
Periodens resultat		11 864	86 146	-91 473	98 185

Under första kvartalet 2024 ändrade moderbolaget redovisningsprinciper, se not 1 och not 9 för mer utförlig information.



BALANSRÄKNING - MODERBOLAGET

(TSEK)	Not	2024/12/31	2023/12/31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer		171	256
Summa materiella anläggningstillgångar		171	256
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i dotterföretag värderade till verkligt värde via resultatet	3, 5	223 038	422 250
Andelar i intresseföretag värderade till verkligt värde via resultatet	3, 5	134 401	46 857
Övriga värdepappersinnehav värderade till verkligt värde via resultatet	3, 5	620 511	499 941
Summa finansiella anläggningstillgångar		977 950	969 048
Summa anläggningstillgångar		978 120	969 304
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		1 438	2 265
Övriga fordringar	4	6 019	705
Förutbetalda kostnader		1 418	408
Summa kortfristiga fordringar		8 875	3 378
Kassa och bank		17 770	104 501
Summa omsättningstillgångar		26 644	107 879
SUMMA TILLGÅNGAR		1 004 765	1 077 183
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	6	1 443	1 443
Summa bundet eget kapital		1 443	1 443
Fritt eget kapital			
Överkursfond		922 939	922 939
Balanserat resultat		148 487	50 298
Periodens resultat		-91 473	98 185
Summa fritt eget kapital		979 953	1 071 421
Summa eget kapital		981 396	1 072 864
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		1 950	1 662
Övriga skulder	7	20 467	1 697
Upplupna kostnader		953	960
Summa kortfristiga skulder		23 369	4 319
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 004 765	1 077 183

Under första kvartalet 2024 ändrade moderbolaget redovisningsprinciper, se not 1 och not 9 för mer utförlig information.



RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL - MODERBOLAGET (TSEK)

	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2023-01-01	1 352	838 529	33 475	873 355
Effekt av ändring av redovisningsprincip			16 818	16 818
Justerad ingående balans	1 352	838 529	50 292	890 173
Transaktioner med aktieägare				
Kvittningsemission	27	22 583		22 610
Nyemission	64	66 934		66 997
Emissionskostnader		-5 107		-5 107
Ovillkorat aktieägartillskott			4	4
Utställda optioner			2	2
Totalresultat				
Periodens resultat enligt fastställd resultaträkning			-6 338	-6 338
Effekt av ändring av redovisningsprincip			104 523	104 523
Summa totalresultat			98 185	98 185
Utgående eget kapital 2023-12-31	1 443	922 939	148 483	1 072 864
Ingående eget kapital 2024-01-01	1 443	922 939	148 483	1 072 864
Transaktioner med aktieägare				
Ovillkorat aktieägartillskott			5	5
Totalresultat				
Periodens resultat			-91 473	-91 473
Summa totalresultat			-91 473	-91 473
Utgående eget kapital 2024-12-31	1 443	922 939	57 015	981 396
	Antal stamaktier	Antal preferensaktier	Aktiekapital SEK	Kvotvärde SEK
Ingående redovisat aktiekapital per 2024-01-01	500 000	942 738	1 442 738	1,00
Utgående redovisat aktiekapital per 2024-12-31	500 000	942 738	1 442 738	1,00

Under första kvartalet 2024 ändrade moderbolaget redovisningsprinciper, se not 1 och not 9 för mer utförlig information.



KASSAFLÖDESANALYS - MODERBOLAGET (TSEK)	Not	2024/10/01	2023/10/01	2024/01/01	2023/01/01
		2024/12/31	2023/12/31	2024/12/31	2023/12/31
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster		11 864	79 388	-91 473	98 185
Justeringar för poster som inte påverkar kassaflödet ¹	8	-16 055	-194 028	74 847	-220 060
Minskning(+)/ökning(-) av kundfordringar		94	-1 301	827	-1 553
Minskning(+)/ökning(-) av övriga kortfristiga fordringar		2 686	2 894	-6 324	1 652
Minskning(-)/ökning(+) leverantörsskulder		1 628	1 280	288	-7 801
Minskning(-)/ökning(+) av övriga kortfristiga skulder		-6 181	852	-1 237	868
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-5 963	-110 915	-23 073	-128 709
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		0	0	0	-96
Investeringar i dotterföretag	3	0	-30 440	-23 261	-77 706
Avyttringar av dotterföretag	3	0	107 484	0	107 484
Investeringar i intresseföretag	3	-1 345	0	-7 513	-5 471
Investeringar i övriga värdepappersinnehav	3	-2 500	-10 000	-52 889	-31 804
Avyttringar av övriga värdepappersinnehav	3	0	26 999	0	26 999
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-3 845	94 044	-83 663	19 406
Finansieringsverksamheten					
Likvid från emission av aktier	6	0	89 608	0	89 608
Likvid från aktieägartillskott		5	4	5	4
Likvid från emission av optioner		0	0	0	2
Emissionskostnader		0	-4 507	0	-5 107
Upptagna/amorterade lån		20 000	-19 550	20 000	0
Kassaflöde finansieringsverksamheten		20 005	65 554	20 005	84 507
Periodens kassaflöde		10 197	48 683	-86 731	-24 796
Likvida medel vid periodens början		7 573	55 818	104 501	129 298
Likvida medel vid periodens slut		17 770	104 501	17 770	104 501

Under första kvartalet 2024 ändrade moderbolaget redovisningsprinciper, se not 1 och not 9 för mer utförlig information.

¹⁾ Poster som inte påverkar kassaflödet består av värdeförändringar och realisationsresultat på värdepappersinnehav

NOTER (TSEK)

Not 1: Redovisnings- och värderingsprinciper

Bokslutskommunikén för perioden januari – december 2024 är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Upplysningar enligt IAS 34 lämnas såväl i noter som på annan plats i bokslutskommunikén. De redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpas är i överensstämmelse med de som beskrivs i årsredovisningen för 2023. Nya och ändrade IFRS-standarder och tolkningar med tillämpning från 2024 har inte väsentligt påverkat de finansiella rapporterna.

Redovisningsprinciper och noter avser både moderbolag och investmentföretag om inte annat anges.



Frivillig ändring av redovisningsprincip i moderbolaget

Moderbolagets principer för redovisning av investeringar i portföljbolag (dotterbolag, intressebolag och övriga finansiella tillgångar) ändrades frivilligt i första kvartalet 2024, så att samtliga investeringar i andelar i portföljbolag nu redovisas till verkligt värde via resultatet på samma sätt som i investmentföretaget. Jämförelseperiodernas resultat- och balansräkningar har räknats om i enlighet med de nya redovisningsprinciperna.

Den frivilliga ändringen har gjort för att förenkla och förbättra den finansiella rapporteringen av moderbolagets resultat- och balansräkning och därmed ge en bättre överensstämmelse med investmentföretagets finansiella rapporter och främja överskådligheten. Jämförelseperiodens resultat- och balansräkningar har räknat om i enlighet med de nya redovisningsprinciperna. Se not 9 för ytterligare upplysningar och påverkan på resultat och balansräkningen som följd av den ändrade redovisningsprincipen.



Bedömningar och uppskattningar i de finansiella rapporterna

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att ledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Uppskattningarna och antagandena är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer som under rådande förhållanden synes vara rimliga. Resultatet av dessa uppskattningar och antaganden används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder som inte framgår tydligt från andra källor. Verkliga utfall kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Innehavens värdering till verkligt värde inkluderar uppskattningar och bedömningar vilka är att betrakta som väsentliga för redovisningsändamål. Investmentföretagets direktinvesteringar i onoterade bolag värderas utifrån erhållna emissionskurser, prisuppgifter, samt inrapporterade värden från underliggande bolagens interna värderingar för innehaven. Värdering berörs närmare under Finansiella instrument nedan.



Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar på tillgångssidan likvida medel, övriga kortfristiga fordringar, långfristiga värdepappersinnehav och kortfristiga placeringar. Bland skulder återfinns leverantörsskulder.




En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i rapporten över finansiell ställning när investmentföretaget blir part i instrumentets villkor. Förvärv och avyttringar av finansiella tillgångar redovisas således på affärsdagen som är den dag då bolaget förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången. Upplåning redovisas när transaktionen fullbordas, det vill säga på likviddagen.

Verkligt värde har beräknats för samtliga finansiella tillgångar och skulder enligt IFRS 13. Verkligt värde uppskattas vara lika med bokfört värde för kundfordringar och andra fordringar, övriga kortfristiga fordringar, kassa och övriga likvida medel, leverantörsskulder och övriga skulder samt upplåning. Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett uppskattat verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder.

För ytterligare detaljer kring investmentföretagets finansiella tillgångar och skulder, se not 5.



Investmentföretagets finansiella tillgångar och skulder klassificeras enligt IFRS 13 i följande tre kategorier:

-  **Nivå 1:** Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder.
-  **Nivå 2:** Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt eller indirekt.
-  **Nivå 3:** Data för tillgången eller skulden som inte i sin helhet baseras på observerbara marknadsdata.

Per 2024-12-31 innehar investmentföretaget endast finansiella tillgångar i form av investeringar i onoterade bolag. Onoterade innehav redovisas i nivå 3.

Investmentföretaget har valt att marknadsvärdera samtliga finansiella tillgångar med utgångspunkt i IPEV – International Private Equity and Venture Capital Valuation Guidelines. I riktlinjerna beskrivs ett antal metoder för att fastställa verkligt värde för respektive innehav. Stor vikt läggs vid nyligen genomförda marknadsmässiga transaktioner i bolaget t.ex. nyemission eller förvärv av existerande aktier. Transaktioner i jämförbara bolag kan även användas. Andra värderingsmetoder är diskontering av prognostiserade kassaflöden med relevant diskonteringsränta och genom att applicera värderingsmultiplar såsom EV/Sales, EV/EBITDA, EV/EBITA, EV/EBIT, P/E och P/AuM som justeras för att ta hänsyn till skillnader i marknad, verksamhet och risk. I allmänhet appliceras vidare en likviditetsrabatt för onoterade tillgångar. Värdering sker löpande och publiceras i samband med investmentföretagets finansiella rapporter.

Arbetet med att värdera byWiTs onoterade innehav leds av byWiTs CFO och utförs oberoende av investeringsteamet samt med rådgivning av en extern oberoende värderingsfirma. Precisionen och tillförlitligheten av finansiell information säkerställs genom löpande kontakter med portföljbolagen samt regelbundna genomgångar av deras rapportering. Värderingarna godkänns av en intern värderingskommitté bestående av partners på byWiT samt VD och CFO, varefter ett förslag diskuteras med externa revisorer. Efter deras granskning och eventuella justeringar godkänns värderingarna och inkluderas i byWiTs redovisning.

Not 2: **Finansiell riskhantering och känslighetsanalys**

Investmentföretaget utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker: investeringsrisk, marknadsrisk, kredit- och motpartsrisk samt valutarisk. Ledningen identifierar, utvärderar och säkrar finansiella risker.



Investeringsrisker

Investmentföretagets avkastning på investerat kapital är till stor del beroende av värdeutvecklingen i de förvärvade portföljbolagen. Vidare är avkastningen i hög grad beroende av värderingen av portföljbolagen vid investerings- respektive avyttringstidpunkterna. Investmentföretagets riskhantering utgörs av en gedigen selekteringsprocess för investeringarna och eftersträvar en diversifierad portfölj. Vi genomför en noggrann utvärdering av potentiella portföljbolag och väljer ut de bolag som har en klar och tydlig profil med potential att generera bästa möjliga avkastning. I vår utvärderingsprocess undersöker vi fundamentala områden som över tiden starkt påverkar avkastningen i riskkapitalbolagen såsom ledningens förvaltningshistorik, kompetens, erfarenhet och strategi.



Marknadsrisk

Investmentföretagets intäkter och kassaflöde från den löpande verksamheten är i allt väsentligt oberoende av förändringar i marknadsräntor. Det finns marknadsrisk kopplat till värdet på investmentföretagets finansiella anläggningstillgångar. Nedan följer en känslighetsanalys som visar vilken effekt en värdeförändring på 10% till 30% skulle få på de finansiella anläggningstillgångarna.

Känslighetsanalys (belopp i TSEK)	Bokfört belopp	+/- 10%	+/- 20%	+/-30%
Investeringar i portföljbolag	977 950	97 795	195 590	293 385



Kredit- och motpartsrisk

Kreditrisk uppstår genom tillgodohavanden hos banker och finansinstitut. Den maximala kreditriskexponeringen utgörs av det bokförda värdet på de exponerade tillgångarna. Endast banker och finansinstitut som av oberoende värderare fått lägst kreditrating "A" enligt Fitch Ratings accepteras. Investmentföretagets bankmedel finns hos Nordea Bank Abp, filial i Sverige som har kreditrating AA- (Fitch Ratings 2024). För att minimera kreditrisker görs löpande bedömning av partners kreditvärdighet. Kreditrisk kan även uppstå indirekt i det fall ett portföljbolag upptagit krediter. Denna risk minimeras genom gedigen due diligence och uppföljning av portföljbolagen.



Likviditetsrisk

Investmentföretagets likviditetsrisk består i händelse att investmentföretaget saknar likvida medel för betalning av sina åtaganden. Per 2024-12-31 uppgår investmentföretagets omsättningstillgångar till 27 MSEK och kortfristiga skulder uppgår vid samma tidpunkt till 23 MSEK.



Valutarisk

Investmentföretaget är exponerat för valutakursrisk i de investeringar som görs i utländska bolag samt ett bankkonto i EUR. Ingen valutasäkring görs av investeringarna i bolagen då investeringshorisonten är långsiktig. Per 2024-12-31 uppgår total exponering mot EUR till 126 MSEK och mot USD till 77 MSEK. Investmentföretaget har ingen exponering mot andra valutor.

Nedan följer en känslighetsanalys som visar vilken effekt en valutakursförändring i förhållandet mellan utländska valutor och SEK skulle få på innehavets värde.

Känslighetsanalys (belopp i MSEK)	Bokfört belopp	+/- 10%	+/- 20%	+/-30%
Innehav i EUR	125,89	12,59	25,18	37,77
Innehav i USD	76,99	7,70	15,40	23,10



Not 3: **Investeringar i portföljbolag värderade till verkligt värde via resultaträkningen**

Investmentföretaget	2024/12/31	2023/12/31
Ingående anskaffningsvärde	785 544	694 663
Periodens investeringar	83 663	90 881
Utgående anskaffningsvärde	869 208	785 544
Ingående värdeförändringar	171 889	58 466
Periodens värdeförändringar	-86 967	113 423
Utgående värdeförändringar	84 921	171 889
Ingående valutaeffekt	11 615	15 289
Periodens valutaeffekt	12 206	-3 675
Utgående valutaeffekt	23 821	11 615
Utgående bokfört värde	977 950	969 048
Förändringar i verkligt värde		
Omvärderingar	-88 458	112 174
Konvertibelräntor	1 593	1 249
Valutaeffekt	12 206	-3 675
Summa	-74 659	109 748
Bokfört värde per portföljbolag		
Proxify AB	288 400	288 400
Pensionera Group AB	242 603	141 271
WiT E-Farm Intressenter AB	125 675	197 501
Just Klingit AB ¹	91 365	88 265
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	76 987	60 250
AEP-BG Intressenter AB (Root)	64 107	97 996
Bright Energy AB	43 036	46 857
Future Champions byWiT AB	32 235	38 487
EP Center Holding AB	10 020	10 020
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB	2 500	0
byWiT Fund Mangement AB	1 021	0
Utgående bokfört värde	977 950	969 048

För värderingsprinciper, se not 1.

För vilka bolag som klassificeras som dotterföretag, intresseföretag och övriga företag, se not 5.

¹) Aktieinnehavet har omstrukturerats från att 2023 ägas via ett holdingbolag till att 2024 vara ett direktinnehav.



Moderbolaget	2024/12/31	2023/12/31
Ingående anskaffningsvärde	675 161	694 663
Periodens investeringar	83 663	114 981
Periodens avyttringar	0	-134 483
Utgående anskaffningsvärde	758 824	675 161
Ingående värdeförändringar	282 272	58 466
Periodens värdeförändringar	-86 967	223 806
Utgående värdeförändringar	195 305	282 272
Ingående valutaeffekt	11 615	15 289
Periodens valutaeffekt	12 206	-3 675
Utgående valutaeffekt	23 821	11 615
Utgående bokfört värde	977 950	969 048
Förändringar i verkligt värde		
Omvärderingar	-88 458	222 557
Konvertibelräntor	1 593	1 249
Valutaeffekt	12 206	-3 675
Summa	-74 659	220 131
Bokfört värde per portföljbolag		
Proxify AB	288 400	288 400
Pensionera Group AB	242 603	141 271
WiT E-Farm Intressenter AB	125 675	197 501
Just Klingit AB ¹	91 365	88 265
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	76 987	60 250
AEP-BG Intressenter AB (Root)	64 107	97 996
Bright Energy AB	43 036	46 857
Future Champions byWiT AB	32 235	38 487
EP Center Holding AB	10 020	10 020
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB	2 500	0
byWiT Fund Mangement AB	1 021	0
Utgående bokfört värde	977 950	969 048

För värderingsprinciper, se not 1.

För vilka bolag som klassificeras som dotterföretag, intresseföretag och övriga företag, se not 5.

¹) Aktieinnehavet har omstrukturerats från att 2023 ägas via ett holdingbolag till att 2024 vara ett direktinnehav.



Not 4: Övriga fordringar

	2024/12/31	2023/12/31
Kortfristigt lån Zebrain AB	2 611	681
Kortfristigt lån Pensionera AB	3 290	0
Kortfristig fordran WiT Lanetalk Intressenter AB	4	0
Övriga fordringar	113	24
Summa	6 019	705

Not 5: Finansiella tillgångar och skulder

2024/12/31	Verkligt värde via resultaträkningen	Upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde	Verkligt värde
Värdering				
Investeringar i portföljbolag	977 950		977 950	977 950
Kundfordringar		1 438	1 438	1 438
Kortfristiga fordringar		5 906	5 906	5 906
Likvida medel		17 770	17 770	17 770
Summa finansiella tillgångar	977 950	25 113	1 003 063	1 003 063
Leverantörsskulder		1 950	1 950	1 950
Låneskulder		20 000	20 000	20 000
Summa finansiella skulder	0	21 950	21 950	21 950

Moderbolagets och investmentföretagets tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2024.

Tillgångar	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen			
Investeringar i portföljbolag			977 950
Summa tillgångar	0	0	977 950



2023/12/31	Verkligt värde via resultaträkningen	Upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde	Verkligt värde
Värdering				
Investeringar i portföljbolag	969 048		969 048	969 048
Kundfordringar		2 265	2 265	2 265
Kortfristiga fordringar		681	681	681
Likvida medel		104 501	104 501	104 501
Summa finansiella tillgångar	969 048	107 447	1 076 495	1 076 495
Leverantörsskulder		1 662	1 662	1 662
Summa finansiella skulder	0	1 662	1 662	1 662

Moderbolagets och investmentföretagets tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2023.

Tillgångar	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen			
Investeringar i portföljbolag			969 048
Summa tillgångar	0	0	969 048

I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras på observerbar marknadsinformation klassificeras det berörda instrument i nivå 3. Samtliga investmentföretagets i investeringar i portföljbolag har klassificerats i nivå 3 eftersom de ej har observerbara indata och eftersom de handlas sällan eller inte alls på en aktiv marknad.

Nivå 3-investeringar inkluderar investmentföretagets innehav i onoterade bolag. När observerbara priser inte är tillgängliga för dessa värdepapper använder investmentföretaget en eller flera värderingstekniker, (t.ex. avkastningsmetoder eller inkomstbaserade metoder), eller en kombination av teknikerna, där tillräckliga och tillförlitliga uppgifter finns tillgängliga. Inom nivå 3 består användningen av marknadens tillvägagångssätt generellt använda omsättnings- och resultatmultiplar av jämförbara bolag, medan användningen av inkomstbaserade tillvägagångssätt består i allmänhet av nuvärdet av beräknade framtida kassaflöden, justerade för likviditets-, kredit-, marknads- och/eller andra riskfaktorer.

Följande tabell visar förändringarna för instrument på nivå 3 under perioden januari-december 2024.

	Direktinvesteringar värderade till verkligt värde	Summa
Ingående balans	969 048	969 048
Nya investeringar	83 663	83 663
Avyttringar	0	0
Vinster och förluster redovisade via resultaträkningen	-74 762	-74 762
Utgående balans	977 950	977 950



2024/12/31	Antal aktier	Andel av kapital/röster (%)	Bokfört värde i investemnt-företaget	Värderingsmetod	Huvudsaklig verksamhet	Klassificering	Organisationsnummer	Säte
Proxify AB	1 289 930	17,4%	288 400 000	EV/Sales	Digital rekryteringsplattform	Övriga företag	559017-0733	Stockholm
Pensionera Group AB	5 662 956	20,0% (23,4% ¹)	242 603 288 ²	EV/Sales	Digital pensionslösning	Övriga företag	556976-8269	Stockholm
WIT E-Farm Intressenter AB	321 958	100,0%	125 675 318	n.a.	Holdingbolag	Dotterföretag	559257-0179	Stockholm
Just Klingit AB	4 506 208	31,1%	91 364 933	EV/Sales	Digital design och marknadsföring	Intresseföretag ³	559287-1304	Stockholm
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	6 533	2,1%	76 987 260	Investerat belopp ⁴	Reglerad börs för digitala tillgångar	Övriga företag	13 018 987	London
AEP-BG Intressenter AB (Root Digital)	267 500	98,0%	64 107 193	n.a.	Holdingbolag	Dotterföretag	559286-6668	Stockholm
Bright Energy AB	3 478	25,6%	43 035 825 ⁵	EV/Sales	SaaS-plattform för energimarknaden	Intresseföretag	556864-8231	Stockholm
Future Champions byWiT AB	25 000	100,0%	32 234 524	n.a.	Holdingbolag	Dotterföretag	559360-2807	Stockholm
EP Center Holding AB	60	6,0%	10 020 000	EV/EBITDA	Kontorshotell och co-working	Övriga företag	556919-8665	Stockholm
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB ⁶	n.a.	n.a.	2 500 000	n.a.	Private Equity-fond	Övriga värdepapper	559465-8337	Stockholm
byWiT Fund Management AB	21 250	85,0%	1 021 250	n.a.	Fondförvaltningsbolag	Dotterföretag	559465-8311	Stockholm
Summa			997 549 591					

Ovan tabell visar bolagen direktägda av byWiT AB. Tre av bolagen är holdingbolag vars syfte är att äga andelar i byWiTs faktiska portföljbolag. Holdingbolaget Future Champions byWiT AB syftar till att äga andelar i byWiTs titthålsinvesteringar. Specifikation över indirekt ägda portföljbolag följer nedan. byWiT AB tar upp de direkt ägda portföljbolagen till verkligt värde via resultaträkningen. Detta inkluderar nedan innehav.

¹) 23,4% efter konvertering av konvertibel Q1 2025.

²) Bokfört värde inkluderar även värde på konvertibellån om 21 801 644 SEK inklusive ränta, vilket inte är inkluderat i beräkningen av ägarandel.

³) Just Klingit AB har omklassificerats från dotterbolag till intressebolag 2024 då byWiT tidigare ägde ett Holding till 100% som i sin tur ägde aktier i Just Klingit AB.

⁴) byWiT har ingått aktieägaravtal och andra överenskommelser som gör att värdet bedöms motsvara investerat kapital.

⁵) Bokfört värde inkluderar även värde på konvertibellån om 6 192 034 SEK inklusive ränta, vilket inte är inkluderat i beräkningen av ägarandel.

⁶) Utöver att byWiT AB har investerat 2,5 MSEK direkt i Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB i form av fondandelar, äger byWiT AB även aktier i Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB genom sitt ägande i byWiT Fund Management AB som äger aktier i Oryx Turnaround byWiT Fond 1 Advisory AB och som i sin tur äger aktier i Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB.



2024/12/31	Antal aktier	Andel av kapital / röster (%)	Värderingsmetod(er)	Huvudsaklig verksamhet	Organisationsnummer	Säte
E-FARM GmbH	24 510	39,0%	EV/Sales ¹	Digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner	135 738	Hamburg
Root Digital Group AB	122 743	31,9%	EV/Sales och EV/EBITDA	Digital marknadsföring och e-handel	559277-9812	Stockholm
Float Financial Technologies AB	250 732	7,7%	Senaste transaktion	Långgivare till SaaS-bolag	559207-4370	Stockholm
Prime Penguin AB	1 326 521	43,2%	EV/Sales	SaaS-lösning för e-handelslogistik	559062-5264	Stockholm
Senseworks AB	15,5% av 11 864 ²	3,5%	Senaste transaktion	SaaS-bolag som administrerar administrationen inom revision	559237-6593	Umeå
Lucy Analytics AB	134 048	11,4%	Senaste transaktion	SaaS-lösning inom hospitality	559399-6175	Danderyd
Lanetalk AB	4 405	21,9%	n.a.	Digitalisering av bowling	556840-1656	Stockholm
Zebra AB	9 637	8,9%	n.a.	Digital coaching	559138-1271	Stockholm
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 Advisory AB	29 500	29,5%	n.a.	Fondförvaltningsbolag	559493-0843	Stockholm
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB ³	10 000	6,8%/2,7%	n.a.	Private Equity-fond	559465-8337	Stockholm
Scale-up growth byWiT Fond 1 AB	25 000	100,0%	n.a.	Private Equity-fond	559465-8329	Stockholm

Not 6: Eget kapital

	Antal aktier	Kvotvärde	Röster
Stamaktie	500 000	1,00	10
Preferensaktie	942 738	1,00	1
Aktiekapital	1 442 738		

Aktierna i bolaget ska berättiga till utdelning enligt §5 i bolagsordningen, som återges förkortat nedan, i följande prioriteringsordning.

- (a) i första hand ska Preferensaktier erhålla 100% av samtliga Utdelningar intill dess att de erhållit Utdelning motsvarande Företrädesbelopp.
- (b) i andra hand ska Preferensaktier erhålla 100% av samtliga Utdelningar intill dess att de erhållit Utdelning motsvarande Företrädesränta.
- (c) i tredje hand ska Preferensaktier erhålla 80% av samtliga Utdelningar och Stamaktier ska erhålla 20% av samtliga Utdelningar.

¹⁾ byWiT äger preferensaktier som innebär ett så kallat nedsideskydd.

²⁾ byWiT äger 15,5% i ett SPV (1 150 aktier av totalt 7 426 aktier) som i sin tur äger 11 864 aktier av totalt 52 881 aktier i Sensework AB.

³⁾ Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB ägs av både byWiT AB genom en investering i fondandelar samt av Oryx Turnaround byWiT Fond 1 Advisory AB genom ägande av aktier.



"Företrädesbelopp" innebär summan av de belopp som har tillskjutits investmentföretaget i form av teckningslikvid för Preferensaktier och aktieägartillskott avseende Preferensaktier.



"Företrädesränta" innebär i förhållande till Preferensaktier ett belopp motsvarande en årlig icke-kapitaliserad ränta om tre (3) % på Företrädesbelopp.



"Utdelning" innebär samtliga utbetalningar på aktier till aktieägare, oavsett om de sker genom exempelvis vinstutdelning, inlösen eller i samband med likvidation, upplösning eller annan avveckling av investmentföretaget.

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningsränta om 3% per år. Preferensaktiernas rätt till avkastningsränta är endast kopplat till fördelningen mellan aktieslagen och bolaget har ingen skyldighet att betala ränta till preferensaktieägarna. Därmed bedöms de i sin helhet utgöra eget kapital.

Investmentföretagets resultat per aktie	2024/10/01	2023/10/01	2024/01/01	2023/01/01
	2024/12/31	2023/12/31	2024/12/31	2023/12/31
Årets resultat, SEK	11 864 412	86 145 527	-91 472 611	98 184 505
Resultat per stamaktie innan utspädning	1,96	31,58	-47,54	28,49
Resultat per stamaktie efter utspädning ¹	1,92	30,99	-46,56	27,91
Resultat per preferensaktie innan och efter utspädning	11,54	73,10	-71,81	89,04

Investmentföretagets substansvärde per aktie	2024/12/31	2023/12/31
Substansvärde stamaktier innan utspädning	0,00	29,10
Substansvärde stamaktier efter utspädning ¹	0,00	28,50
Substansvärde preferensaktier innan och efter utspädning	1 041,01	1 122,60

Not 7: Låneskulder

	Förfalldatum	Ränta	2024/12/31	2023/12/31
Skulder till kreditinstitut	2025-10-31	9,0%	20 000	0
Totalt			20 000	0

I februari 2025 återbetalade byWiT ovan lån om 20 MSEK.

¹) Utspädning efter optionsprogram.



Not 8: **Upplysningar till kassaflödesanalys**

Investmentföretaget	2024/10/01	2023/10/01	2024/01/01	2023/01/01
	2024/12/31	2023/12/31	2024/12/31	2023/12/31
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet				
Värdejusteringar	16 076	90 423	-74 762	109 748
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-21	-21	-85	-71
Totalt	16 055	90 402	-74 847	109 677

Moderbolaget	2024/10/01	2023/10/01	2024/01/01	2023/01/01
	2024/12/31	2023/12/31	2024/12/31	2023/12/31
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet				
Värdejusteringar	16 076	194 049	-74 762	220 131
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-21	-21	-85	-71
Totalt	16 055	194 028	-74 847	220 060

Not 9: **Frivillig ändring av redovisningsprincip i moderbolaget**

Förändringens inverkan på det egna kapitalet

Moderbolaget	2024/10/01	2023/10/01	2024/01/01	2023/01/01
	2024/12/31	2023/12/31	2024/12/31	2023/12/31
Eget kapital vid årets början	848 186	891 554	951 523	873 355
Kvittningsemission	0	22 610	0	22 610
Nyemission	0	66 997	0	66 997
Emissionskostnader	0	-4 507	0	-5 107
Ovillkorat aktieägartillskott	5	4	5	4
Utställda optioner	0	0	0	2
Periodens resultat	11 864	-25 135	-91 473	-6 338
Eget kapital vid periodens slut	860 055	951 523	860 055	951 523
Akkumulerad effekt av ändrad redovisningsprincip	121 341	10 060	121 341	16 818
Periodens effekt av ändrad princip	0	111 281	0	104 523
Eget kapital vid periodens slut efter omräkning	981 396	1 072 864	981 396	1 072 864



Not 10: Eventualförpliktelser och ställda säkerheter

Eventualförpliktelser	Utfäst kapital	Kvarvarande kapital 2024/12/31	Kvarvarande kapital 2023/12/31
Utfäst kapital			
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB	10 000	7 500	0
Totalt	10 000	7 500	0

byWiT AB har pantsatt aktier i Pensionera AB som säkerhet för ett lån på 20 MSEK från Coeli Finance AB. Den 24 februari 2025 har lånet återbetalats och panten återlämnats till byWiT AB.

byWiT AB har även ett borgensåtagandet för Lanetalks lån hos Almi på 165 000 SEK.

Utöver detta har varken moderbolaget eller investmentföretaget några eventualförpliktelser eller ställda säkerheter per 2024-12-31.

Not 11: Närståendetransaktioner

byWiT ABs tidigare affärsverksamhet bedrevs i WIT Venture Partners AB, i vilket nödvändiga avtal för affärsverksamheten som byWiT nu nyttjar har vidarefakturerats. Dessa avtal är nu överflyttade till byWiT AB.

Ett flertal aktieägare i WIT Venture Partners AB är även delägare i byWiT AB.

byWiT AB har under Q2 2024 ingått avtal med Coeli Holding AB avseende förvärv av aktier, secondaries, i Pensionera AB.

byWiT AB har under Q3 2024 ingått ett låneavtal med Coeli Finance AB. byWiT erhöll lånebeloppet om 20 MSEK under oktober 2024. Den 24 februari 2025 har lånet återbetalats.

Coelikoncernen äger 29,68% av rösterna i byWiT AB.

Utöver dessa avtal föreligger inga väsentliga avtalsrelationer eller transaktioner mellan bolaget och dess närstående.

Investmentföretaget har inte lämnat lån, garantier eller borgensförbindelser till eller till förmån för styrelseledamöterna, ledande befattningshavare eller revisorerna i bolaget. Ingen av styrelseledamöterna eller de ledande befattningshavarna i bolaget har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i affärstransaktioner som är eller var ovanlig till sin karaktär eller avseende på villkoren och som i något avseende kvarstår oreglerad eller oavslutad. Revisorerna har inte varit har inte varit delaktiga i några affärstransaktioner enligt ovan.

Utöver de som nämns ovan finns inte några utestående fordringar eller skulder mot närstående parter per balansdagen.



Stockholm 2025-03-05

Åsa Hedin
Ordförande

Monica Bergvall Powell
Styrelseledamot

Thomas Karlsson
Styrelseledamot

Jenny Keisu
Styrelseledamot

Annie Lööf
Styrelseledamot

Nalle Söderström
Styrelseledamot

Ulf Söderström
Verkställande Direktör



NYCKELTAL OCH DEFINITIONER

Användande av nyckeltal ej definierade i IFRS.

Definitionerna av de nyckeltal som används i bokslutskommunikén, motivering för användandet av nyckeltalet samt avstämningstabeller är sammanställt nedan.



Soliditet

Eget kapital dividerat med balansomslutningen.

Moderbolaget och investmentföretaget använder sig av det alternativa nyckeltalet soliditet då det visar hur stor del av balansomslutningen som utgörs av eget kapital och har inkluderats för att investerare ska kunna bedöma bolagets kapitalstruktur.



Nettokassa/-skuld

Likvida medel, kortfristiga placeringar och räntebärande kort- och långfristiga fordringar med avdrag för räntebärande kort- och långfristiga skulder.

Moderbolaget och investmentföretaget använder sig av det alternativa nyckeltalet nettokassa då det visar hur kassa (alternativt skuld) -utvecklingen förändras över åren vilket anses relevant för att belysa bolagets likviditet.



Substansvärde per stamaktie respektive preferensaktie

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningsränta om 3% per år. I det fall substansvärdet överstiger det belopp som innehavarna av preferensaktier har företrädesrätt till ska 80% av överskjutande värde tillfalla preferensaktierna och 20% tillfalla stamaktierna.

Moderbolaget och investmentföretaget använder sig av de alternativa nyckeltalen substansvärde per stamaktie respektive preferensaktie då det visar hur stor del av bolagets substansvärde som är hänförligt till innehavare av respektive aktieslag, för att aktieägare ska kunna bedöma värdet av sitt innehav.



Substansvärdeförändring per preferensaktie

Substansvärdeförändring innebär aktiernas förändring i substansvärde över tid. Substansvärdeförändringen beräknas som förändringen i aktuellt substansvärde minus substansvärdet vid slutet av jämförelseperioden, justerat för eventuella utdelningar som skett under perioden. Denna förändring divideras sedan med jämförelseperiodens substansvärde justerat för eventuella utdelningar.

Bolaget och investmentföretaget använder sig av det alternativa nyckeltalet substansvärdeförändring per preferensaktie för att synliggöra värdeutvecklingen över tid för den enskilda aktien. Detta främst för att ge investerarna en uppfattning om hur den enskilda aktiens värde utvecklats över tid.



Resultat per stamaktie respektive preferensaktie

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningsränta om 3% per år. I det fall substansvärdet överstiger det belopp som innehavarna av preferensaktier har företrädesrätt till ska 80% av överskjutande värde tillfalla preferensaktierna och 20% tillfalla stamaktierna.

Bolaget använder sig av de alternativa nyckeltalen resultat per stamaktie respektive preferensaktie då det visar hur stor del av bolagets resultat som är hänförligt till respektive aktieslag, vilket inkluderas som ett mått på aktieägarnas respektive del av resultatet.

FRISKRIVNING

Denna bokslutskommuniké är enbart ämnad som allmän information. Bokslutskommunikén är inte, och ska inte anses vara, ett prospekt och utgör ett erbjudande att förvärva, teckna eller på annat sätt handla med aktier eller andra värdepapper i investmentföretaget. Informationen utgör ingen juridisk, skatte- eller investeringsrådgivning.

Denna bokslutskommuniké är inte avsedd för spridning i USA eller andra länder där innehållet eller spridning kan vara otillåten. En investering som beskrivs är inte avsedd att erbjudas eller säljas till amerikansk medborgare eller person bosatt i USA eller till företag som är domicilierade i USA eller lyder under amerikansk lagstiftning.



AVSTÄMNINGAR AV ALTERNATIVA NYCKELTAL SOM INTE DEFINIERAS ENLIGT IFRS

Investmentföretaget (TSEK om inget annat anges)	2024/12/31	2023/12/31
Eget kapital	981 396	1 072 864
/ Balansomslutning	1 004 765	1 077 183
Soliditet	98%	100%
Likvida medel	17 770	104 501
+ Kortfristiga placeringar	0	0
+ Räntebärande kort- och långfristiga fordringar	5 906	681
- Räntebärande kort- och långfristiga skulder	-20 000	0
Nettokassa/-skuld	3 675	105 182
Eget kapital, SEK	981 395 833	1 072 863 883
- Substansvärde preferensaktier, SEK	-981 395 833	-1 058 315 288
/ Antal stamaktier	500 000	500 000
Substansvärde per stamaktie, SEK	0,00	29,10
Eget kapital, SEK	981 395 833	1 072 863 883
- Substansvärde stamaktier, SEK	0	-14 548 595
/ Antal preferensaktier	942 738	942 738
Substansvärde per preferensaktie, SEK	1 041,01	1 122,60
Substansvärde per preferensaktie	1 041,01	1 122,60
- Substansvärde jämförelseperioden minus utdelningar	-1 122,60	-1 043,24
/ Substansvärde jämförelseperioden minus utdelningar	1 122,60	1 043,24
Substansvärdeförändring per preferensaktie, %	-7,3%	7,6%

Investmentföretaget (TSEK om inget annat anges)	2024/10/01 2024/12/31	2023/10/01 2023/12/31	2024/01/01 2024/12/31	2023/01/01 2023/12/31
Resultat från andelar i portföljbolag	84	262	624	652
+ Förändringar i verkligt värde av andelar i portföljbolag	16 179	85 431	-74 659	109 748
Värdeförändring finansiella tillgångar	16 262	85 693	-74 035	110 400
Periodens resultat, SEK	11 864 412	86 145 527	-91 472 611	98 184 505
- Ränta preferensaktier ¹	-6 958 452	-7 197 482	-27 378 045	-26 949 174
* Resultatandel stamaktier, %	20%	20%	20%	20%
Resultatandel stamaktier, SEK	981 192	15 789 609	-23 770 131	14 247 066
Resultatandel stamaktier, SEK	981 192	15 789 609	-23 770 131	14 247 066
/ Antal stamaktier	500 000	500 000	500 000	500 000
Resultat per stamaktie, SEK	1,96	31,58	-47,54	28,49
Periodens resultat	11 864 412	86 145 527	-91 472 611	98 184 505
- Resultatandel stamaktier	-981 192	-15 789 609	23 770 131	-14 247 066
/ Antal preferensaktier	942 738	942 738	942 738	942 738
Resultat per preferensaktie, SEK	11,54	74,63	-71,81	89,04

¹) Vid beräkning av resultat per stamaktie beaktas periodens avkastningsränta som tillfaller preferensaktieägarna.