

byWiT AB (publ)

ORGANISATIONSNUMMER
559327-3153



DELÅRSRAPPORT

FÖR PERIODEN 2025-01-01 – 2025-03-31

8 PORTFÖLBOLAG:

1,5 MDSEK OMSÄTTNING

550 ANSTÄLLDA

KUNDER I +40 LÄNDER



Finansiell information för investmentföretaget

TSEK om inget annat nämns	2025/03/31	2024/03/31	2024/12/31
Substansvärde	967 754	1 075 352	981 396
Substansvärde per stamaktie före utspädning, SEK	0,00	27,40	0,00
Substansvärde per stamaktie efter utspädning, SEK	0,00	26,83	0,00
Substansvärde per preferensaktie före och efter utspädning, SEK	1 026,54	1 126,14	1 041,01
Förändring substansvärde per preferensaktie, % *	-1,4%	0,3%	-7,3%
Nettokassa/-skuld	375	81 722	3 675
Soliditet, %	94%	99%	98%

TSEK om inget annat nämns	2025/01/01 2025/03/31	2024/01/01 2024/03/31	2024/01/01 2024/12/31
Rörelseresultat	-12 980	1 541	-92 797
Värdet förändring på finansiella anläggningstillgångar	-8 037	7 155	-74 035
<i>varav realiserat</i>	5 502	0	624
Resultat per stamaktie före utspädning, SEK	-20,51	-1,70	-47,54
Resultat per stamaktie efter utspädning, SEK	-20,08	-1,66	-46,56
Resultat per preferensaktie före och efter utspädning, SEK	-3,59	3,54	-71,81
Investeringar	0	17 281	83 663
Avyttringar	0	0	0

Definitioner, se sid 36

* Förändring sedan föregående årsskifte

955 MSEK

Rest kapital
sedan start dec 2021

968 MSEK

Substansvärde
2025/03/31

1 027 SEK

Substansvärde
per preferensaktie
2025/03/31



VD har ordet

Till våra aktieägare och byWiT-intresserade,

2025 har inletts i ett osäkert marknadsklimat. byWiTs direkta påverkan av den turbulenta omvärlden vi lever i just nu är delvis begränsad och våra portföljbolag som i huvudsak leverera digitala tjänster påverkas inte heller direkt av USAs tullutspel. Fortsatt osäkerhet råder hur effekterna av detta påverkar tillväxten i världsekonomin.

85% av portföljinnehavet värdemässigt är nu lönsamma

Trots marknadsklimatet har nästan alla portföljbolagen levererat enligt eller över plan under kvartalet, och särskilt glädjande är att både E-Farm och Klingit nu har nått lönsamhet. Totalt är nu 85% av portföljen lönsam under Q1, i linje med vårt strategiska fokus på lönsam tillväxt.

Proxify och Pensionera, som tillsammans står för över hälften av substansvärdet, fortsätter sin starka utveckling. Proxify har framgångsrikt ställt om sin kundbas mot större bolag, vilket temporärt dämpat tillväxten, men resulterat i väsentligt mycket längre och mer lönsamma avtal. Bolaget har till skillnad mot många av konkurrenterna bevisat att man verkligen har en skalbar affärsmodell. Proxify, som nu är störst i Europa i sin nisch, estimerar att man idag omsätter 5-6 gånger mer än sin närmaste europeiska konkurrent. Proxify blev dessutom uppmärksammat i Financial Times lista över Europas snabbast växande bolag 2020–2023, där det rankades som det tredje snabbast växande svenska bolaget.

Fortsatt ökat ägande i Pensionera som utvecklas starkt

Pensionera växte med 31% under kvartalet och det förvaltade kapitalet ökade till 14 MDSEK, en ökning med 52% på 12 månader. byWiT fortsätter stärka sitt ägande, helt i linje med strategin att backa de bolag som levererar och skapar värde för våra aktieägare. I skrivande stund uppgår byWiTs ägande i Pensionera till 26%, vilket gör byWiT till den enskilt största ägaren i bolaget. Även Klingit levererar ett mycket starkt kvartal och är nu lönsamt. E-Farm, som haft ett tuffare 2024, har vänt trenden och kunde visa lönsamhet samtliga månader under första kvartalet. Ambitionen är nu att åter komma tillbaka till god tillväxt, men då lönsam tillväxt. Root Digital Group startade året med en lägre omsättning främst isolerat till omställning i ett av dotterbolagen, men EBITDA-marginalen stärktes. GFO-X lanserade sin reglerade börs för digitala tillgångar i maj och byWiT ser fram emot en spännande utveckling i kölvattnet av det starka och växande intresset för handel av digitala tillgångar på en reglerad marknad. Bright, Float, Senseworks och Lucy fortsätter utvecklas väl och Bright har nu säkrat finansiering för att nå lönsamhet. Substansvärdet uppgick vid kvartalets slut till 968 MSEK, motsvarande 1 027 SEK per preferensaktie och påverkades främst av försvagningen av USD och EUR.

Fokus på lönsam tillväxt och värdeskapande

byWiT fokuserar på att utveckla befintliga innehav och kommer inte göra nya plattformsinvesteringar innan exitmöjligheter och substantiella utdelningar har realiserats de närmaste åren. Under kvartalet stärkte byWiT likviditeten genom en konvertibel om 58 MSEK. Med stabil finansiell position, låg belåning samt våra nya treårsplaner arbetar vi för lönsam tillväxt, operativ effektivisering och att skapa attraktiva exit-möjligheter.

Ulf Söderström, Partner och vd



Stark utveckling i portföljbolagen. Pensionera fortsätter att leverera över plan och vi ökar upp vårt ägande.



Q1

Händelser under perioden

- Konvertibellån inklusive ränta om 22 MSEK från 2022 konverterades till aktier i Pensionera. Transaktionen ligger för närvarande för registrering hos Bolagsverket. byWiTs ägande i Pensionera uppgår efter transaktionen till 23% vilket gör att byWiT är den största enskilda aktieägaren
- byWiT tillfördes 58 MSEK efter att ha ingått ett konvertibelt skuldebrev med nya och existerande investerare. Lånet löper på två år med möjlig förlängning på ytterligare två år. Lånet kan konverteras till preferensaktier i byWiT om två respektive fyra år
- Återbetalning av lån från Coeli Finance AB som togs i oktober 2024 om 20 MSEK
- Avyttring av 100% av aktierna i Lanetalk AB till ett värde om 5 MSEK



Händelser efter periodens utgång

Under februari 2025 konverterades byWiTs konvertibellån inklusive ränta om 22 MSEK från 2022 till aktier i Pensionera. Transaktionen ligger för närvarande för registrering hos Bolagsverket. byWiTs ägande i Pensionera uppgår efter transaktionen till 23%.

I april förvärvade byWiT aktier i Pensionera genom en secondariestransaktion till ett värde om 12 MSEK, motsvarande en ägarandel om 2,8%. byWiT är nu den största enskilda aktieägaren i Pensionera och byWiTs ägande i Pensionera uppgår efter konverteringen av konvertibeln samt denna secondariestransaktion till 26,2%.

I övrigt har inga väsentliga händelser skett i investmentföretaget efter rapportperiodens utgång.



Framtidsutsikter och utveckling

Det geopolitiska läget är fortsatt ansträngt och den amerikanska administrationens handelshinder och tullar har skapat stor osäkerhet på marknaderna, vilket i sin tur kommer att påverka tillväxten i världsekonomin framöver. Tillgången på riskvilligt kapital är fortsatt begränsat på marknaden. byWiT har en låg refinansieringsrisk i befintliga portföljbolag och en stark balansräkning, vilket gör att bolaget är väl positionerat att kunna driva värdetillväxt i befintliga portföljbolag.

Verksamhetsbeskrivning



Verksamheten i korthet och teamet

Investmentbolaget byWiT startade år 2021 med syfte att tillvarata investeringsmöjligheter inom digitala tillväxtbolag. Ambitionen är att byWiT ska bli den bästa ägaren av digitala tillväxtbolag inom Norden och norra Europa genom att agera som operationella investerare. Med hjälp av teamets mångåriga erfarenhet som entreprenörer och investerare ska bolaget bygga globala så kallade Champions (branschledande utmanare med stor skalbarhet och tillväxt). byWiT har investerat i tillväxtbolag som digitaliserar analoga branscher och nischer.

byWiT investerar i minoritetsandelar för att säkerställa grundares och entreprenörers fortsatta engagemang och incitament. Målsättningen är att bygga en portfölj av 10-15 globala digitala vinnare. Idag har bolaget 8 portföljbolag och 5 titthålsinvesteringar.

byWiTs team består idag av sex personer med lång erfarenhet av operativa investeringar och entreprenörskap med ett starkt track-record av framgångsrika projekt som grundare, investerare, ledare och specialister. De har tillsammans expertis, nätverk och kunskap för att hitta intressanta digitala tillväxtbolag med stor potential för att över tid bygga lönsamma bolag. Det gör de genom att operativt stödja portföljbolagen med allt från strategi, M&A, lönsam tillväxt, Go-to-Marketplaner, IT-system, plattformar till ledningsfunktioner och nätverk. Samtliga ledande investerare är operativt aktiva i portföljbolagen där portföljbolagen på ett tydligt sätt får ta del av deras mångåriga erfarenhet.

- **Ulf Söderström**, grundare, partner och vd: Ulf har över 20 års erfarenhet av ledande befattningar för Scania, Boliden, SCA/Essity och Autoliv/Veoneer. Vidare har Ulf även varit en del av teamet som vände Boliden och byggde ett ledande europeiskt metallföretag samt gjorde Essity till ett ledande globalt hygienföretag. Ulf var dessutom ansvarig för både SCAs och Autolivs delningar och noteringarna av Essity och Veoneer på Nasdaq Stockholm och på NYSE New York.
- **Elias Jacobson**, grundare och partner: Elias grundade Svenska Vindbolaget 2007, som slogs samman med Eolus Vind och noterades på OMX/Nasdaq 2011. Elias har sedan dess varit delaktig i byggandet av ytterligare två miljardföretag: Peltarion och Odevo. Elias har också gjort framgångsrika investeringar i bland annat Insurely, Zensum, Climeon, WPS, Mathem, Outnorth och Billogram.
- **Thomas Karlsson**, grundare och partner: Thomas är investerare och entreprenör med en finansbakgrund. Efter arbete på bank i London under slutet av 90-talet startade han 2003 en rådgivningsbyrå inom corporate finance som efter framgångsrik expansion blev en del av den globala investmentbanken Livingstone Partners 2015. Parallellt var Thomas medgrundare till Arctos Equity som investerat i små- och medelstora teknikföretag i Sverige och med flera framgångsrika tillväxtresor och avyttringar av hela eller delar av innehav.
- **Frida Lönnqvist**, CFO och partner: Frida har över tio års relevant arbetslivserfarenhet där hon under fem år arbetade inom private equity på Segulah Advisor. De senaste fem åren var Frida som CFO på Interflora med och tog bolaget från 300 MSEK till +700 MSEK i omsättning med god lönsamhet samt deltog i försäljningen 2023 till PAI Partners.
- **Nalle Söderström**, grundare och partner: Nalle är en internationell entreprenör och var medgrundare till Mediaplanet 2003 med ansvar för den globala lanseringen 2004-2016. Mediaplanet såldes till private equity-bolaget Priveq 2016. Nalle återvände till Sverige efter 13 år i London och New York för att hjälpa Bonnier att genomföra en transformation och effektivisering av bolaget.
- **David Wendel Thoms**, CEO byWiT Fund management AB: David har 10 års erfarenhet inom riskkapital, tillväxt och start-up-ekosystem och var senast vd för First Venture, en börsnoterad svensk venture capital-fond. David har tidigare arbetat som bland annat Head of Global Expansion & Group Business Development på David Wellington och som Legal Counsel Global Expansion på H&M.

Verksamhetsbeskrivning



Sourcingmodell och investeringskriterier

byWiT har identifierat 4 viktiga egenskaper för morgondagens vinnare:



Digitala företag som **utmanar** analoga marknader



Globalt erbjudande med stor **skalbarhet** och **unit economics**



Attraktiv **tillväxtprofil** med **lönsamhet** inom definierat kapitalbehov



Företag som har potential att **avkasta 5-8 gånger investerat kapital**

byWiT finner investeringsmöjligheter genom att systematiskt arbeta med nätverk, saminvestorare och uppsökande verksamhet. Bolagets utvärdering av potentiella investeringar följer en systematisk process i ett flertal steg såsom genomgång av storlek och potential samt uppfyllande av byWiTs specifika krav och investeringskriterier. byWiT har som ambition att fylla ett tomrum på marknaden inom tillväxtinvesteringar genom att vara en operationellt aktiv, långsiktig och kapitalstark partner och ägare.

byWiT utvärderar intäkts- och lönsamhetspotential och varje bolagsinvestering ska kunna ge en avkastning om fem till åtta gånger investerat kapital. Bolagen ska ha en bevisad affärsmodell med så kallade unit economics. Vidare ska de gå att skala internationellt samt kunna nå en ledande position inom sin marknad, bransch eller nisch.

byWiTs investeringsinriktning mot digitala bolag med skalbara, smarta och praktiska kundlösningar på gårdagens analoga affärer har i många fall en stor positiv inverkan på de hållbarhetsutmaningar vi står inför. Detta är också en central del av bolagets investeringskriterier.

byWiT har tagit ett inriktningsbeslut där bolaget nu fullt ut fokuserar på att utveckla befintliga innehav. byWiT kommer inte att göra några nya plattformsinvesteringar förrän bolaget gjort exits och substantiella aktieutdelningar till aktieägarna, vilket i huvudsak planeras att ske 2027-2028.





Våra innehav

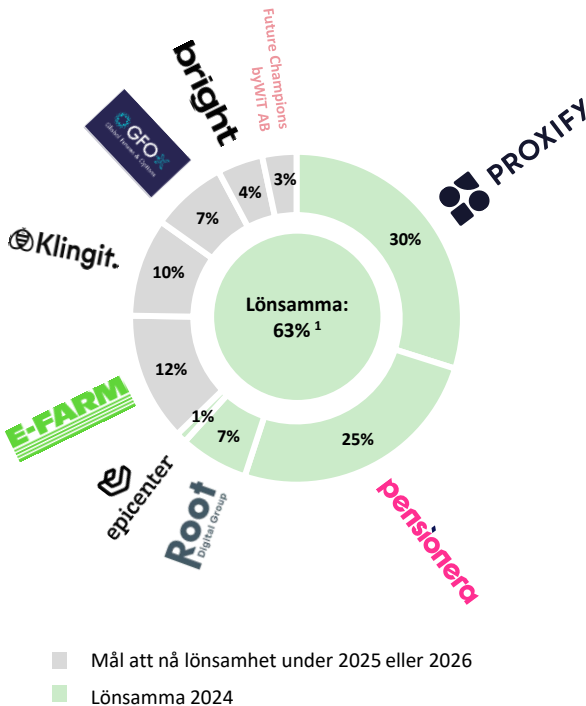
Bolag ¹ (TSEK)	Huvudsaklig verksamhet	Initial investering (år)	Ägarandel	Bokfört värde
Proxify	Digital rekryteringsplattform	2021	17%	288 400
Pensionera	Digital pensionslösning	2021	20% (23% ²)	242 603
E-Farm	Digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner	2021	39%	118 700
Klingit	Digital design och marknadsföring	2021	31%	91 365
GFO-X	Reglerad börs för digitala tillgångar	2022	2%	70 220
Root Digital Group	Digital marknadsföring och e-handel	2022	32%	64 107
Bright	SaaS-plattform för energimarknaden	2022	26%	43 183
Epicenter	Kontorshotell och coworking	2022	6%	10 020
Övrigt ³	-	-	-	35 812
Summa				964 411

¹⁾ Vissa bolag är ägarbolag för aktieinnehav i respektive portföljbolag.

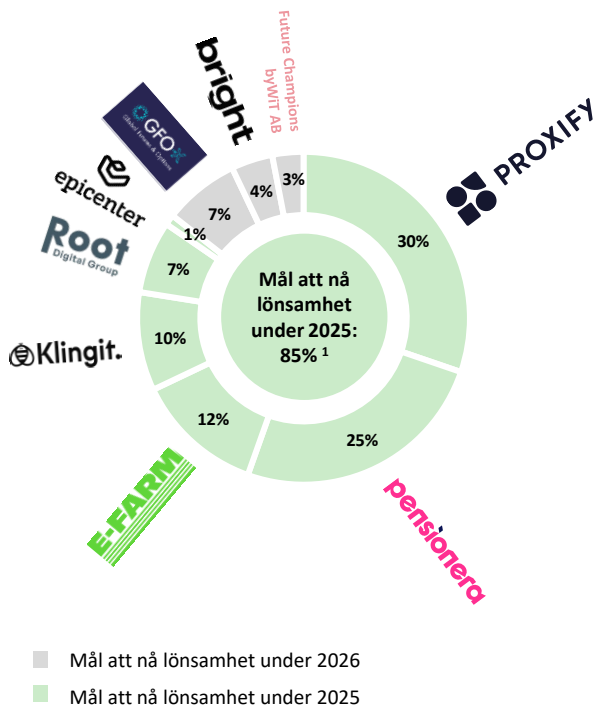
²⁾ 23% efter konvertering av konvertibel Q1 2025.

³⁾ Övrigt inkluderar Future Champions byWiT AB, Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB och byWiT Fund Management AB. Se not 5 Finansiella tillgångar och skulder för mer information.

Andel bolag som är lönsamma 2024



Andel bolag som förväntas vara eller uppnå lönsamhet 2025



Struktur byWiT

byWiT uppfyller kriterierna enligt IFRS10 för ett Investmentföretag. Ett Investmentföretag ska inte konsolidera sina dotterbolag enligt IFRS10 Koncernredovisning eller tillämpa IFRS3 Rörelseförvärv när det erhåller bestämmande inflytande över ett annat bolag. byWiT värderar istället sina portföljbolag till verkligt värde enligt IFRS9 Finansiella instrument.

¹⁾ Andel av bokfört värde exklusive kassa

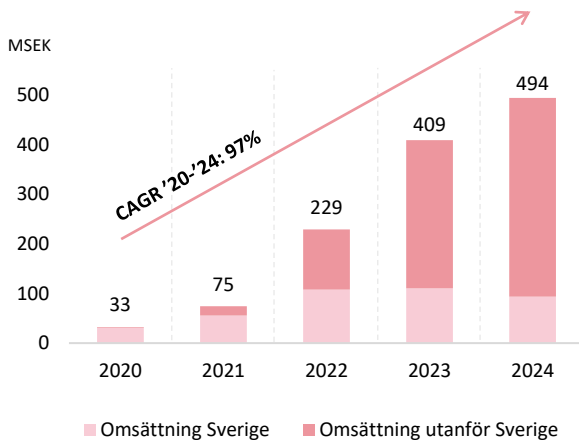


PROXIFY

Proxify är ett av Europas största nätverk av utvecklare. Bolaget erbjuder techtalanger till ledande företag som vill skala upp sina team, och har idag över 500 kunder i 35 länder. Bolaget har sedan starten 2018 de flesta månaderna kunnat kombinera en mycket stark tillväxt med lönsamhet.

Senaste kvartalet:

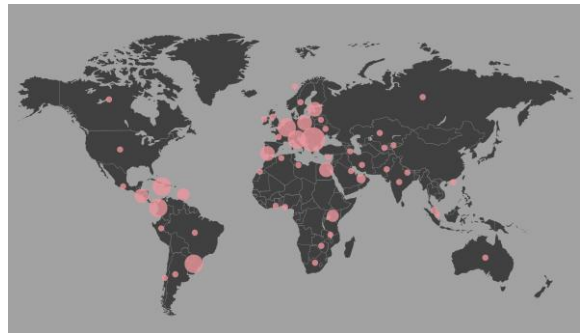
- Omsättningen i Q1 2025 ökade 14% jämfört med Q1 2024.
- Kontrakten blir nu längre och mer värdefulla för Proxify, något som kommer öka bolagets intäkter och lönsamhet. Proxify sysselsätter idag 622 utvecklare (full time equivalents), upp 26% från 492 föregående år.
- Antal sysselsatta utvecklare inom större kunder (över 50 anställda) ökade över 50%. Håller denna trend i sig kommer bolaget klart slå sin budget för helåret.



byWiT operationellt engagemang:

- Kapitalmarknadsarbete
- Assistent vid rekrytering av senior personal
- Utvärdering av expansion till USA
- M&A-strategi

Längre och lönsammare kundkontrakt säkrar fortsatt lönsam tillväxt



Kategori:
Scale-up Growth

Ägarandel: 17%

Bransch:
Digitalt distribuerade tjänster
("Distributed services")

Lönsamhet:
Ja

Hemsida:
www.proxify.io

Försäljning i antal länder: 35

Investeringsår: 2021

FTE:er 2024: 129

Styrelseplats: Ja

Andel män/kvinnor 2024:
51%/48% (ledning: 86%/14%)

Investment lead:
Elias Jacobson

Key investment highlights



Proxify är det snabbaste sättet att hitta rätt utvecklare - tack vare 6 000 ansökningar per månad filtrerade efter relevans genom AI-screeningsalgoritmer



Stark utbudssida med en pool av +700 aktiva utvecklare och +5 000 utvecklare i nätverket, som täcker flertalet vertikala teknikstackar



Över 500 kunder globalt inklusive blue-chip-klienter som Electrolux, Pearson, EA Sports, Essity, BAM och Trafigra



Hög andel återkommande intäkter med 66% av intäkterna 2024 från återkommande kunder



Stark CAGR 2020-2024 om 97% med ökande bruttomarginal

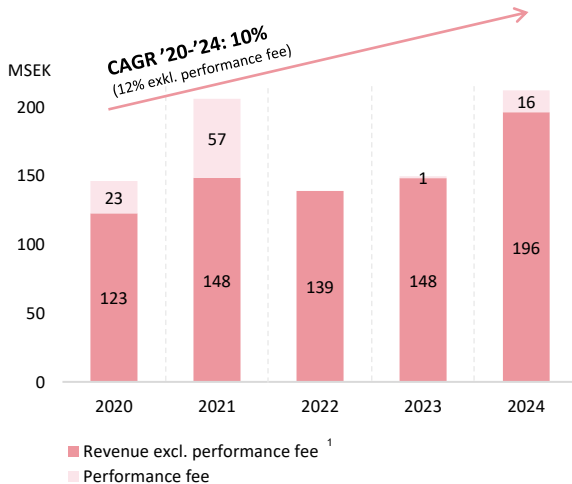
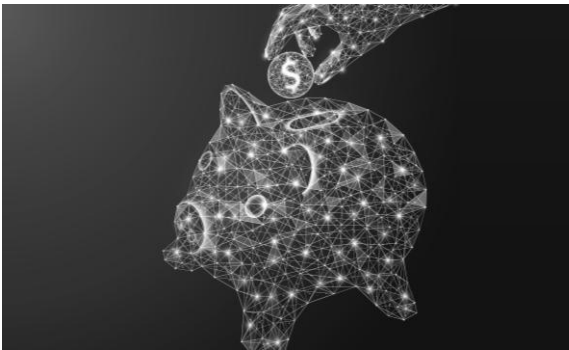


pensionera

Pensionera är Sveriges största digitala pensions- och kapitalrådgivare. Bolaget erbjuder en digital pensionslösning där kunderna får kontroll och överblick över samtliga intjänade pensioner. Pensionera äger IKC Capital som erbjuder ett brett utbud av fonder. Pensionera grundades 2016 och har över 200 000 medlemmar och 14,3 MDSEK i förvaltat kapital (AUM).

Senaste kvartalet:

- Omsättningen i Q1 2025 ökade med +31% jämfört med Q1 2024 och EBITDA ökade från 3 MSEK Q1 2024 till 8 MSEK Q1 2025.
- Även stark tillväxt över plan i förvaltat kapital (AUM) om 52% från Q1 2024 till 14,3 MDSEK Q1 2025.
- byWiT har efter kvartalets utgång ytterligare stärkt sitt ägande i Pensionera som inklusive konvertering av konvertibel vid utgivandet av delårsrapporten i maj uppgick till 26,2%, vilket gör byWiT till den enskilt största ägaren i bolaget.



byWiT operationellt engagemang:

- Digitalisering av kundresan
- Digitalisering av kundanskaffning
- Digitalisering av operativa KPI:er
- Digitalisering av fondflöden
- Styrelse- och ledningsrekryteringar

Utveckling över plan och byWiT stärker sitt ägande

Kategori:
Scale-up Growth

Bransch: Fintech

Hemsida:
www.pensionera.se

Investeringsår: 2021

Styrelseplats: Ja

Investment lead:
Nalle Söderström

Ägarandel: 20% (23% efter konvertering av konvertibel Q1 2025)

Lönsamhet:
Ja

Försäljning i antal länder: 1

FTE:er 2024: 61

Andel män/kvinnor 2024:
74%/26% (ledning: 72%/28%)

Key investment highlights



Pensioneras digitala rådgivningsplattform erbjuder digital och analog individuell pensionsrådgivning till majoriteten av alla pensionssparare



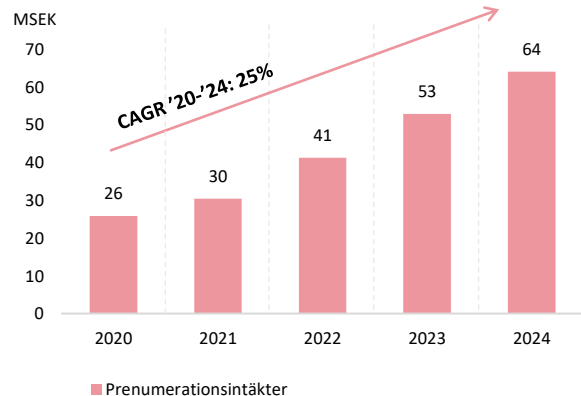
Pensionera äger fondbolaget IKC Fonder, med ett förvaltat och växande AUM på 14,3 MDSEK



Pensioneras digitala rådgivningstjänst på abonnemang växer och står idag för ca 30% av gruppens totala omsättning



Pensionera har investerat i ett analogt rådgivningsteam om +20 personer. Ett hybriderbjudande kopplat till Pensioneras plattform, skapar lönsammare kundflöden



¹) I bolagets årsredovisning redovisas nettoomsättning

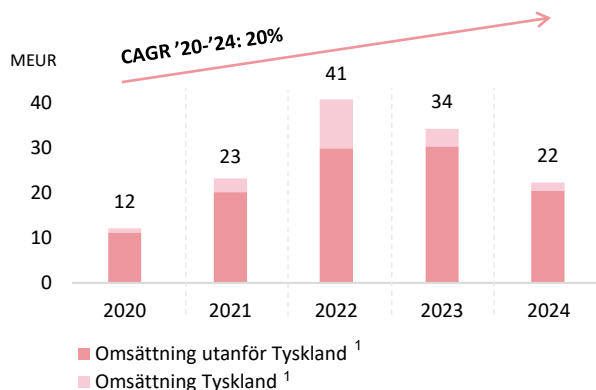


E-FARM

E-Farm är en digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner och täcker idag den europeiska marknaden för begagnade jordbruksmaskiner som uppgår till drygt 30 MDEUR. Bolaget har försäljning till 30 länder med ett nätverk av över 1 200 återförsäljare i Europa. E-Farms tjänsteutbud består av direktförsäljning och auktioner av jordbruksmaskiner samt även besiktning, frakt, finansiering- och försäkringstjänster.

Senaste kvartalet:

- Bruttoomsättningen ökade med +5% och bruttovinsten med +17% i Q1 2025 jämfört med Q1 2024. Bruttomarginalen ökade från 8% Q1 2024 till 9% Q1 2025.
- Snittpriserna på de traktorer som sålts har ökat något från föregående år, men är fortfarande på mycket låga nivåer för jordbruksmaskiner (kriget i Ukraina, ökade räntekostnader etc.), vilket varit den främsta orsaken till försäljningstappet 2024.
- Bolaget har dock vänt till lönsamhet och jobbar trots nedskärningarna för att komma tillbaka till tidigare omsättning, men nu med betydligt högre bruttomarginal och positiva EBITDA-resultat.

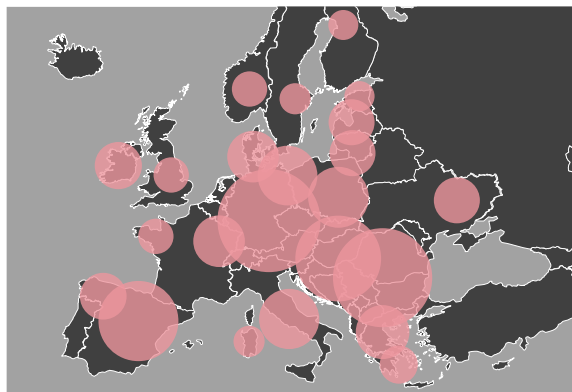


byWiT operationellt engagemang:

- Upprättande av nya säljprocesser och incitamentsstruktur
- Kontinuerlig expertis och projektledarskap för att upprätta finansiella tjänster för jordbruksmaskiner, optimering av sales funnel, optimering av den tekniska organisationen, utveckla AI-funktioner till en trading-app för värdering baserad på bildigenkänning, etc.
- Kapitalmarknadsarbete

¹) Bruttoomsättning

Nya säljprocesser och utökat säljteam driver nu bolaget mot lönsam tillväxt



Kategori:
Scale-up Growth

Ägarandel:
39%

Bransch: Teknikbolag inom jordbrukssektorn ('Agtech')

Lönsamhet: Ja

Hemsida:
www.e-farm.com

Försäljning i antal länder: 30

Investeringsår: 2021

FTE:er 2024: 20

Styrelseplats: Ja

Investment lead:
Elias Jacobson

Andel män/kvinnor 2024:
75%/25% (ledning: 80%/20%)

Key investment highlights



E-Farms marknadsföringsplattform, en Smart Trade-app låter +1 000 kontrakterade återförsäljare och bönder hitta 25% av samtliga europeiska begagnade maskiner. Tre av Europas största återförsäljare använder nu Smart Trade och bolaget tecknar löpande nya kunder till tjänsten. E-Farm har även lanserat auktioner.



Stark nettoomsättningstillväxt med CAGR om +43% sedan 2020 och försäljning till 30 länder



E-Farm värderar 75% av alla maskiner genom egna AI-algoritmer med tillgång till OEM-data. Detta är helt unikt i branschen begagnade jordbruksmaskiner, där marknaden i Europa värderas till 30 MDEUR



byWiT har erhållit teckningsoptioner för operationellt arbete med bl.a. etablering av E-Farm Finance, AI-bild och maskininlärningsfunktioner för att värdera maskiner



Root

Root Digital Group är en framstående aktör inom digital marknadsföring och affärsutveckling med en tydlig vision att bli den ledande spelaren inom digital tillväxt och optimering i norra Europa. Ett flertal nischade specialistbolag ingår i gruppen. Ambitionen är att fortsätta leverera en stark lönsamhet och kraftig tillväxt, både organiskt och genom förvärv.

Senaste kvartalet:

- Omsättningen i Q1 2025 minskade med -14% jämfört med Q1 2024. EBITDA-marginalen ökade från 7% Q1 2024 till 9% Q1 2025.
- Nästan 90% av omsättningstappet i Q1 2025 jämfört med Q1 2024 avser ett omsättningstapp i ett av dotterbolagen där det skedde ett VD-byte under 2024 och dotterbolaget nu arbetar för att komma tillbaka till tidigare nivåer.
- Gruppen visar fortsatt lönsamhet, men utvecklingen är under budget. Kostnadsbesparingar har genomförts för att fokusera på lönsamhet före tillväxt. Gruppens två kärnbolag, Beet och Omniarch, följer i stort budget för Q1 och ser en ökande kundaktivitet även om en generell marknadsoro skapar längre säljcykler.
- Gruppen har en pågående rekryteringen av en ny koncern-VD för att tydligare knyta ihop respektive bolags erbjudande och uppnå synergier.



Fokus på stärkt tillväxt och ökad lönsamhet

Kategori:
Scale-up Growth

Ägarandel: 32%

Bransch:
Digital marknadsföring och e-handel

Lönsamhet: Ja

Hemsida:
www.rootdigitalgroup.com

Försäljning i antal länder: 20

Investeringsår: 2022

FTE:er 2024: 106

Styrelseplats: Ja

Andel män/kvinnor 2024:
57%/43% (ledning: 41%/59%)

Investment lead:
Thomas Karlsson

Key investment highlights



Konsolideringsmöjlighet med stor potential för skalfördelar och multipelarbitrage



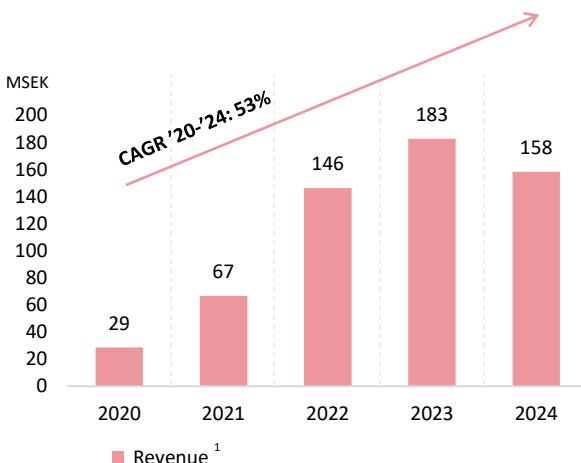
Synergier mellan gruppbolag driver organisk tillväxt och lönsamhetsförbättringar



Historiskt hög lönsamhet i transformativ industri med hög grad av specialistkunskap



Operativ hävstång från egenutvecklad digital verktygslåda och systemlösningar



byWiT operationellt engagemang:

- Projektleder förvärvsaktiviteter
- Stödjer integrationsprocesser efter uppköp och sammanslagningar
- Affärsutveckling, strategi och IPO-förberedelser

¹) Pro forma inkl. förvärv då bolaget historiskt inte har gjort koncernredovisning



Klingit.

Klingit är en teknisk designplattform som hjälper företag med all slags digital design. Klingit startades 2020 och har idag drygt 150 kunder såsom H&M, Semper, Schibsted och Mekonomen. Merparten av intäkterna är på prenumerationsbasis.



Senaste kvartalet:

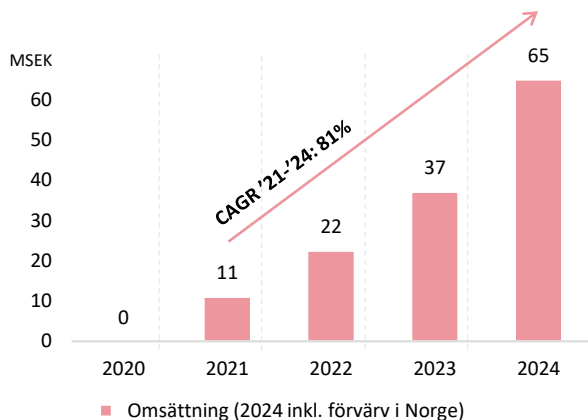
- Klingit fortsatte växa starkt med en omsättningstillväxt om 94% i Q1 2025 jämfört med Q1 2024. Den höga tillväxten förklaras även av att det norska förvärvet som gjordes i Q2 2024 (organisk tillväxt: 45%).
- Trots den kraftiga tillväxten och investeringar i kundnöjdhet, lyckas bolaget hålla i kassan, mycket tack vare kunder som betalar i förskott.
- Klingit fortsätter växa med större kunder inom Marketing-as-a-Service, ett mer komplett sett att leverera kundvärde. Storsatsningen kring generativ AI fortsätter vinna nya kunder i Norden.

Key investment highlights

- Klingits designplattform hjälper kunder med projektledning i en skalbar prenumerationstjänst
- Drygt 150 kunder med fokus på SME och Enterprise
- Klingits AI tjänst Brand Studio hjälper kunder att själva formulera sina designidéer till bilder i samma stil som bolagets profil

Nytt förvärv lyfter lönsam tillväxt

Kategori: Early Growth	Styrelseplats: Ja	Försäljning i antal länder: 12
Bransch: Grafisk designplattform	Investment lead: Elias Jacobson	FTE:er 2024: 85 inkl. konsulter
Hemsida: www.klingit.com	Ägarandel: 31%	Andel män/kvinnor 2024: 38%/62% (ledning: 86%/14%)
Investeringsår: 2021	Lönsamhet: Q1 2025	



GFO-X

Global Futures & Options Exchange, är en reglerad derivatbörs för digitala tillgångar såsom Bitcoin and Ethereum. GFO-X har byggt upp en modern teknisk börs i världsklass och ska etablera den första reglerade börsen i Europa av digitala tillgångar som idag helt domineras (99%) av oreglerade plattformar. GFO-X står under tillsyn av Financial Conduct Authority (Finansinspektionen i England) och har ett partnerskap med världens största clearinghus.

GFO-X har under första kvartalet arbetat med slutliga förberedelser inför lanseringen av bolagets reglerade börs som skedde i maj 2025. byWiT ser fram emot den fortsatt spännande utvecklingen av GFO-X i kölvattnet av det ökade intresset för handel med digitala tillgångar på en reglerad marknadsplats.



Lansering i maj 2025 av Europas första reglerade derivatbörs för digitala tillgångar

Kategori: Early Growth	Investeringsår: 2022	Ägarandel: 2%
Bransch: Fintech	Styrelseplats: Nej	FTE:er 2024: 55
Hemsida: www.gfo-x.com	Investment lead: Nalle Söderström	Andel män/kvinnor 2024: 84%/16% (ledning: 77%/23%)

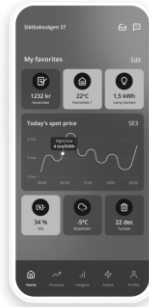
Key investment highlights

- Londons och Europas svar på USAs och CMEs (Chicago Mercantile Exchange) etablerade reglerade derivatbörs för digitala tillgångar
- GFO-X är godkänd och reglerad. All clearing hanteras i partnerskap med Europas största clearinghus LCH (London Clearing House)
- GFO-X börs är byggd med den senaste teknologin, vilket kommer vara en stor konkurrensfördel i jämförelse med CME



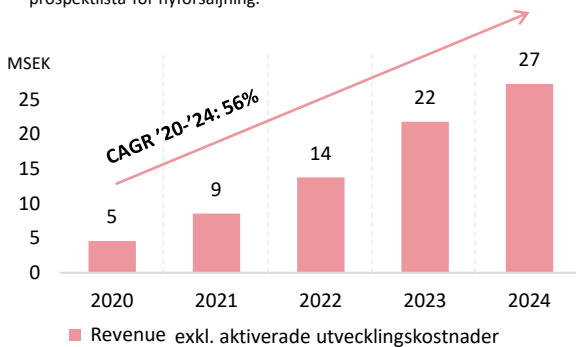
bright

Bright är ett SaaS-bolag och en white label-app för elbolag som vill erbjuda sina kunder en digital lösning för smart och intelligent översyn samt hantering av kundernas elkonsument. Bolaget är marknadsledande och har idag kontrakt med över 50 av elbolagen i Norden. Huvuddelen av intäkterna är återkommande prenumerationsintäkter. Den senaste tidens expansion börjar ge spännande öppningar i ett flertal länder.



Senaste kvartalet:

- Omsättningen ökade +13%, ARR (Annual Recurring Revenue) +20% och EBITDA förbättrades med +46% Q1 2025 jämfört med Q1 2024.
- Bolaget är finansierat till lönsamhet och följer planen att nå lönsamhet under första halvåret 2026. Förstärkt ledning och säljteam 2024 med uppdaterad affärsplan. Det utökade säljteamet har nu byggt en stark prospektlista för nyförsäljning.



Säkrat finansiering mot lönsamhet

Kategori:
Early Growth

Bransch:
Teknikbolag inom energisektorn ('Energy Tech')

Hemsida:
www.getbright.se

Investeringsår: 2022

Styrelseplats: Ja

Investment lead:
Frida Lönnqvist

Ägarandel: 26%

Lönsamhet: Prognostiserad första halvåret 2026

Försäljning i antal länder 2024: 3

FTE:er 2024: 26

Andel män/kvinnor 2024:
66%/34% (ledning: 50%/50%)

Key investment highlights



Bright är marknadsledande i Norden med över 50 kunder och har fortsatt stark tillväxt – fokus på nordisk expansion



Brights app kan hantera styrning och analys av elkostnader från hus och bil samt berg-, jord- och luftvärme



Kunderna är energibolag i Norden med idag +500 000 användare av Brights app

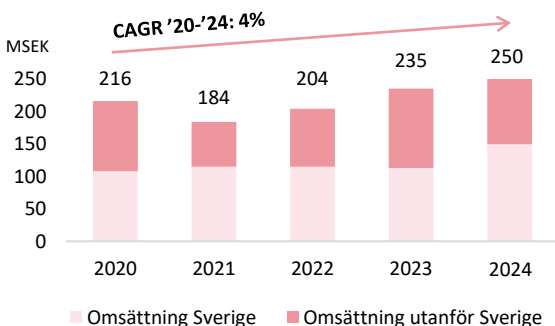
epicenter

STOCKHOLM

Epicenter är Nordens första digitala innovationshus. En kreativ mötesarena för snabbväxande digitala företag och storföretag som vill samarbeta, utvecklas och växa upp sin digitala affär. Medlemmarna erbjuds ett omfattande ekosystem av tjänster och produkter såsom smarta kontor, coaching, nätverkande, events och utbildningsprogram - allt i syftet att stärka deras innovationskraft och tillväxt. Epicenter har cirka 3 600 medlemmar och finns i Stockholm, Oslo och Helsingfors.

Senaste kvartalet:

- Epicenter är en strategisk investering som fortsätter utvecklas enligt plan. Fortsatt stort fokus på att vidareutveckla verksamheterna i Stockholm, Oslo och Helsingfors samt att rulla ut nya produkter och tjänster. Epicenter arbetar med ett flertal acceleratorer internationellt.
- Under första kvartalet anställdes en ny VD.
- I februari firade bolaget också 10-års jubileum.



10 år av ledande innovationshub

Kategori: Strategisk

Bransch:
Kontorshotell & coworking ('Workplace development')

Hemsida:
www.weareepicenter.com

Investeringsår: 2022

Styrelseplats: Nej

Investment lead:
Ulf Söderström

Ägarandel: 6%

Lönsamhet: Ja

Försäljning i antal länder: 10

FTE:er 2024: 42

Andel män/kvinnor 2024:
38%/62% (ledning: 100%/0%)

Key investment highlights



Epicenters ekosystem för tillväxtbolag bidrar positivt till byWiTs sourcing, tillgång till expertis och vårt operativa erbjudande



Epicenters geografiska spridning; Stockholm, Oslo och Helsingfors ökar byWiTs scope och räckvidd. Fler projekt är även på gång ute i Europa med syfte att etablera sitt unika koncept på fler centrala platser



Epicenters öppning av Elements i Stockholm 2024 öppnar möjligheter att sourca tillväxtbolag inom impact

Future Champions byWiT AB

Future Champions byWiT AB är ett Holdingbolag och en del av byWiTs sourcingstrategi där bolaget genomför mindre titthålsinvesteringar i tidiga skeden. Detta för att kunna lära känna bolagen och utvärdera bolagens potential att kunna bli framtida Champion bolag för att då också kunna investera ytterligare kapital.

Float – Capital-as-a-Service (CaaS) för SaaS-bolag under tillväxt i Europa. Float erbjuder tillväxtkapital för SaaS-företag med en snabb och enkel ansökningsprocess, flexibla och fördelaktiga villkor för grundare. Erbjudandet gör det möjligt för SaaS-företag att säkra finansiering utan att ge upp aktieandelar, vilket säkerställer att grundarna behåller kontrollen över sina företag samtidigt som de får tillgång till det kapital som krävs för tillväxt.

Senseworks – Enterprise SaaS-bolag inom revision, analys och Business Intelligence-mjukvara för revisorer som vill effektivisera revisionen genom att lägga huvuddelen av tiden på analys istället för på administration. Förhållandet analys mot administrationen kan svängas om från 25%/75% till 75%/25%.

Lucy Analytics är ett SaaS-bolag inom AI Business intelligence. Bolaget erbjuder ett AI-baserat verktyg som effektiviserar internkommunikation inom hospitality och ger hotell och hotellägare AI-drivna insikter.

Prime Penguin är en iPaas-tjänst (Integration Platform As A Service), som effektiviserar e-handelslogistiken. Med över 50 integrationer och ett öppet partnerskapsystem, erbjuder Prime Penguin en global integrationsplattform. E-handlare som använder Prime Penguins integrationsplattform kan enkelt expandera sin verksamhet och förlägga lager nära sina slutkunder. Merparten av bolagets intäkter är SaaS-intäkter.

Zebbrain är en plattform för digital coaching, aktivt lärande och beetendeförflyttning (B2B). Bolaget grundades 2020 och målet är att genom en skalbar och AI-driven plattform erbjuda kostnadseffektiv, personifierad utveckling till fler ledare och medarbetare med mätbar effekt.

Spännande bolag i tidig tillväxtfas

senseworks

Investeringsår:
2023

Bransch:
Enterprise SaaS-bolag inom revision och BI

Hemsida:
www.senseworks.io



Lucy

Investeringsår:
2023

Bransch:
SaaS-bolag inom AI Business intelligence

Hemsida:
www.lucyanalytics.com



float

Investeringsår:
2023

Bransch:
Capital-as-a-Service (CaaS) för SaaS-bolag

Hemsida:
www.gofloat.io

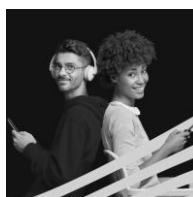


Zebbrain

Investeringsår:
2022

Bransch:
Coaching

Hemsida:
www.zebrain.se

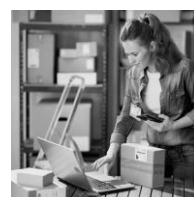


Prime Penguin

Investeringsår:
2021

Bransch:
Logistik

Hemsida:
www.primepenguin.com





Antal anställda

Antal anställda per 2025-03-31 var fem anställda inklusive Vd.



Granskning av revisorer

Delårsrapporten har inte granskats av bolagets revisorer.



Ägarförhållanden

Bolagets enskilt största ägare är Coelikoncernen som kontrollerar 13,10% av kapitalet och 29,68% av rösterna. Fem av bolagets grundare kontrollerar utöver detta gemensamt 25,30% av kapitalet och 54,87% av rösterna.

Aktieägare	Stamaktier	Preferensaktier	Röstandel	Kapitalandel
Coelikoncernen ¹	175 000	14 004	29,68%	13,10%
Elias Jacobson	69 176	12 911	11,86%	5,69%
Thomas Karlsson	69 176	11 675	11,84%	5,60%
Ulf Söderström	69 176	7 925	11,77%	5,34%
Nalle Söderström	69 176	6 835	11,76%	5,27%
Johan Gorecki	45 046	3 911	7,65%	3,39%
Övriga	3 250	885 477	15,45%	61,60%
Totalt	500 000	942 738	100,00%	100,00%

FRISKRIVNING

Denna delårsrapport är enbart ämnad som allmän information. Delårsrapporten är inte, och ska inte anses vara, ett prospekt och utgör ett erbjudande att förvärva, teckna eller på annat sätt handla med aktier eller andra värdepapper i investmentföretaget. Informationen utgör ingen juridisk, skatte- eller investeringsrådgivning.

Denna delårsrapport är inte avsedd för spridning i USA eller andra länder där innehållet eller spridning kan vara otillåten. En investering som beskrivs är inte avsedd att erbjudas eller säljas till amerikansk medborgare eller person bosatt i USA eller till företag som är domicilierade i USA eller lyder under amerikansk lagstiftning.

¹⁾ Coelikoncernen inkluderar Coeli Investment Management AB och Coeli Investment AB.



RESULTATRÄKNING - INVESTMENTFÖRETAGET (TSEK)	Not	2025/01/01 2025/03/31	2024/01/01 2024/03/31	2024/01/01 2024/12/31
Rörelsens intäkter och resultat från investeringsverksamheten:				
Nettoomsättning		203	992	3 042
Resultat från andelar i portföljbolag		5 502	0	624
Förändringar i verkligt värde av andelar i portföljbolag	3	-13 539	7 155	-74 659
Summa rörelsens intäkter och resultat från investeringsverksamheten		-7 834	8 146	-70 994
Rörelsens kostnader:				
Kostnader för ersättningar till anställda		-3 235	-3 492	-11 651
Övriga externa kostnader		-1 890	-3 092	-10 068
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-21	-21	-85
Summa rörelsens kostnader		-5 146	-6 605	-21 803
RÖRELSERESULTAT		-12 980	1 541	-92 797
Resultat från finansiella investeringar:				
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter		97	946	1 757
Räntekostnader och liknande resultatposter		-758	1	-432
Summa resultat från finansiella investeringar		-661	947	1 325
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		-13 642	2 488	-91 473
Inkomstskatt		-	-	-
PERIODENS RESULTAT OCH TOTALRESULTAT		-13 642	2 488	-91 473
Resultat per stamaktie före utspädning, SEK		-20,51	-1,70	-47,54
Resultat per stamaktie efter utspädning, SEK		-20,08	-1,66	-46,56
Resultat per preferensaktie före och efter utspädning, SEK		-3,59	3,54	-71,81

Resultat per stamaktie beräknas på årets resultat, reducerat med den resultatandel som tillfaller preferensaktier, fördelat på antal stamaktier. Se not 6 för beräkning av resultatandel och substansvärde för stamaktier respektive preferensaktier.



BALANSRÄKNING – INVESTMENTFÖRETAGET			2025/03/31	2024/03/31	2024/12/31
(TSEK)	Not				
TILLGÅNGAR					
Anläggningstillgångar					
Materiella anläggningstillgångar					
Inventarier, verktyg och installationer			149	235	171
Summa materiella anläggningstillgångar			149	235	171
Finansiella anläggningstillgångar					
Investeringar i portföljbolag värderade till verkligt värde via resultaträkningen	3, 5		964 411	993 483	977 950
Summa finansiella anläggningstillgångar			964 411	993 483	977 950
Summa anläggningstillgångar			964 560	993 718	978 120
Omsättningstillgångar					
Kortfristiga fordringar					
Kundfordringar			1 363	2 533	1 438
Övriga fordringar	4		19 115	3 235	6 019
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter			6 304	1 672	1 418
Summa kortfristiga fordringar			26 782	7 440	8 875
Likvida medel			38 268	79 759	17 770
Summa omsättningstillgångar			65 050	87 199	26 644
SUMMA TILLGÅNGAR			1 029 610	1 080 917	1 004 765
EGET KAPITAL OCH SKULDER					
Eget kapital					
Aktiekapital	6		1 443	1 443	1 443
Övrigt tillskjutet kapital			922 939	922 939	922 939
Balanserat resultat			57 015	148 483	148 487
Periodens resultat			-13 642	2 488	-91 473
Summa Eget kapital			967 754	1 075 352	981 396
Långfristiga skulder					
Konvertibla lån	7		56 895	0	0
Summa kortfristiga skulder			56 895	0	0
Kortfristiga skulder					
Leverantörsskulder			860	1 077	1 950
Övriga skulder	7		1 282	3 087	20 467
Upplupna kostnader			2 819	1 400	953
Summa kortfristiga skulder			4 961	5 565	23 369
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER			1 029 610	1 080 917	1 004 765



RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL – INVESTMENTFÖRETAGET
(TSEK)

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2024-01-01	1 443	922 939	148 483	1 072 864
Transaktioner med aktieägare				
Ovillkorat aktieägartillskott			5	5
Totalresultat				
Periodens resultat			-91 473	-91 473
Summa totalresultat			-91 473	-91 473
Utgående eget kapital 2024-12-31	1 443	922 939	57 015	981 396
Ingående eget kapital 2025-01-01	1 443	922 939	57 015	981 396
Totalresultat				
Periodens resultat			-13 642	-13 642
Summa totalresultat			-13 642	-13 642
Utgående eget kapital 2025-03-31	1 443	922 939	43 373	967 754
	Antal stamaktier	Antal preferensaktier	Aktiekapital SEK	Kvotvärde SEK
Ingående redovisat aktiekapital per 2025-01-01	500 000	942 738	1 442 738	1,00
Utgående redovisat aktiekapital per 2025-03-31	500 000	942 738	1 442 738	1,00



KASSAFLÖDESANALYS – INVESTMENTFÖRETAGET (TSEK)	Not	2025/01/01 2025/03/31	2024/01/01 2024/03/31	2024/01/01 2024/12/31
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster		-13 642	2 488	-91 473
Justeringar för poster som inte påverkar kassaflödet ¹	8	13 560	-7 133	74 847
Minskning(+)/ökning(-) av kundfordringar		75	-268	827
Minskning(+)/ökning(-) av övriga kortfristiga fordringar	4	-17 982	-3 794	-6 324
Minskning(-)/ökning(+) leverantörsskulder		-1 089	-585	288
Minskning(-)/ökning(+) av övriga kortfristiga skulder		2 681	1 831	-1 237
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-16 397	-7 462	-23 073
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		0	0	-96
Investeringar i portföljbolag	3	0	-17 281	-83 663
Kassaflöde från investeringsverksamheten		0	-17 281	-83 663
Finansieringsverksamheten				
Likvid från aktieägartillskott		0	0	5
Upptagna/amorterade lån	7	36 895	0	20 000
Kassaflöde finansieringsverksamheten		36 895	0	20 005
Periodens kassaflöde				
Likvida medel vid periodens början		17 770	104 501	104 501
Likvida medel vid periodens slut		38 268	79 759	17 770

¹⁾ Poster som inte påverkar kassaflödet består av värdeförändringar och realisationsresultat på andelar i portföljbolag.



RESULTATRÄKNING - MODERBOLAGET (TSEK)	Not	2025/01/01 2025/03/31	2024/01/01 2024/03/31	2024/01/01 2024/12/31
Rörelsens intäkter och resultat från investeringsverksamheten:				
Nettoomsättning		203	992	3 042
Resultat från andelar i portföljbolag		5 502	0	624
Förändringar i verkligt värde i portföljbolag	3, 9	-13 539	7 155	-74 659
Summa rörelsens intäkter och resultat från investeringsverksamheten		-7 834	8 146	-70 994
Rörelsens kostnader:				
Personalkostnader		-3 235	-3 492	-11 651
Övriga externa kostnader		-1 890	-3 092	-10 068
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-21	-21	-85
Summa rörelsens kostnader		-5 146	-6 605	-21 803
RÖRELSERESULTAT		-12 980	1 541	-92 797
Finansiella poster:				
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter		97	946	1 757
Räntekostnader och liknande resultatposter		-758	1	-432
Summa finansiella poster		-661	947	1 325
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		-13 642	2 488	-91 473
Inkomstskatt		-	-	-
Periodens resultat		-13 642	2 488	-91 473



BALANSRÄKNING - MODERBOLAGET
(TSEK)

	Not	2025/03/31	2024/03/31	2024/12/31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer		149	235	171
Summa materiella anläggningstillgångar		149	235	171
Finansiella anläggningstillgångar				
Andelar i dotterföretag värderade till verkligt värde via resultatet	3, 5	216 119	431 865	223 038
Andelar i intresseföretag värderade till verkligt värde via resultatet	3, 5	134 548	46 993	134 401
Övriga värdepappersinnehav värderade till verkligt värde via resultatet	3, 5	613 743	514 626	620 511
Summa finansiella anläggningstillgångar		964 411	993 483	977 950
Summa anläggningstillgångar		964 560	993 718	978 120
Omsättningstillgångar				
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar		1 363	2 533	1 438
Övriga fordringar	4	19 115	3 235	6 019
Förutbetalda kostnader		6 304	1 672	1 418
Summa kortfristiga fordringar		26 782	7 440	8 875
Kassa och bank		38 268	79 759	17 770
Summa omsättningstillgångar		65 050	87 199	26 644
SUMMA TILLGÅNGAR		1 029 610	1 080 917	1 004 765
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Bundet eget kapital				
Aktiekapital	6	1 443	1 443	1 443
Summa bundet eget kapital		1 443	1 443	1 443
Fritt eget kapital				
Överkursfond		922 939	922 939	922 939
Balanserat resultat		57 015	148 483	148 487
Periodens resultat		-13 642	2 488	-91 473
Summa fritt eget kapital		966 311	1 073 909	979 953
Summa eget kapital		967 754	1 075 352	981 396
Långfristiga skulder				
Konvertibla lån	7	56 895	0	0
Summa kortfristiga skulder		56 895	0	0
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder		860	1 077	1 950
Övriga skulder	7	1 282	3 087	20 467
Upplupna kostnader		2 819	1 400	953
Summa kortfristiga skulder		4 961	5 565	23 369
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 029 610	1 080 917	1 004 765



RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL – MODERBOLAGET
(TSEK)

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2024-01-01	1 443	922 939	148 483	1 072 864
Transaktioner med aktieägare				
Ovillkorat aktieägartillskott			5	5
Totalresultat				
Periodens resultat			-91 473	-91 473
Summa totalresultat			-91 473	-91 473
Utgående eget kapital 2024-12-31	1 443	922 939	57 015	981 396
Ingående eget kapital 2025-01-01	1 443	922 939	57 015	981 396
Totalresultat				
Periodens resultat			-13 642	-13 642
Summa totalresultat			-13 642	-13 642
Utgående eget kapital 2025-03-31	1 443	922 939	43 373	967 754

	Antal stamaktier	Antal preferens-aktier	Aktiekapital SEK	Kvotvärde SEK
Ingående redovisat aktiekapital per 2025-01-01	500 000	942 738	1 442 738	1,00
Utgående redovisat aktiekapital per 2025-03-31	500 000	942 738	1 442 738	1,00



KASSAFLÖDESANALYS - MODERBOLAGET (TSEK)	Not	2025/01/01 2025/03/31	2024/01/01 2024/03/31	2024/01/01 2024/12/31
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster		-13 642	2 488	-91 473
Justeringar för poster som inte påverkar kassaflödet ¹	8	13 560	-7 133	74 847
Minskning(+)/ökning(-) av kundfordringar		75	-268	827
Minskning(+)/ökning(-) av övriga kortfristiga fordringar		-17 982	-3 794	-6 324
Minskning(-)/ökning(+) leverantörsskulder		-1 089	-585	288
Minskning(-)/ökning(+) av övriga kortfristiga skulder		2 681	1 831	-1 237
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-16 397	-7 462	-23 073
Investeringsverksamheten				
Investeringar i dotterföretag	3	0	-6 892	-23 261
Investeringar i intresseföretag	3	0	0	-7 513
Investeringar i övriga värdepappersinnehav	3	0	-10 389	-52 889
Kassaflöde från investeringsverksamheten		0	-17 281	-83 663
Finansieringsverksamheten				
Likvid från aktieägartillskott		0	0	5
Upptagna/amorterade lån		36 895	0	20 000
Kassaflöde finansieringsverksamheten		36 895	0	20 005
Periodens kassaflöde				
Likvida medel vid periodens början		17 770	104 501	104 501
Likvida medel vid periodens slut		38 268	79 759	17 770

¹⁾ Poster som inte påverkar kassaflödet består av värdeförändringar och realisationsresultat på värdepappersinnehav

NOTER (TSEK)

Not 1: Redovisnings- och värderingsprinciper

Delårsrapporten för perioden januari – mars 2025 är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Uppllysning enligt IAS 34 lämnas såväl i noter som på annan plats i delårsrapporten. De redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpas är i överensstämmelse med de som beskrivs i årsredovisningen för 2024. Nya och ändrade IFRS-standarder och tolkningar med tillämpning från 2025 har inte väsentligt påverkat de finansiella rapporterna.

Redovisningsprinciper och noter avser både moderbolag och investmentföretag om inte annat anges.



Bedömningar och uppskattningar i de finansiella rapporterna

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att ledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Uppskattningarna och antagandena är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer som under rådande förhållanden synes vara rimliga. Resultatet av dessa uppskattningar och antaganden används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder som inte framgår tydligt från andra källor. Verkliga utfall kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkar denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Innehavens värdering till verkligt värde inkluderar uppskattningar och bedömningar vilka är att betrakta som väsentliga för redovisningsändamål. Investmentföretagets direktinvesteringar i onoterade bolag värderas utifrån erhållna emissionskurser, prisuppgifter, samt inrapporterade värden från underliggande bolagens interna värderingar för innehaven. Värdering berörs närmare under Finansiella instrument nedan.



Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar på tillgångssidan likvida medel, övriga kortfristiga fordringar, långfristiga värdepappersinnehav och kortfristiga placeringar. Bland skulder återfinns leverantörsskulder och låneskulder.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i rapporten över finansiell ställning när investmentföretaget blir part i instrumentets villkor. Förvärv och avyttringar av finansiella tillgångar redovisas således på affärsdagen som är den dag då bolaget förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången. Upplåning redovisas när transaktionen fullbordas, det vill säga på likviddagen.

Verkligt värde har beräknats för samtliga finansiella tillgångar och skulder enligt IFRS 13. Verkligt värde uppskattas vara lika med bokfört värde för kundfordringar och andra fordringar, övriga kortfristiga fordringar, kassa och övriga likvida medel, leverantörsskulder och övriga skulder samt upplåning. Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett uppskattat verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder.

För ytterligare detaljer kring investmentföretagets finansiella tillgångar och skulder, se not 5.

Investmentföretagets finansiella tillgångar och skulder klassificeras enligt IFRS 13 i följande tre kategorier:

-  **Nivå 1:** Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder.
-  **Nivå 2:** Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt eller indirekt.
-  **Nivå 3:** Data för tillgången eller skulden som inte i sin helhet baseras på observerbara marknadsdata.

Per 2025-03-31 innehar investmentföretaget endast finansiella tillgångar i form av investeringar i onoterade bolag. Onoterade innehav redovisas i nivå 3.

Investmentföretaget har valt att marknadsvärdera samtliga finansiella tillgångar med utgångspunkt i IPEV – International Private Equity and Venture Capital Valuation Guidelines. I riktlinjerna beskrivs ett antal metoder för att fastställa verkligt värde för respektive innehav. Stor vikt läggs vid nyligen genomförda marknadsmässiga transaktioner i bolaget t.ex. nyemission eller förvärv av existerande aktier. Transaktioner i jämförbara bolag kan även användas. Andra värderingsmetoder är diskontering av prognostiserade kassaflöden med relevant diskonteringsränta och genom att applicera värderingsmultiplar såsom EV/Sales, EV/EBITDA, EV/EBITA, EV/EBIT, P/E och P/AuM som justeras för att ta hänsyn till skillnader i marknad, verksamhet och risk. I allmänhet appliceras vidare en likviditetsrabatt för onoterade tillgångar. Värdering sker löpande och publiceras i samband med investmentföretagets finansiella rapporter.

Arbetet med att värdera byWiTs onoterade innehav leds av byWiTs CFO och utförs oberoende av investeringsteamet samt med rådgivning av en extern oberoende värderingsfirma. Precisionen och tillförlitligheten av finansiell information säkerställs genom löpande kontakter med portföljbolagen samt regelbundna genomgångar av deras rapportering. Värderingarna godkänns av en intern värderingskommitté bestående av partners på byWiT samt VD och CFO, varefter ett förslag diskuteras med externa revisorer. Efter deras granskning och eventuella justeringar godkänns värderingarna och inkluderas i byWiTs redovisning.

Not 2: Finansiell riskhantering och känslighetsanalys

Investmentföretaget utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker: investeringsrisk, marknadsrisk, kredit- och motpartsrisk samt valutarisk. Ledningen identifierar, utvärderar och säkrar finansiella risker.



Investeringsrisker

Investmentföretagets avkastning på investerat kapital är till stor del beroende av värdeutvecklingen i de förvärvade portföljbolagen. Vidare är avkastningen i hög grad beroende av värderingen av portföljbolagen vid investerings- respektive avyttringstidpunkterna. Investmentföretagets riskhantering utgörs av en gedigen selekteringsprocess för investeringarna och eftersträvar en diversifierad portfölj. Vi genomför en noggrann utvärdering av potentiella portföljbolag och väljer ut de bolag som har en klar och tydlig profil med potential att generera bästa möjliga avkastning. I vår utvärderingsprocess undersöker vi fundamentala områden som över tiden starkt påverkar avkastningen i riskkapitalbolagen såsom ledningens förvaltningshistorik, kompetens, erfarenhet och strategi.



Marknadsrisk

Investmentföretagets intäkter och kassaflöde från den löpande verksamheten är i allt väsentligt oberoende av förändringar i marknadsräntor. Det finns marknadsrisk kopplat till värdet på investmentföretagets finansiella anläggningstillgångar. Nedan följer en känslighetsanalys som visar vilken effekt en värdeförändring på 10% till 30% skulle få på de finansiella anläggningstillgångarna.

Känslighetsanalys (belopp i MSEK)	Bokfört belopp	+/- 10%	+/- 20%	+/-30%
Investeringar i portföljbolag	964,4	96,4	192,9	289,3



Kredit- och motpartsrisk

Kreditrisk uppstår genom tillgodoavanden hos banker och finansinstitut. Den maximala kreditriskexponeringen utgörs av det bokförda värdet på de exponerade tillgångarna. Endast banker och finansinstitut som av oberoende värderare fått lägst kreditrating "A" enligt Fitch Ratings accepteras. Investmentföretagets bankmedel finns hos Nordea Bank Abp, filial i Sverige som har kreditrating AA- (Fitch Ratings 2024). För att minimera kreditrisker görs löpande bedömning av partners kreditvärdighet. Kreditrisk kan även uppstå indirekt i det fall ett portföljbolag upptagit krediter. Denna risk minimeras genom gedigen due diligence och uppföljning av portföljbolagen.



Likviditetsrisk

Investmentföretagets likviditetsrisk består i händelse att investmentföretaget saknar likvida medel för betalning av sina åtaganden. Per 2025-03-31 uppgår investmentföretagets omsättningstillgångar till 65 MSEK och kortfristiga skulder uppgår vid samma tidpunkt till 5 MSEK.



Valutarisk

Investmentföretaget är exponerat för valutakursrisk i de investeringar som görs i utländska bolag samt ett bankkonto i EUR. Ingen valutasäkring görs av investeringarna i bolagen då investeringshorisonten är långsiktig. Per 2025-03-31 uppgår total exponering mot EUR till 126 MSEK och mot USD till 77 MSEK. Investmentföretaget har ingen exponering mot andra valutor.

Nedan följer en känslighetsanalys som visar vilken effekt en valutakursförändring i förhållandet mellan utländska valutor och SEK skulle få på innehavets värde.

Känslighetsanalys (belopp i MSEK)	Bokfört belopp	+/- 10%	+/- 20%	+/-30%
Innehav i EUR	118,9	11,9	23,8	35,7
Innehav i USD	70,2	7,0	14,0	21,1



Not 3: **Investeringar i portföljbolag värderade till verkligt värde via resultaträkningen**

Investmentföretaget	2025/03/31	2024/03/31	2024/12/31
Ingående anskaffningsvärde	869 208	785 544	785 544
Periodens investeringar	0	17 281	83 663
Periodens avyttringar	-73 886	0	0
Utgående anskaffningsvärde	795 321	802 825	869 208
Ingående värdeförändringar	84 921	171 889	171 889
Periodens värdeförändringar	74 089	-4 421	-86 967
Utgående värdeförändringar	159 011	167 468	84 921
Ingående valutaeffekt	23 821	11 615	11 615
Periodens valutaeffekt	-13 742	11 576	12 206
Utgående valutaeffekt	10 078	23 190	23 821
Utgående bokfört värde	964 411	993 483	977 950
Förändringar i verkligt värde			
Omvärderingar	0	-4 900	-88 458
Konvertibelräntor	203	479	1 593
Valutaeffekt	-13 742	11 576	12 206
Summa	-13 539	7 155	-74 659
Bokfört värde per portföljbolag			
Proxify AB	288 400	288 400	288 400
Pensionera Group AB	242 603	141 582	242 603
E-Farm Intressenter AB	118 700	209 750	125 675
Just Klingit AB ¹	91 365	88 265	91 365
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	70 220	74 623	76 987
AEP-BG Intressenter AB (Root)	64 107	97 996	64 107
Bright Energy AB	43 183	46 993	43 036
Future Champions byWiT AB	32 291	35 778	32 235
EP Center Holding AB	10 020	10 020	10 020
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB	2 500	0	2 500
byWiT Fund Mangement AB	1 021	25	1 021
Vilande lagerbolag	0	50	0
Utgående bokfört värde	964 411	993 483	977 950

För värderingsprinciper, se not 1.

För vilka bolag som klassificeras som dotterföretag, intresseföretag och övriga företag, se not 5.

¹⁾ Aktieinnehavet har omstrukturerats från att 2023 ägas via ett holdingbolag till att 2024 vara ett direktinnehav.



Moderbolaget	2025/03/31	2024/03/31	2024/12/31
Ingående anskaffningsvärde	758 824	675 161	675 161
Periodens investeringar	0	17 281	83 663
Utgående anskaffningsvärde	758 824	692 442	758 824
Ingående värdeförändringar	195 305	282 272	282 272
Periodens värdeförändringar	203	-4 421	-86 967
Utgående värdeförändringar	195 508	277 851	195 305
Ingående valutaeffekt	23 821	11 615	11 615
Periodens valutaeffekt	-13 742	11 576	12 206
Utgående valutaeffekt	10 078	23 190	23 821
Utgående bokfört värde	964 411	993 483	977 950
Förändringar i verkligt värde			
Omvärderingar	0	-4 900	-88 458
Konvertibelräntor	203	479	1 593
Valutaeffekt	-13 742	11 576	12 206
Summa	-13 539	7 155	-74 659
Bokfört värde per portföljbolag			
Proxify AB	288 400	288 400	288 400
Pensionera Group AB	242 603	141 582	242 603
E-Farm Intressenter AB	118 700	209 750	125 675
Just Klingit AB ¹	91 365	88 265	91 365
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	70 220	74 623	76 987
AEP-BG Intressenter AB (Root)	64 107	97 996	64 107
Bright Energy AB	43 183	46 993	43 036
Future Champions byWiT AB	32 291	35 778	32 235
EP Center Holding AB	10 020	10 020	10 020
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB	2 500	0	2 500
byWiT Fund Mangement AB	1 021	25	1 021
Vilande lagerbolag	0	50	0
Utgående bokfört värde	964 411	993 483	977 950

För värderingsprinciper, se not 1.

För vilka bolag som klassificeras som dotterföretag, intresseföretag och övriga företag, se not 5.

¹⁾ Aktieinnehavet har omstrukturerats från att 2023 ägas via ett holdingbolag till att 2024 vara ett direktinnehav.



Not 4: **Övriga fordringar**

	2025/03/31	2024/03/31	2024/12/31
Kortfristigt lån Zebra AB	2 674	1 963	2 611
Kortfristigt lån Pensionera AB	3 324	0	3 290
Kortfristigt fordran WiT Lanetalk Intressenter AB	4	0	4
Tecknade, ej betalda konvertibellån	13 000	0	0
Övriga fordringar	113	1 272	113
Summa	19 115	3 235	6 019

Not 5: **Finansiella tillgångar och skulder**

2025/03/31	Verkligt värde via resultaträkningen	Upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde	Verkligt värde
Värdering				
Investeringar i portföljbolag	964 411		964 411	964 411
Kundfordringar		1 363	1 363	1 363
Kortfristiga fordringar		19 002	19 002	19 002
Likvida medel		38 268	38 268	38 268
Summa finansiella tillgångar	964 411	58 633	1 023 044	1 023 044
Leverantörsskulder		860	860	860
Låneskulder		56 895	56 895	56 895
Summa finansiella skulder	0	57 755	57 755	57 755

Moderbolagets och investmentföretagets tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 mars 2025.

Tillgångar	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen			
Investeringar i portföljbolag			964 411
Summa tillgångar	0	0	964 411



2024/12/31	Verkligt värde via resultaträkningen	Upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde	Verkligt värde
Värdering				
Investeringar i portföljbolag	977 950		977 950	977 950
Kundfordringar		1 438	1 438	1 438
Kortfristiga fordringar		5 906	5 906	5 906
Likvida medel		17 770	17 770	17 770
Summa finansiella tillgångar	977 950	25 113	1 003 063	1 003 063
Leverantörsskulder		1 950	1 950	1 950
Låneskulder		20 000	20 000	20 000
Summa finansiella skulder	0	21 950	21 950	21 950

Moderbolagets och investmentföretagets tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2024.

Tillgångar	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen			
Investeringar i portföljbolag			977 950
Summa tillgångar	0	0	977 950

I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras på observerbar marknadsinformation klassificeras det berörda instrument i nivå 3. Samtliga investmentföretagets i investeringar i portföljbolag har klassificerats i nivå 3 eftersom de ej har observerbara indata och eftersom de handlas sällan eller inte alls på en aktiv marknad.

Nivå 3-investeringar inkluderar investmentföretagets innehav i onoterade bolag. När observerbara priser inte är tillgängliga för dessa värdepapper använder investmentföretaget en eller flera värderingstekniker, (t.ex. avkastningsmetoder eller inkomstbaserade metoder), eller en kombination av teknikerna, där tillräckliga och tillförlitliga uppgifter finns tillgängliga. Inom nivå 3 består användningen av marknadens tillvägagångssätt generellt använda omsättnings- och resultatmultiplar av jämförbara bolag, medan användningen av inkomstbaserade tillvägagångssätt består i allmänhet av nuvärdet av beräknade framtida kassaflöden, justerade för likviditets-, kredit-, marknads- och/eller andra riskfaktorer.

Följande tabell visar förändringarna för instrument på nivå 3 under perioden januari-mars 2025.

	Direktinvesteringar värderade till verkligt värde	Summa
Ingående balans	977 950	977 950
Nya investeringar	0	0
Avyttringar	-73 886	-73 886
Vinster och förluster redovisade via resultaträkningen	60 347	60 347
Utgående balans	964 411	964 411



2025/03/31	Antal aktier	Andel av kapital/ röster (%)	Bokfört värde	Värderings- metod	Huvudsaklig verksamhet	Klassifi- cering	Organisations- nummer	Säte
Proxify AB	1 289 930	17,4%	288 400 000	EV/Sales	Digital rekryteringsplattform	Övriga företag	559017-0733	Stockholm
Pensionera Group AB	5 662 956	20,0% (23,4% ¹)	242 603 288 ²	EV/Sales	Digital pensionslösning	Övriga företag	556976-8269	Stockholm
WiT E-Farm Intressenter AB	321 958	100,0%	118 700 346	n.a.	Holdingbolag	Dotter-företag	559257-0179	Stockholm
Just Klingit AB	4 506 208	31,1%	91 364 933	EV/Sales	Digital design och marknadsföring	Intresse-företag ³	559287-1304	Stockholm
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	6 533	2,1%	70 220 080	Investerat belopp ⁴	Reglerad börs för digitala tillgångar	Övriga företag	13 018 987	London
AEP-BG Intressenter AB (Root Digital)	267 500	98,0%	64 107 193	n.a.	Holdingbolag	Dotter-företag	559286-6668	Stockholm
Bright Energy AB	3 478	25,6%	43 183 068 ⁵	EV/Sales	SaaS-plattform för energimarknaden	Intresse-företag	556864-8231	Stockholm
Future Champions byWiT AB	25 000	100,0%	32 290 504	n.a.	Holdingbolag	Dotter-företag	559360-2807	Stockholm
EP Center Holding AB	60	6,0%	10 020 000	EV/EBITDA	Kontorshotell och co-working	Övriga företag	556919-8665	Stockholm
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB ⁶	n.a.	n.a.	2 500 000	n.a.	Private Equity-fond	Övriga värdepapper	559465-8337	Stockholm
byWiT Fund Management AB	21 250	85,0%	1 021 250	n.a.	Fondförvaltningsbolag	Dotter-företag	559465-8311	Stockholm
Summa			964 410 662					

Ovan tabell visar bolagen direktägda av byWiT AB. Tre av bolagen är holdingbolag vars syfte är att äga andelar i byWiTs faktiska portföljbolag. Holdingbolaget Future Champions byWiT AB syftar till att äga andelar i byWiTs titthålsinvesteringar. Specifikation över indirekt ägda portföljbolag följer nedan. byWiT AB tar upp de direkt ägda portföljbolagen till verkligt värde via resultaträkningen. Detta inkluderar nedan innehav.

¹) 23,4% efter konvertering av konvertibel Q2 2025.

²) Bokfört värde inkluderar även värde på konvertibellån om 21 801 644 SEK inklusive ränta, vilket inte är inkluderat i beräkningen av ägarandel.

³) Just Klingit AB har omklassificerats från dotterbolag till intressebolag 2024 då byWiT tidigare ägde ett Holding till 100% som i sin tur ägde aktier i Just Klingit AB.

⁴) byWiT har ingått aktieägaravtal och andra överenskommelser som gör att värdet bedöms motsvara investerat kapital.

⁵) Bokfört värde inkluderar även värde på konvertibellån om 6 339 278 SEK inklusive ränta, vilket inte är inkluderat i beräkningen av ägarandel.

⁶) Utöver att byWiT AB har investerat 2,5 MSEK direkt i Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB i form av fondandelar, äger byWiT AB även aktier i Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB genom sitt ägande i byWiT Fund Management AB som äger aktier i Oryx Turnaround byWiT Fond 1 Advisory AB och som i sin tur äger aktier i Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB.



2025/03/31	Antal aktier	Andel av kapital / röster (%)	Värderingsmetod(er)	Huvudsaklig verksamhet	Organisations-nummer	Säte
E-FARM GmbH	24 510	39,0%	EV/Sales ¹	Digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner	135 738	Hamburg
Root Digital Group AB	122 743	31,9%	EV/Sales och EV/EBITDA	Digital marknadsföring och e-handel	559277-9812	Stockholm
Float Financial Technologies AB	250 732	7,7%	Senaste transaktion	Långivare till SaaS-bolag	559207-4370	Stockholm
Prime Penguin AB	1 326 521	43,2%	EV/Sales	SaaS-lösning för e-handelslogistik	559062-5264	Stockholm
Senseworks AB	15,5% av 11 864 ²	3,5%	Senaste transaktion	SaaS-bolag som administrerar administrationen inom revision	559237-6593	Umeå
Lucy Analytics AB	134 048	11,4%	Senaste transaktion	SaaS-lösning inom hospitality	559399-6175	Danderyd
Zebra AB	9 637	8,9%	n.a.	Digital coaching	559138-1271	Stockholm
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 Advisory AB	29 500	29,5%	n.a.	Fondförvaltningsbolag	559493-0843	Stockholm
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB ³	10 000	6,8%/2,7%	n.a.	Private Equity-fond	559465-8337	Stockholm
Scale-up growth byWiT Fond 1 AB	25 000	100,0%	n.a.	Private Equity-fond	559465-8329	Stockholm

Not 6: Eget kapital

	Antal aktier	Kvotvärde	Röster
Stamaktie	500 000	1,00	10
Preferensaktie	942 738	1,00	1
Aktiekapital	1 442 738		

Aktierna i bolaget ska berättiga till utdelning enligt §5 i bolagsordningen, som återges förkortat nedan, i följande prioriteringsordning.

- (a) i första hand ska Preferensaktier erhålla 100% av samtliga Utdelningar intill dess att de erhållit Utdelning motsvarande Företrädesbelopp.
- (b) i andra hand ska Preferensaktier erhålla 100% av samtliga Utdelningar intill dess att de erhållit Utdelning motsvarande Företrädesränta.
- (c) i tredje hand ska Preferensaktier erhålla 80% av samtliga Utdelningar och Stamaktier ska erhålla 20% av samtliga Utdelningar.

¹⁾ byWiT äger preferensaktier som innebär ett så kallat nedsideskydd.
²⁾ byWiT äger 15,5% i ett SPV (1 150 aktier av totalt 7 426 aktier) som i sin tur äger 11 864 aktier av totalt 52 881 aktier i Sensework AB.
³⁾ Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB ägs av både byWiT AB genom en investering i fondandelar samt av Oryx Turnaround byWiT Fond 1 Advisory AB genom ägande av aktier.



"Företrädesbelopp" innebär summan av de belopp som har tillskjutits investmentföretaget i form av teckningslikvid för Preferensaktier och aktieägartillskott avseende Preferensaktier.



"Företrädesränta" innebär i förhållande till Preferensaktier ett belopp motsvarande en årlig icke-kapitaliserad ränta om tre (3) % på Företrädesbelopp.



"Utdelning" innebär samtliga utbetalningar på aktier till aktieägare, oavsett om de sker genom exempelvis vinstutdelning, inlösen eller i samband med likvidation, upplösning eller annan avveckling av investmentföretaget.

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningsränta om 3% per år. Preferensaktiernas rätt till avkastningsränta är endast kopplat till fördelningen mellan aktieslagen och bolaget har ingen skyldighet att betala ränta till preferensaktieägarna. Därmed bedöms de i sin helhet utgöra eget kapital.

Investmentföretagets resultat per aktie	2025/01/01	2024/01/01	2024/01/01
	2025/03/31	2024/03/31	2024/12/31
Årets resultat, SEK	-13 641 888	2 488 176	-91 472 611
Resultat per stamaktie före utspädning	-20,51	-1,70	-47,54
Resultat per stamaktie efter utspädning ¹	-20,08	-1,66	-46,56
Resultat per preferensaktie före och efter utspädning	-3,59	3,54	-71,81

Investmentföretagets substansvärde per aktie	2025/03/31	2024/03/31	2024/12/31
Substansvärde stamaktier före utspädning	0,00	27,40	0,00
Substansvärde stamaktier efter utspädning ¹	0,00	26,83	0,00
Substansvärde preferensaktier före och efter utspädning	1 026,54	1 126,14	1 041,01

Not 7: **Låneskulder**

	Förfallodatum	Ränta	2025/03/31	2024/03/31	2024/12/31
Skulder till kreditinstitut ²	2025-10-31	9,0%	0	0	20 000
Konvertibellån ³	2027-02-28	12,0%	56 895	0	0
Totalt			56 895	0	20 000

¹⁾ Utspädning efter optionsprogram.

²⁾ I februari 2025 återbetalade byWiT ovan lån om 20 MSEK.

³⁾ Konvertibellån om totalt 58 MSEK minus kostnader för att ta in konvertibellånet.



Not 8: **Upplysningar till kassaflödesanalys**

Investmentföretaget	2025/01/01	2024/01/01	2024/01/01
	2025/03/31	2024/03/31	2024/12/31
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet			
Värdejusteringar	-13 539	7 155	-74 762
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-21	-21	-85
Totalt	-13 560	7 133	-74 847

Moderbolaget	2025/01/01	2024/01/01	2024/01/01
	2025/03/31	2024/03/31	2024/12/31
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet			
Värdejusteringar	-13 539	7 155	-74 762
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-21	-21	-85
Totalt	-13 560	7 133	-74 847

Not 9: **Eventualförpliktelser och ställda säkerheter**

Eventualförpliktelser	Utfäst kapital	Kvarvarande kapital 2025/03/31	Kvarvarande kapital 2024/03/31	Kvarvarande kapital 2024/12/31
Utfäst kapital				
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB	10 000	7 500	na	7 500
Totalt	10 000	7 500	na	7 500

Utöver detta har varken moderbolaget eller investmentföretaget några eventualförpliktelser eller ställda säkerheter per 2025-03-31.

Not 10: **Närstående transaktioner**

Det föreligger inga väsentliga avtalsrelationer eller transaktioner mellan bolaget och dess närstående. Investmentföretaget har inte lämnat lån, garantier eller borgensförbindelser till eller till förmån för styrelseledamöterna, ledande befattningshavare eller revisorerna i bolaget. Ingen av styrelseledamöterna eller de ledande befattningshavarna i bolaget har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i affärstransaktioner som är eller var ovanlig till sin karaktär eller avseende på villkoren och som i något avseende kvarstår oreglerad eller oavslutad. Revisorerna har inte varit har inte varit delaktiga i några affärstransaktioner enligt ovan. Det finns inte några utestående fordringar eller skulder mot närstående parter per balansdagen.



Stockholm 2025-05-12

Åsa Hedin
Ordförande

Monica Bergvall Powell
Styrelseledamot

Thomas Karlsson
Styrelseledamot

Jenny Keisu
Styrelseledamot

Annie Lööf
Styrelseledamot

Nalle Söderström
Styrelseledamot

Ulf Söderström
Verkställande Direktör

NYCKELTAL OCH DEFINITIONER

Användande av nyckeltal ej definierade i IFRS.

Definitionerna av de nyckeltal som används i delårsrapporten, motivering för användandet av nyckeltalet samt avstämningstabeller är sammanställt nedan.



Soliditet

Eget kapital dividerat med balansomslutningen.

Moderbolaget och investmentföretaget använder sig av det alternativa nyckeltalet soliditet då det visar hur stor del av balansomslutningen som utgörs av eget kapital och har inkluderats för att investerare ska kunna bedöma bolagets kapitalstruktur.



Nettokassa/-skuld

Likvida medel, kortfristiga placeringar och räntebärande kort- och långfristiga fordringar med avdrag för räntebärande kort- och långfristiga skulder.

Moderbolaget och investmentföretaget använder sig av det alternativa nyckeltalet nettokassa då det visar hur kassa (alternativt skuld) -utvecklingen förändras över åren vilket anses relevant för att belysa bolagets likviditet.



Substansvärde per stamaktie respektive preferensaktie

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningsränta om 3% per år. I det fall substansvärdet överstiger det belopp som innehavarna av preferensaktier har företrädesrätt till ska 80% av överskjutande värde tillfalla preferensaktierna och 20% tillfalla stamaktierna.

Moderbolaget och investmentföretaget använder sig av de alternativa nyckeltalen substansvärde per stamaktie respektive preferensaktie då det visar hur stor del av bolagets substansvärde som är hänförligt till innehavare av respektive aktieslag, för att aktieägare ska kunna bedöma värdet av sitt innehav.



Substansvärdeförändring per preferensaktie

Substansvärdeförändring innebär aktiernas förändring i substansvärde över tid. Substansvärdeförändringen beräknas som förändringen i aktuellt substansvärde minus substansvärdet vid slutet av jämförelseperioden, justerat för eventuella utdelningar som skett under perioden. Denna förändring divideras sedan med jämförelseperiodens substansvärde justerat för eventuella utdelningar.

Moderbolaget och investmentföretaget använder sig av det alternativa nyckeltalet substansvärdeförändring per preferensaktie för att synliggöra värdeutvecklingen över tid för den enskilda aktien. Detta främst för att ge investerarna en uppfattning om hur den enskilda aktiens värde utvecklats över tid.



Resultat per stamaktie respektive preferensaktie

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningsränta om 3% per år. I det fall substansvärdet överstiger det belopp som innehavarna av preferensaktier har företrädesrätt till ska 80% av överskjutande värde tillfalla preferensaktierna och 20% tillfalla stamaktierna.

Moderbolaget använder sig av de alternativa nyckeltalen resultat per stamaktie respektive preferensaktie då det visar hur stor del av bolagets resultat som är hänförligt till respektive aktieslag, vilket inkluderas som ett mått på aktieägarnas respektive del av resultatet.



AVSTÄMNINGAR AV ALTERNATIVA NYCKELTAL SOM INTE DEFINIERAS ENLIGT IFRS

Investmentföretaget (TSEK om inget annat anges)	2025/03/31	2024/03/31	2024/12/31
Eget kapital	967 754	1 075 352	981 396
/ Balansomslutning	1 029 610	1 080 917	1 004 765
Soliditet	94%	99%	98%
Likvida medel	38 268	79 759	17 770
+ Kortfristiga placeringar	0	0	0
+ Räntebärande kort- och långfristiga fordringar	19 002	1 963	5 906
- Räntebärande kort- och långfristiga skulder	-56 895	0	-20 000
Nettokassa/-skuld	375	81 722	3 675
Eget kapital, SEK	967 753 945	1 075 352 059	981 395 833
- Substansvärde preferensaktier, SEK	-967 753 945	-1 061 652 129	-981 395 833
/ Antal stamaktier	500 000	500 000	500 000
Substansvärde per stamaktie, SEK	0,00	27,40	0,00
Eget kapital, SEK	967 753 945	1 075 352 059	981 395 833
- Substansvärde stamaktier, SEK	0	-13 699 930	0
/ Antal preferensaktier	942 738	942 738	942 738
Substansvärde per preferensaktie, SEK	1 026,54	1 126,14	1 041,01
Substansvärde per preferensaktie	1 026,54	1 126,14	1 041,01
- Substansvärde jämförelseperioden minus utdelningar	-1 041,01	-1 122,60	-1 122,60
/ Substansvärde jämförelseperioden minus utdelningar	1 041,01	1 122,60	1 122,60
Substansvärdeförändring per preferensaktie, %	-1,4%	0,3%	-7,3%

Investmentföretaget (TSEK om inget annat anges)	2025/01/01 2025/03/31	2024/01/01 2024/03/31	2024/01/01 2024/12/31
Resultat från andelar i portföljbolag	5 502	0	624
+ Förändringar i verkligt värde av andelar i portföljbolag	-13 539	7 155	-74 659
Värdeförändring finansiella tillgångar	-8 037	7 155	-74 035
Periodens resultat, SEK	-13 641 888	2 488 176	-91 472 611
- Ränta preferensaktier ¹	-37 623 125	-6 731 501	-27 378 045
* Resultatandel stamaktier, %	20%	20%	20%
Resultatandel stamaktier, SEK	-10 253 003	-848 665	-23 770 131
Resultatandel stamaktier, SEK	-10 253 003	-848 665	-23 770 131
/ Antal stamaktier	500 000	500 000	500 000
Resultat per stamaktie, SEK	-20,51	-1,70	-47,54
Periodens resultat	-13 641 888	2 488 176	-91 472 611
- Resultatandel stamaktier	10 253 003	848 665	23 770 131
/ Antal preferensaktier	942 738	942 738	942 738
Resultat per preferensaktie, SEK	-3,59	3,54	-71,81

¹⁾ Vid beräkning av resultat per stamaktie beaktas periodens avkastningsränta som tillfaller preferensaktieägarna.