

byWiT AB (publ)

ORGANISATIONSNUMMER
559327-3153



DELÅRSRAPPORT

FÖR PERIODEN 2025-01-01 – 2025-06-30

8 PORTFÖLBOLAG (CORE):

1,5 MDSEK OMSÄTTNING

500 ANSTÄLLDA

KUNDER I +40 LÄNDER



Finansiell information för investmentföretaget

TSEK om inget annat nämns	2025/06/30	2024/06/30	2024/12/31
Substansvärde	958 524	1 107 802	981 396
Substansvärde per stamaktie före utspädning, SEK	0,00	37,67	0,00
Substansvärde per stamaktie efter utspädning, SEK	0,00	36,89	0,00
Substansvärde per preferensaktie före och efter utspädning, SEK	1 016,75	1 155,11	1 041,01
Förändring substansvärde per preferensaktie, % *	-2,3%	2,9%	-7,3%
Nettokassa/-skuld	-39 145	21 800	3 675
Soliditet, %	94%	100%	98%

TSEK om inget annat nämns	2025/04/01 2025/06/30	2024/04/01 2024/06/30	2025/01/01 2025/06/30	2024/01/01 2024/06/30	2024/01/01 2024/12/31
Rörelseresultat	-7 677	32 149	-20 658	33 690	-92 797
Värdeförändring på finansiella anläggningstillgångar	-3 877	38 097	-11 915	45 252	-74 035
<i>varav realiserat</i>	2 080	540	7 582	540	624
Resultat per stamaktie före utspädning, SEK	-6,55	10,27	-14,83	8,57	-47,54
Resultat per stamaktie efter utspädning, SEK	-6,55	10,06	-14,83	8,39	-46,56
Resultat per preferensaktie före och efter utspädning, SEK	-6,32	28,98	-16,40	32,52	-71,81
Investeringar	43 256	53 875	43 256	71 156	83 663
Avyttringar	-1 021	0	-1 021	0	0

Definitioner, se sid 36

* Förändring sedan föregående årsskifte

955 MSEK

Rest kapital
sedan start dec 2021

959 MSEK

Substansvärde
2025/06/30

1 017 SEK

Substansvärde
per preferensaktie
2025/06/30



VD har ordet

Till våra aktieägare och byWiT-intresserade,

Hoppas att ni alla haft en fin sommar. Marknadsklimatet har under andra kvartalet och inledningen av tredje fortsatt präglas av osäkerhet, inte minst till följd av USA:s tullutspel. Trots detta har världsekonomin visat motståndskraft och börserna återhämtat sig väl efter nedgången i april, drivet av starka bolagsvinster, avtagande handelsspänningar och teknologisk optimism.

Våra tre största bolag driver utvecklingen och står nu för 72% av värdet i portföljen

Våra tre största bolag Proxify, Pensionera och Klingit, som tillsammans nu står för 72% av substansvärdet, fortsätter att utvecklas väl. Den fortsatta utvecklingen av dessa tre bolag är helt dominerande för byWiTs utveckling av substansvärde framåt. Proxify har framgångsrikt ställt om mot större kunder, vilket temporärt dämpat tillväxten men resulterat i längre och mer lönsamma avtal. Större bolag står nu för över 70% av kundbasen, med en genomsnittlig kundlivslängd på 4,5 år jämfört med cirka ett år för de mindre bolagen som tidigare dominerade. Proxify är nu störst i Europa i sin nisch och omsätter uppskattningsvis 5-6 gånger mer än närmaste europeiska konkurrent.

Fortsatt ökat ägande i Pensionera som utvecklas starkt

Pensionera växer stabilt och AUM uppgick vid kvartalets slut till 15,6 MDSEK, en uppgång sedan årsskiftet trots svagare utveckling i april och maj. Vi ökade vårt ägande till 33%, vilket gör oss till största ägare. Marknaden för pensionsrådgivning förväntas fortsätta växa starkt i takt med att vi både arbetar och lever längre. Klingit hade en tillväxt på +95% (+37% organiskt) under första halvåret och är lönsamt. Efter förvärvet av norska Graphics, som nu är fullt integrerat, har bolaget en stark nordisk plattform för vidare expansion.

För övriga portföljbolag har utvecklingen inneburit en mix av positiva framsteg och prövningar. E-Farm hade ett svagare andra kvartal efter en stark start på året, delvis beroende på säsongseffekter. Ytterligare ett kostnadsprogram genomförs nu för att nå lönsamhet. Root Digital Group har lägre omsättning, främst på grund av omställning i ett dotterbolag, men har stärkt EBITDA-marginalen. Bright har haft sämre tillväxt än plan orsakat primärt av förstärkt konkurrens på marknaden. Övriga bolag i portföljen utvecklas enligt plan. Substansvärdet uppgick vid kvartalets slut till 959 MSEK, motsvarande 1 017 SEK per preferensaktie. Uppvärdering av Pensionera bidrog positivt, medan nedskrivningar i E-Farm, Root och Bright påverkade negativt. Vi har avyttrat vår tidiga investering i AIFM då verksamheten förväntas generera negativa kassaflöden de närmaste åren. Försäljningen, till ett bolag kontrollerat av byWiT-partners, gav byWiT bland annat 10% av carry-aktierna i första fonden Oryx samt andelar i kommande fonder utan finansiell risk för byWiT framåt.

Fokus på lönsam tillväxt och värdeskapande i våra portföljbolag

Vårt fokus är på lönsam tillväxt och vid halvårsskiftet var 76% av portföljen lönsam. Samtliga fem partners har också under perioden ökat sitt ägande i byWiT. Med stark finansiell ställning, låg belåning och nya treårsplaner arbetar vi för att skapa både operativ effektivitet och attraktiva exitmöjligheter.

Ulf Söderström, Partner och vd



Pensionera, Proxify och Klingit är helt dominerande för byWiTs värdeutveckling framåt



Q1

Händelser under perioden

- Konvertibellån inklusive ränta om 22 MSEK från 2022 konverterades till aktier i Pensionera. Transaktionen ligger för närvarande för registrering hos Bolagsverket. byWiTs ägande i Pensionera uppgår efter transaktionen till 23% vilket gör att byWiT är den största enskilda aktieägaren
- byWiT tillfördes 58 MSEK efter att ha ingått ett konvertibelt skuldebrev med nya och existerande investerare. Lånet löper på två år med möjlig förlängning på ytterligare två år. Lånet kan konverteras till preferensaktier i byWiT om två respektive fyra år
- Återbetalning av lån från Coeli Finance AB som togs i oktober 2024 om 20 MSEK
- Avyttring av 100% av aktierna i Lanetalk AB till ett värde om 5 MSEK

Q2

- byWiT förvärvade genom två transaktioner 9,8 miljoner aktier i Pensionera till ett värde av cirka 43 MSEK. Efter transaktion uppgår byWiTs ägande i Pensionera till 33% vilket gör byWiT till den enskilt största aktieägaren i bolaget
- Vid bolagstämman i juni omvaldes styrelseledamöterna Monica Bergwall och Nalle Söderström samt nyval av Elias Jacobsson. Elias Jacobsson valdes till ordförande. Övriga tidigare ledamöter avböjde omval



Händelser efter periodens utgång

I augusti tecknade byWiT ett konvertibellån med E-Farm om 150 TEUR.

I övrigt har inga väsentliga händelser skett i investmentföretaget efter rapportperiodens utgång.



Framtidsutsikter och utveckling

Det geopolitiska läget är fortsatt ansträngt och den amerikanska administrationens handelshinder och tullar har skapat stor osäkerhet på marknaderna, vilket i sin tur kommer att påverka tillväxten i världsekonomin framöver. Tillgången på riskvilligt kapital är fortsatt begränsat på marknaden. byWiT har en låg refinansieringsrisk i befintliga portföljbolag och en stark balansräkning, vilket gör att bolaget är väl positionerat att kunna driva värdetillväxt i befintliga portföljbolag.



Verksamhetsbeskrivning



Verksamheten i korthet och teamet

Investmentbolaget byWiT startade år 2021 med syfte att tillvarata investeringsmöjligheter inom digitala tillväxtbolag. Ambitionen är att byWiT ska bli en framgångsrik ägare av digitala tillväxtbolag inom Norden och norra Europa genom att agera som operationella investerare. Med hjälp av teamets mångåriga erfarenhet som entreprenörer och investerare ska bolaget bygga globala så kallade Champions (branschledande utmanare med stor skalbarhet och tillväxt). byWiT har investerat i tillväxtbolag som digitaliserar analoga branscher och nischer.

byWiT investerar i minoritetsandelar för att säkerställa grundares och entreprenörers fortsatta engagemang och incitament. Målsättningen är att bygga en portfölj av ett tiotal globala digitala vinnare. Idag har bolaget 8 portföljbolag och 5 titthålsinvesteringar.

byWiTs team består idag av sex personer med lång erfarenhet av operativa investeringar och entreprenörskap med ett starkt track-record av framgångsrika projekt som grundare, investerare, ledare och specialister. De har tillsammans expertis, nätverk och kunskap för att hitta intressanta digitala tillväxtbolag med stor potential för att över tid bygga lönsamma bolag. Det gör de genom att operativt stödja portföljbolagen med allt från strategi, M&A, lönsam tillväxt, Go-to-Marketplaner, IT-system, plattformar till ledningsfunktioner och nätverk. Samtliga ledande investerare är operativt aktiva i portföljbolagen där portföljbolagen på ett tydligt sätt får ta del av deras mångåriga erfarenhet.

- **Ulf Söderström**, grundare, partner och vd: Ulf har över 20 års erfarenhet av ledande befattningar för Scania, Boliden, SCA/Essity och Autoliv/Veoneer. Vidare har Ulf även varit en del av teamet som vände Boliden och byggde ett ledande europeiskt metallföretag samt gjorde Essity till ett ledande globalt hygienföretag. Ulf var dessutom ansvarig för både SCAs och Autolivs delningar och noteringarna av Essity och Veoneer på Nasdaq Stockholm och på NYSE New York.
- **Elias Jacobson**, grundare och partner: Elias grundade Svenska Vindbolaget 2007, som slogs samman med Eolus Vind och noterades på OMX/Nasdaq 2011. Elias har sedan dess varit delaktig i byggandet av ytterligare två miljardföretag: Peltarion och Odevo. Elias har också gjort framgångsrika investeringar i bland annat Insurely, Zensum, Climeon, WPS, Mathem, Outnorth och Billogram.
- **Thomas Karlsson**, grundare och partner: Thomas är investerare och entreprenör med en finansbakgrund. Efter arbete på bank i London under slutet av 90-talet startade han 2003 en rådgivningsbyrå inom corporate finance som efter framgångsrik expansion blev en del av den globala investmentbanken Livingstone Partners 2015. Parallellt var Thomas medgrundare till Arctos Equity som investerat i små- och medelstora teknikföretag i Sverige och med flera framgångsrika tillväxtresor och avyttringar av hela eller delar av innehav.
- **Frida Lönnqvist**, CFO och partner: Frida har över tio års relevant arbetslivserfarenhet där hon under fem år arbetade inom private equity på Segulah Advisor. De senaste fem åren var Frida som CFO på Interflora med och tog bolaget från 300 MSEK till +700 MSEK i omsättning med god lönsamhet samt deltog i försäljningen 2023 till PAI Partners.
- **Nalle Söderström**, grundare och partner: Nalle är en internationell entreprenör och var medgrundare till Mediaplanet 2003 med ansvar för den globala lanseringen 2004-2016. Mediaplanet såldes till private equity-bolaget Priveq 2016. Nalle återvände till Sverige efter 13 år i London och New York för att hjälpa Bonnier att genomföra en transformation och effektivisering av bolaget.

Verksamhetsbeskrivning



Sourcingmodell och investeringskriterier

byWiT har identifierat 4 viktiga egenskaper för morgondagens vinnare:



Digitala företag som **utmanar** analoga marknader



Globalt erbjudande med stor **skalbarhet** och **unit economics**



Attraktiv **tillväxtprofil** med **lönsamhet** inom definierat kapitalbehov



Företag som har potential att **avkasta 5-8 gånger investerat kapital**

byWiT finner investeringsmöjligheter genom att systematiskt arbeta med nätverk, saminvesteringar och uppsökande verksamhet. Bolagets utvärdering av potentiella investeringar följer en systematisk process i ett flertal steg såsom genomgång av storlek och potential samt uppfyllande av byWiTs specifika krav och investeringskriterier. byWiT har som ambition att fylla ett tomrum på marknaden inom tillväxtinvesteringar genom att vara en operationellt aktiv, långsiktig och kapitalstark partner och ägare.

byWiT utvärderar intäkts- och lönsamhetspotential och varje bolagsinvestering ska kunna ge en avkastning om fem till åtta gånger investerat kapital. Bolagen ska ha en bevisad affärsmodell med så kallade unit economics. Vidare ska de gå att skala internationellt samt kunna nå en ledande position inom sin marknad, bransch eller nisch.

byWiTs investeringsinriktning mot digitala bolag med skalbara, smarta och praktiska kundlösningar på gårdagens analoga affärer har i många fall en stor positiv inverkan på de hållbarhetsutmaningar vi står inför. Detta är också en central del av bolagets investeringskriterier.

byWiT har tagit ett inriktningsbeslut där bolaget nu fullt ut fokuserar på att utveckla befintliga innehav. byWiT kommer inte att göra några nya plattformsinvesteringar förrän bolaget gjort exits och substantiella aktieutdelningar till aktieägarna, vilket i huvudsak planeras att ske 2027-2028.





Våra innehav

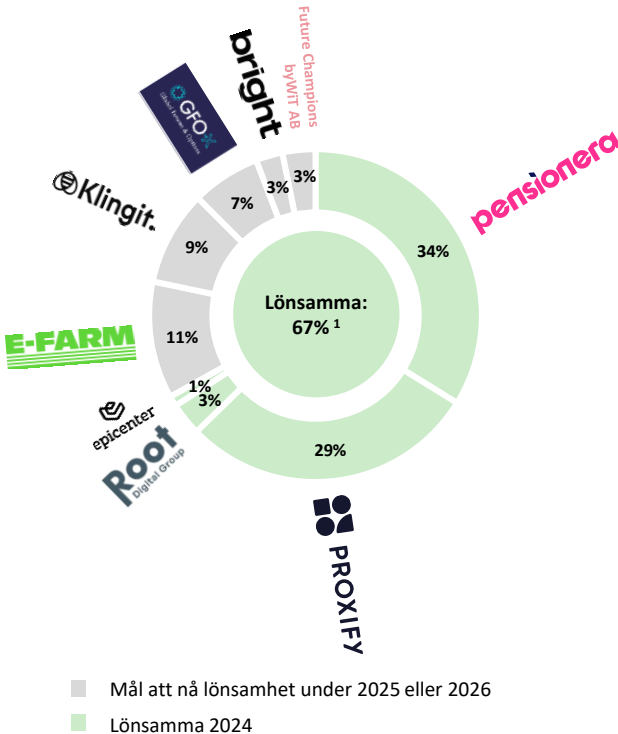
Bolag ¹ (TSEK)	Huvudsaklig verksamhet	Initial investering (år)	Ägarandel	Bokfört värde
Pensionera	Digital pensionslösning	2021	30% (33% ²)	337 402
Proxify	Digital rekryteringsplattform	2021	18%	288 400
E-Farm	Digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner	2021	39%	114 028
Klingit	Digital design och marknadsföring	2021	31%	91 365
GFO-X	Reglerad börs för digitala tillgångar	2022	2%	66 575
Root Digital Group	Digital marknadsföring och e-handel	2022	32%	31 699
Bright	SaaS-plattform för energimarknaden	2022	26%	26 350
Epicenter	Kontorshotell och coworking	2022	6%	10 020
Övrigt ³	-	-	-	34 850
Summa				1 000 688

¹⁾ Vissa bolag är ägarbolag för aktieinnehav i respektive portföljbolag.

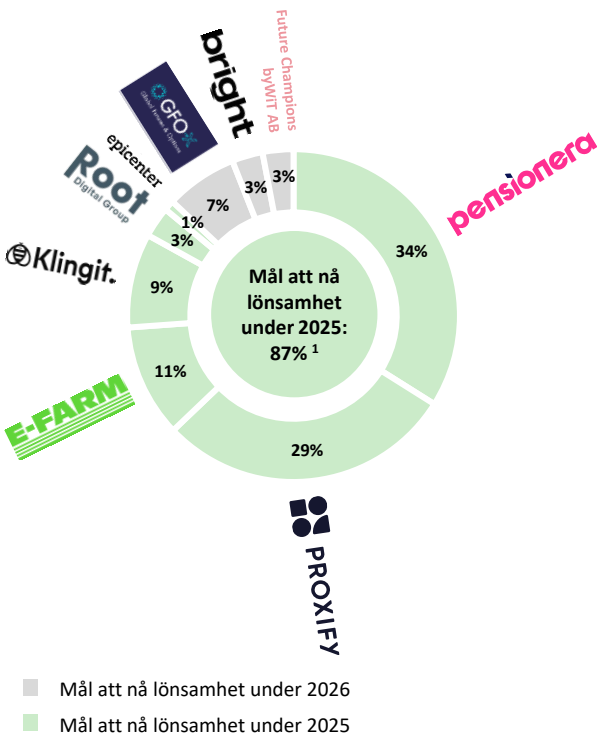
²⁾ 33% efter konvertering av konvertibel Q3 2025.

³⁾ Övrigt inkluderar Future Champions byWiT AB, Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB och Oryx Turnaround byWiT Fond 1 Advisory AB. Se not 5 Finansiella tillgångar och skulder för mer information.

Andel bolag som är lönsamma 2024



Andel bolag som förväntas vara eller uppnå lönsamhet 2025



Struktur byWiT

byWiT uppfyller kriterierna enligt IFRS10 för ett Investmentföretag. Ett Investmentföretag ska inte konsolidera sina dotterbolag enligt IFRS10 Koncernredovisning eller tillämpa IFRS3 Rörelseförvärv när det erhåller bestämmande inflytande över ett annat bolag. byWiT värderar istället sina portföljbolag till verkligt värde enligt IFRS9 Finansiella instrument.

¹⁾ Andel av bokfört värde exklusive kassa

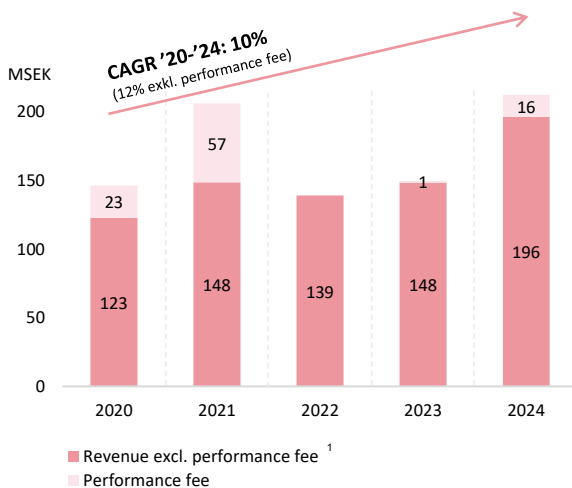
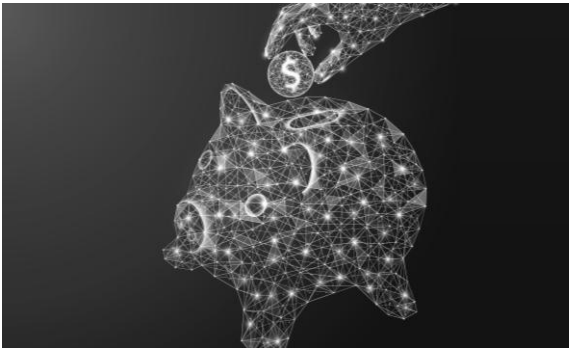


pensionera

Pensionera är Sveriges största digitala pensions- och kapitalrådgivare. Bolaget erbjuder en digital pensionslösning där kunderna får kontroll och överblick över samtliga intjänade pensioner. Pensionera äger IKC Capital som erbjuder ett brett utbud av fonder. Pensionera grundades 2016 och har över 200 000 medlemmar och 15,6 MDSEK i förvaltat kapital (AUM).

Rapportperioden:

- Omsättningen i Q2 2025 ökade +7% jämfört med Q2 2024. Q1-Q2 2025 ökade omsättningen med +18% jämfört med Q1-Q2 2024 och EBITDA minskade från 7 MSEK Q1-Q2 2024 till 5 MSEK Q1-Q2 2025.
- Q2 präglades av volatila finansmarknader efter USAs tullutspel, vilket resulterade i lägre AUM genom både i större nettouttag samt negativ värdeutveckling i fonderna under april och maj. Detta påverkade tillväxten och resultatet negativt för kvartalet. Per 30 juni 2025 har AUM återhämtat sig och ligger nu enligt plan på 15,6 MDSEK
- byWiT ökade ägandet i Pensionera till 33% (inkl. konvertibel) från 23% och är nu största enskilda ägare i bolaget.



byWiT operationellt engagemang:

- Digitalisering av kundresan
- Digitalisering av kundanskaffning
- Digitalisering av operativa KPI:er
- Digitalisering av fondflöden
- Styrelse- och ledningsrekryteringar

¹ I bolagets årsredovisning redovisas nettoomsättning

byWiT stärker sitt ägande ytterligare

Kategori:
Scale-up Growth

Bransch: Fintech

Hemsida:
www.pensionera.se

Investeringsår: 2021

Styrelseplats: Ja

Investment lead:
Nalle Söderström

Ägarandel: 30% (33% efter konvertering av konvertibel Q3 2025)

Lönsamhet:
Ja

Försäljning i antal länder: 1

FTE:er 2024: 61

Andel män/kvinnor 2024:
74%/26% (ledning: 72%/28%)

Key investment highlights



Pensioneras digitala rådgivningsplattform erbjuder digital och analog individuell pensionsrådgivning till majoriteten av alla pensionssparare



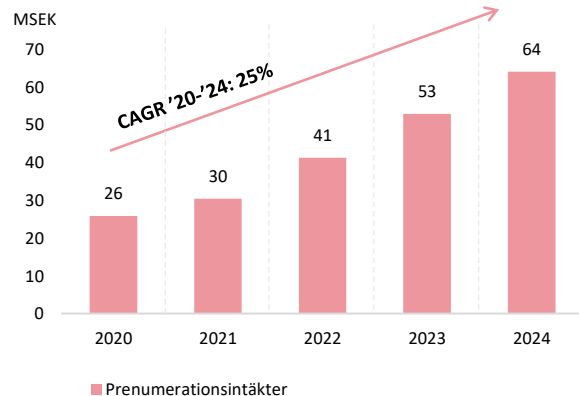
Pensionera äger fondbolaget IKC Fonder, med ett förvaltat och växande AUM på 15,6 MDSEK



Pensioneras digitala rådgivningstjänst på abonnemang växer och står idag för cirka 30% av gruppens totala omsättning



Pensionera har investerat i ett analogt rådgivningsteam om +20 personer. Ett hybriderbudande kopplat till Pensioneras plattform, skapar lönsammare kundflöden

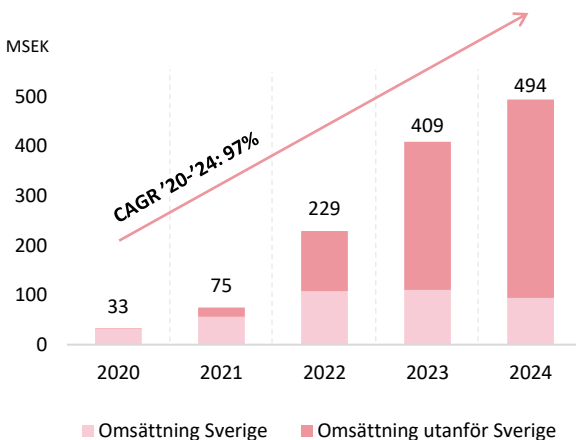


PROXIFY

Proxify är ett av Europas största nätverk av utvecklare. Bolaget erbjuder techtalanger till ledande företag som vill skala upp sina team, och har idag över 500 kunder i 35 länder. Bolaget har sedan starten 2018 de flesta månaderna kunnat kombinera en mycket stark tillväxt med lönsamhet.

Rapportperioden:

- Omsättningen i Q2 2025 ökade +12 jämfört med Q2 2024.
- Q1-Q2 2025 ökade omsättningen med 13% och EBITDA ökade från -1 MSEK Q1-Q2 2024 till +1 MSEK Q1-Q2 2025.
- Strategin att jobba med större kunder och längre kontrakt har visat sig lyckad. Drygt 70% av kunderna ingår numera i denna kohort och resulterat i större kundnöjdhet och lägre churn. Under Q1 2025 inledde Proxify en satsning kring utvecklare i ERP system, så som Salesforce, Netsuite och SAP. En vertikal som fått enterprise-segmentet att växa över 60% year-on-year.
- Proxify sysselsätter idag över 1000 utvecklare för kunder i 32 länder.



byWiT operationellt engagemang:

- Kapitalmarknadsarbete
- Assistent vid rekrytering av senior personal
- Utvärdering av expansion till USA
- M&A-strategi

Längre och lönsammare kundkontrakt säkrar fortsatt lönsam tillväxt



Kategori:
Scale-up Growth

Ägarandel: 18%

Bransch:
Digitalt distribuerade tjänster
("Distributed services")

Lönsamhet:
Ja

Hemsida:
www.proxify.io

Försäljning i antal länder: 32

Investeringsår: 2021

FTE:er 2024: 129

Styrelseplats: Ja

Andel män/kvinnor 2024:
51%/48% (ledning: 86%/14%)

Investment lead:
Elias Jacobson

Key investment highlights



Proxify är det snabbaste sättet att hitta rätt utvecklare - tack vare 6 000 ansökningar per månad filtrerade efter relevans genom AI-screeningsalgoritmer



Stark utbudssida med en pool av +700 aktiva utvecklare och +5 000 utvecklare i nätverket, som täcker flertalet vertikala teknikstackar



Över 500 kunder globalt inklusive blue-chip-klienter som Electrolux, Pearson, EA Sports, Essity, BAM och Trafigra



Hög andel återkommande intäkter med 66% av intäkterna 2024 från återkommande kunder



Stark CAGR 2020-2024 om 97% med ökande bruttomarginal

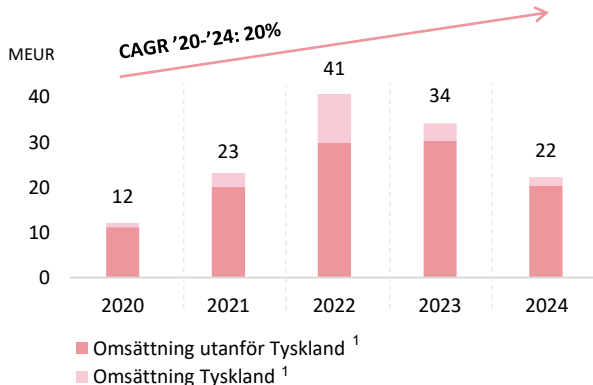


E-FARM

E-Farm är en digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner och täcker idag den europeiska marknaden för begagnade jordbruksmaskiner som uppgår till drygt 30 MDEUR. Bolaget har försäljning till 30 länder med ett nätverk av cirka 1 500 återförsäljare i Europa. E-Farms tjänsteutbud består av direktförsäljning och auktioner av jordbruksmaskiner samt även besiktning, frakt, finansiering- och försäkringstjänster.

Rapportperioden:

- Bruttoomsättningen ökade med +36% och nettoomsättningen med +46% i Q2 2025 jämfört med Q2 2024. Q1-Q2 2025 ökade bruttoomsättningen med +17% och nettoomsättning med +28% jämfört med Q1-Q2 2024.
- Snittpriserna på de traktorer som sålts har ökat betydligt från föregående år, men antalet maskiner som sålts har gått ned.
- Bolaget jobbar fokuserat med organisationen efter kostnadsbesparingsprogram för att komma tillbaka till tidigare omsättning.
- I beaktande av utfallet för första halvåret har byWiT skrivit ner värdet på E-Farm under Q2. Givet nedsidesskyddet blir nedskrivningen för byWiT begränsad.

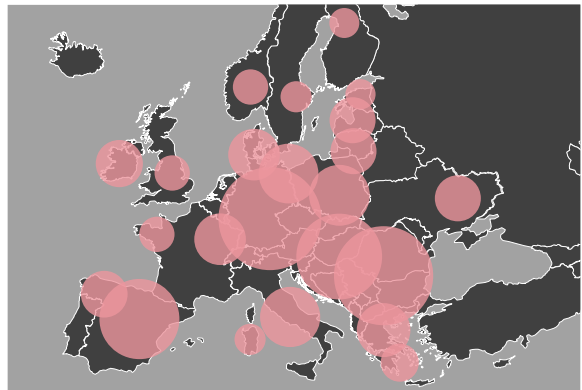


byWiT operationellt engagemang:

- Upprättande av nya säljprocesser och incitamentsstruktur
- Kontinuerlig expertis och projektledarskap för att upprätta finansiella tjänster för jordbruksmaskiner, optimering av sales funnel, optimering av den tekniska organisationen, utveckla AI-funktioner till en trading-app för värdering baserad på bildigenkänning, etc.
- Kapitalmarknadsarbete

¹) Bruttoomsättning

Nytt kostnadsbesparingsprogram initierat för att nå lönsamhet



Kategori:
Scale-up Growth

Ägarandel:
39%

Bransch: Teknikbolag inom jordbrukssektorn ('Agtech')

Lönsamhet: Mål att nå lönsamhet 2025

Hemsida:
www.e-farm.com

Försäljning i antal länder: 30

Investeringsår: 2021

FTE:er 2024: 20

Styrelseplats: Ja

Andel män/kvinnor 2024:
75%/25% (ledning: 80%/20%)

Investment lead:
Elias Jacobson

Key investment highlights



E-Farms marknadsföringsplattform, en Smart Trade-app låter +1 000 kontrakterade återförsäljare och bönder hitta 25% av samtliga europeiska begagnade maskiner. Tre av Europas största återförsäljare använder nu Smart Trade och bolaget tecknar löpande nya kunder till tjänsten. E-Farm har även lanserat auktioner.



Stark nettoomsättningstillväxt med CAGR om +30% 2020-2024 och försäljning till 30 länder



E-Farm värderar 75% av alla maskiner genom egna AI-algoritmer med tillgång till OEM-data. Detta är unikt i branschen begagnade jordbruksmaskiner, där marknaden i Europa värderas till 30 MDEUR



byWiT har erhållit teckningsoptioner för operationellt arbete med bl.a. etablering av E-Farm Finance, AI-bild och maskininlärningsfunktioner för att värdera maskiner



Root

Root Digital Group är en framstående aktör inom digital marknadsföring och affärsutveckling med en tydlig vision att bli den ledande spelaren inom digital tillväxt och optimering i norra Europa. Ett flertal nischade specialistbolag ingår i gruppen. Ambitionen är att fortsätta leverera en stark lönsamhet och kraftig tillväxt, både organiskt och genom förvärv.

Rapportperioden:

- Omsättningen i Q2 2025 minskade med -17% jämfört med Q2 2024.
- Q1-Q2 2025 minskade omsättningen med -16% jämfört med Q1-Q2 2024. Omsättningen för Q1-Q2 2025 var i linje med budget och motsvarande period 2024 för gruppens två stora kärnbolag, Beet och Omniarch. Ett dotterbolag hade fortsatt utmaningar och en strategisk översyn genomförs. Över 80% av omsättningstappet i Q1-Q2 2025 jämfört med Q1-Q2 2024 avser detta dotterbolag.
- Rörelseresultatet för perioden var i linje med föregående år men väsentligt under budget. Återigen hänförligt i huvudsak till ett av dotterbolagen som fortsatt har gått med förlust.
- Marknaden har varit utmanande, i synnerhet med lägre efterfrågan från e-handelskunder överlag, även om ljusglimtar har noterats.
- I beaktande av utfallet för första halvåret har byWiT skrivit ner värdet på Root under Q2.
- Gruppen har en pågående rekryteringen av en ny koncern-VD för att tydligare knyta ihop respektive bolags erbjudande och uppnå synergier.



Fokus på stärkt tillväxt och ökad lönsamhet

Kategori:
Scale-up Growth

Ägarandel: 32%

Bransch:
Digital marknadsföring och e-handel

Lönsamhet: Ja

Hemsida:
www.rootdigitalgroup.com

Försäljning i antal länder: 20

Investeringsår: 2022

FTE:er 2024: 106

Styrelseplats: Ja

Andel män/kvinnor 2024:
57%/43% (ledning: 41%/59%)

Investment lead:
Thomas Karlsson

Key investment highlights



Konsolideringsmöjlighet med stor potential för skalfördelar och multipelarbiterage



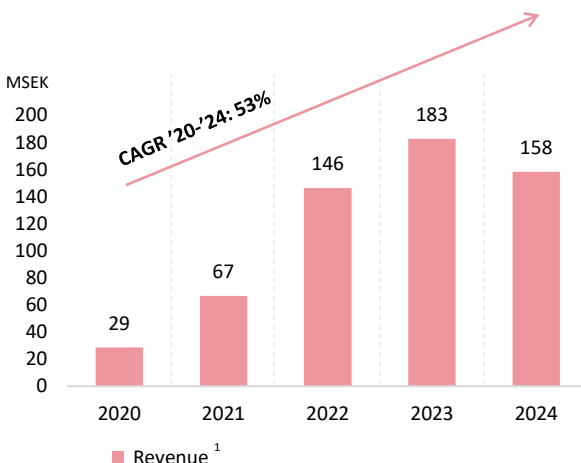
Synergier mellan gruppbolag driver organisk tillväxt och lönsamhetsförbättringar



Historiskt hög lönsamhet i transformativ industri med hög grad av specialistkunskap



Operativ hävstång från egenutvecklad digital verktygslåda och systemlösningar



byWiT operationellt engagemang:

- Projektleder förvärvsaktiviteter
- Stödjer integrationsprocesser efter uppköp och sammanslagningar
- Affärsutveckling, strategi och IPO-förberedelser

¹) Pro forma inkl. förvärv då bolaget historiskt inte har gjort koncernredovisning



Klingit.

Klingit är en teknisk designplattform som hjälper företag med all slags digital design. Klingit startades 2020 och har idag drygt 150 kunder såsom H&M, Semper, Schibsted och Mekonomen. Merparten av intäkterna är på prenumerationsbasis.



Rapportperioden:

- Klingit fortsatte växa starkt med en omsättningstillväxt om +103% i Q2 2025 jämfört med Q2 2024 givet stark organisk tillväxt samt förvärvet i Norge under Q2 2024 (+30% organiskt). Q1-Q2 2025 ökade omsättningen med +95% jämfört med Q1-Q2 2024. Bolaget visade även lönsamhet under första halvåret 2025 (+37% organiskt). Integrationen med norska Graphiq (numera Klingit Norway) fortsätter väl.
- Klingit fortsätter växa med större kunder inom Marketing-as-a-Service, ett mer komplett sett att leverera kundvärde. Storsatsningen kring generativ AI fortsätter vinna nya kunder i Norden.

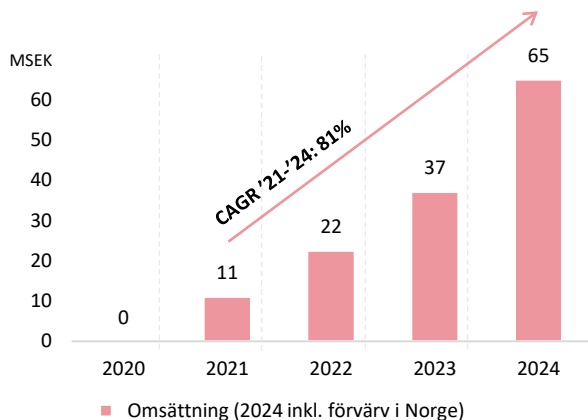
Key investment highlights

- Klingits designplattform hjälper kunder med projektledning i en skalbar prenumerationstjänst
- Drygt 150 kunder med fokus på SME och Enterprise
- Klingits AI tjänst Brand Studio hjälper kunder att själva formulera sina designidéer till bilder i samma stil som bolagets profil



Nytt förvärv lyfter lönsam tillväxt

Kategori: Early Growth	Styrelseplats: Ja	Försäljning i antal länder: 12
Bransch: Grafisk designplattform	Investment lead: Elias Jacobson	FTE:er 2024: 85 inkl. konsulter
Hemsida: www.klingit.com	Ägarandel: 31%	Andel män/kvinnor 2024: 38%/62% (ledning: 86%/14%)
Investeringsår: 2021	Lönsamhet: Q1 2025	



GFO-X

Global Futures & Options Exchange, är en reglerad derivatbörss för digitala tillgångar såsom Bitcoin and Ethereum. GFO-X har byggt upp en modern teknisk börs i världsklass och ska etablera den första reglerade börsen i Europa av digitala tillgångar som idag helt domineras (99%) av oreglerade plattformar. GFO-X står under tillsyn av Financial Conduct Authority (Finansinspektionen i England) och har ett partnerskap med världens största clearinghus.

I maj lanserade GFO-X sin reglerade derivatbörss. Den tekniska handelsplattformen har visat hög stabilitet och handelsvolymerna ökar stadigt, i takt med att nya samarbeten med betydande marknadsaktörer etableras. byWiT ser med stor tillförsikt fram emot GFO-X:s fortsatta framgångar, i ljuset av det växande intresset för handel med digitala tillgångar på en reglerad marknadsplats



Lansering i maj 2025 av Europas första reglerade derivatbörss för digitala tillgångar

Kategori: Early Growth	Investeringsår: 2022	Ägarandel: 2%
Bransch: Fintech	Styrelseplats: Nej	FTE:er 2024: 55
Hemsida: www.gfo-x.com	Investment lead: Nalle Söderström	Andel män/kvinnor 2024: 84%/16% (ledning: 77%/23%)

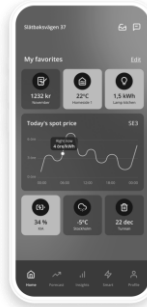
Key investment highlights

- Londons och Europas svar på USAs och CMEs (Chicago Mercantile Exchange) etablerade reglerade derivatbörss för digitala tillgångar
- GFO-X är godkänd och reglerad. All clearing hanteras i partnerskap med Europas största clearinghus LCH (London Clearing House)
- GFO-X börs är byggd med den senaste teknologin, vilket kommer vara en stor konkurrensfördel i jämförelse med CME



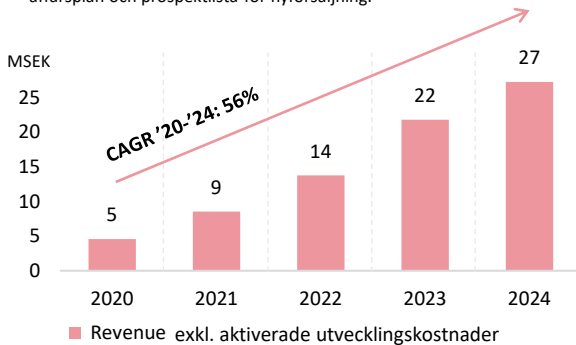
bright

Bright är ett SaaS-bolag och en white label-app för elbolag som vill erbjuda sina kunder en digital lösning för smart och intelligent översyn samt hantering av kundernas elkonsument. Bolaget är marknadsledande och har idag kontrakt med cirka 50 av elbolagen i Norden. Huvuddelen av intäkterna är återkommande prenumerationsintäkter. Den senaste tidens expansion börjar ge spännande öppningar i ett flertal länder.



Rapportperioden:

- Omsättningen ökade +29% och ARR (Annual Recurring Revenue) ökade +23% Q2 2025 jämfört med Q2 2024. Under första halvåret 2025 ökade omsättningen med +21% jämfört med första halvåret 2024 (ARR +22%).
- Bolaget är finansierat till lönsamhet för att nå lönsamhet under första halvåret 2026. Förstärkt ledning och säljteam 2024 med uppdaterad affärsplan och prospektlista för nyförsäljning.



Säkrat finansiering mot lönsamhet

Kategori:

Early Growth

Investment lead:

Frida Lönnqvist

Bransch:

Teknikbolag inom energisektorn ('Energy Tech')

Ägarandel: 26%

Lönsamhet: Prognostiserad första halvåret 2026

Hemsida:

www.getbright.se

Försäljning i antal länder 2024: 3

Investeringsår: 2022

FTE:er 2024: 26

Styrelseplats: Ja

Andel män/kvinnor 2024:

66%/34% (ledning: 50%/50%)

Key investment highlights



Bright är marknadsledande i Norden med cirka 50 kunder och fokus på nordisk expansion



Brights app kan hantera styrning och analys av elkostnader från hus och bil samt berg-, jord- och luftvärme



Kunderna är energibolag i Norden med idag +500 000 användare av Brights app

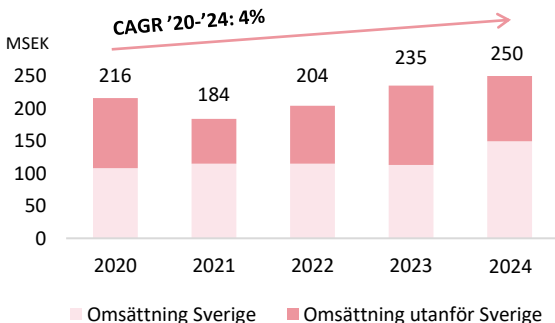
epicenter

STOCKHOLM

Epicenter är Nordens första digitala innovationshus. En kreativ mötesarena för snabbväxande digitala företag och storföretag som vill samarbeta, utvecklas och växa upp sin digitala affär. Medlemmarna erbjuds ett omfattande ekosystem av tjänster och produkter såsom smarta kontor, coaching, nätverkande, events och utbildningsprogram - allt i syftet att stärka deras innovationskraft och tillväxt. Epicenter har cirka 3 600 medlemmar och finns i Stockholm, Oslo och Helsingfors.

Rapportperioden:

- Epicenter är en strategisk investering som fortsätter utvecklas enligt plan. Fortsatt stort fokus på att vidareutveckla verksamheterna i Stockholm, Oslo och Helsingfors samt att rulla ut nya produkter och tjänster. Epicenter arbetar med ett flertal acceleratorer internationellt.



10 år av ledande innovationshub

Kategori: Strategisk

Investment lead:

Ulf Söderström

Bransch:

Kontorshotell & coworking ('Workplace development')

Ägarandel: 6%

Lönsamhet: Ja

Hemsida:

www.weareepicenter.com

Försäljning i antal länder: 10

Investeringsår: 2022

FTE:er 2024: 42

Styrelseplats: Nej

Andel män/kvinnor 2024:

38%/62% (ledning: 100%/0%)

Key investment highlights



Epicenters ekosystem för tillväxtbolag bidrar positivt till byWiTs sourcing, tillgång till expertis och vårt operativa erbjudande



Epicenters geografiska spridning; Stockholm, Oslo och Helsingfors ökar byWiTs scope och räckvidd. Fler projekt är även på gång ute i Europa med syfte att etablera sitt unika koncept på fler centrala platser



Epicenters öppning av Elements i Stockholm 2024 öppnar möjligheter att sourca tillväxtbolag inom impact

Future Champions byWiT AB

Future Champions byWiT AB är ett Holdingbolag och en del av byWiTs sourcingstrategi där bolaget genomför mindre titthålsinvesteringar i tidiga skeden. Detta för att kunna lära känna bolagen och utvärdera bolagens potential att kunna bli framtida Champion bolag för att då också kunna investera ytterligare kapital.

Float – Capital-as-a-Service (CaaS) för SaaS-bolag under tillväxt i Europa. Float erbjuder tillväxtkapital för SaaS-företag med en snabb och enkel ansökningsprocess, flexibla och fördelaktiga villkor för grundare. Erbjudandet gör det möjligt för SaaS-företag att säkra finansiering utan att ge upp aktieandelar, vilket säkerställer att grundarna behåller kontrollen över sina företag samtidigt som de får tillgång till det kapital som krävs för tillväxt.

Senseworks – Enterprise SaaS-bolag inom revision, analys och Business Intelligence-mjukvara för revisorer som vill effektivisera revisionen genom att lägga huvuddelen av tiden på analys istället för på administration. Förhållandet analys mot administrationen kan svängas om från 25%/75% till 75%/25%.

Lucy Analytics är ett SaaS-bolag inom AI Business intelligence. Bolaget erbjuder ett AI-baserat verktyg som effektiviserar internkommunikation inom hospitality och ger hotell och hotellägare AI-drivna insikter.

Prime Penguin är en iPaaS-tjänst (Integration Platform As A Service), som effektiviserar e-handelslogistiken. Med över 50 integrationer och ett öppet partnerskapsystem, erbjuder Prime Penguin en global integrationsplattform. E-handlare som använder Prime Penguins integrationsplattform kan enkelt expandera sin verksamhet och förlägga lager nära sina slutkunder. Merparten av bolagets intäkter är SaaS-intäkter.

Zebbrain är en plattform för digital coaching, aktivt lärande och beetendeförflyttning (B2B). Bolaget grundades 2020 och målet är att genom en skalbar och AI-driven plattform erbjuda kostnadseffektiv, personifierad utveckling till fler ledare och medarbetare med mätbar effekt.

Spännande bolag i tidig tillväxtfas

senseworks

Investeringsår:
2023

Bransch:
Enterprise SaaS-bolag inom revision och BI

Hemsida:
www.senseworks.io



Lucy

Investeringsår:
2023

Bransch:
SaaS-bolag inom AI Business intelligence

Hemsida:
www.lucyanalytics.com



float

Investeringsår:
2023

Bransch:
Capital-as-a-Service (CaaS) för SaaS-bolag

Hemsida:
www.gofloat.io

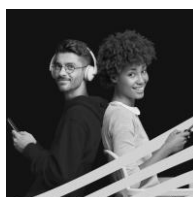


Zebbrain

Investeringsår:
2022

Bransch:
Coaching

Hemsida:
www.zebrain.se

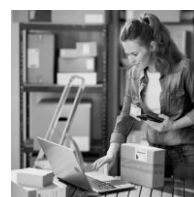


Prime Penguin

Investeringsår:
2021

Bransch:
Logistik

Hemsida:
www.primepenguin.com





Antal anställda

Medelantal anställda i moderbolaget under första halvåret 2025 samt antal anställda per 2025-06-30 var fem anställda inklusive Vd.



Granskning av revisorer

Delårsrapporten har inte granskats av bolagets revisorer.



Ägarförhållanden

Fem av bolagets grundare och partners kontrollerar gemensamt 25,03% av kapitalet och 54,80% av rösterna och är tillsammans bolagets största aktieägare.

Aktieägare	Stamaktier	Preferensaktier	Röstandel	Kapitalandel
Coelikoncernen ¹	175 000	-	29,45%	12,13%
Elias Jacobson	79 562	12 911	13,61%	6,41%
Thomas Karlsson	72 677	11 675	12,43%	5,85%
Ulf Söderström	79 562	7 925	13,52%	6,06%
Nalle Söderström	79 562	6 835	13,50%	5,99%
Frida Lönnqvist	10 387	-	1,75%	0,72%
Övriga	3 250	903 392	15,75%	62,84%
Totalt	500 000	942 738	100,00%	100,00%

FRISKRIVNING

Denna delårsrapport är enbart ämnad som allmän information. Delårsrapporten är inte, och ska inte anses vara, ett prospekt och utgör ett erbjudande att förvärva, teckna eller på annat sätt handla med aktier eller andra värdepapper i investmentföretaget. Informationen utgör ingen juridisk, skatte- eller investeringsrådgivning.

Denna delårsrapport är inte avsedd för spridning i USA eller andra länder där innehållet eller spridning kan vara otillåten. En investering som beskrivs är inte avsedd att erbjudas eller säljas till amerikansk medborgare eller person bosatt i USA eller till företag som är domicilierade i USA eller lyder under amerikansk lagstiftning.

¹⁾ Coelikoncernen genom Coeli Investment Management AB.



RESULTATRÄKNING -

INVESTMENTFÖRETAGET

(TSEK)

Rörelsens intäkter och resultat från investeringsverksamheten:

	Not	2025/04/01 2025/06/30	2024/04/01 2024/06/30	2025/01/01 2025/06/30	2024/01/01 2024/06/30	2024/01/01 2024/12/31
Nettoomsättning		600	460	803	1 452	3 042
Resultat från andelar i portföljbolag		2 080	540	7 582	540	624
Förändringar i verkligt värde av andelar i portföljbolag	3	-5 957	37 557	-19 496	44 712	-74 659

Summa rörelsens intäkter och resultat från investeringsverksamheten

-3 277 38 557 -11 111 46 704 -70 994

Rörelsens kostnader:

Kostnader för ersättningar till anställda		-3 006	-3 499	-6 240	-6 991	-11 651
Övriga externa kostnader		-1 373	-2 889	-3 263	-5 980	-10 068
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-21	-21	-43	-43	-85

Summa rörelsens kostnader

-4 400 -6 409 -9 546 -13 014 -21 803

RÖRELSERESULTAT

-7 677 32 149 -20 658 33 690 -92 797

Resultat från finansiella investeringar:

Övriga ränteintäkter och liknande intäkter		85	303	181	1 249	1 757
Räntekostnader och liknande resultatposter		-1 637	-1	-2 395	0	-432
Summa resultat från finansiella investeringar		-1 552	302	-2 214	1 249	1 325

RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER

-9 229 32 450 -22 871 34 939 -91 473

Inkomstskatt

- - - - -

PERIODENS RESULTAT OCH TOTALRESULTAT

-9 229 32 450 -22 871 34 939 -91 473

Resultat per stamaktie före utspädning, SEK	-6,55	10,27	-14,83	8,57	-47,54
Resultat per stamaktie efter utspädning, SEK	-6,55	10,06	-14,83	8,39	-46,56
Resultat per preferensaktie före och efter utspädning, SEK	-6,32	28,98	-16,40	32,52	-71,81

Resultat per stamaktie beräknas på årets resultat, reducerat med den resultatandel som tillfaller preferensaktier, fördelat på antal stamaktier. Se not 6 för beräkning av resultatandel och substansvärde för stamaktier respektive preferensaktier.



BALANSRÄKNING – INVESTMENTFÖRETAGET			2025/06/30	2024/06/30	2024/12/31
(TSEK)	Not				
TILLGÅNGAR					
Anläggningstillgångar					
Materiella anläggningstillgångar					
Inventarier, verktyg och installationer			128	213	171
Summa materiella anläggningstillgångar			128	213	171
Finansiella anläggningstillgångar					
Investeringar i portföljbolag värderade till verkligt värde via resultaträkningen	3, 5		1 000 688	1 084 916	977 950
Summa finansiella anläggningstillgångar			1 000 688	1 084 916	977 950
Summa anläggningstillgångar			1 000 816	1 085 129	978 120
Omsättningstillgångar					
Kortfristiga fordringar					
Kundfordringar			1 429	3 187	1 438
Övriga fordringar	4		4 306	8 293	6 019
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter			1 822	1 360	1 418
Summa kortfristiga fordringar			7 556	12 841	8 875
Likvida medel			14 000	15 289	17 770
Summa omsättningstillgångar			21 556	28 130	26 644
SUMMA TILLGÅNGAR			1 022 373	1 113 259	1 004 765
EGET KAPITAL OCH SKULDER					
Eget kapital					
Aktiekapital	6		1 443	1 443	1 443
Övrigt tillskjutet kapital			922 939	922 939	922 939
Balanserat resultat			57 015	148 483	148 487
Periodens resultat			-22 871	34 939	-91 473
Summa Eget kapital			958 524	1 107 802	981 396
Långfristiga skulder					
Konvertibla lån	7		56 895	0	0
Summa kortfristiga skulder			56 895	0	0
Kortfristiga skulder					
Leverantörsskulder			128	84	1 950
Övriga skulder	7		5 235	3 454	20 467
Upplupna kostnader			1 590	1 919	953
Summa kortfristiga skulder			6 953	5 457	23 369
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER			1 022 373	1 113 259	1 004 765



RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL – INVESTMENTFÖRETAGET
(TSEK)

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2024-01-01	1 443	922 939	148 483	1 072 864
Transaktioner med aktieägare				
Ovillkorat aktieägartillskott			5	5
Totalresultat				
Periodens resultat			-91 473	-91 473
Summa totalresultat			-91 473	-91 473
Utgående eget kapital 2024-12-31	1 443	922 939	57 015	981 396
Ingående eget kapital 2025-01-01	1 443	922 939	57 015	981 396
Totalresultat				
Periodens resultat			-22 871	-22 871
Summa totalresultat			-22 871	-22 871
Utgående eget kapital 2025-06-30	1 443	922 939	34 143	958 524

	Antal stamaktier	Antal preferens-aktier	Aktiekapital SEK	Kvotvärde SEK
Ingående redovisat aktiekapital per 2025-01-01	500 000	942 738	1 442 738	1,00
Utgående redovisat aktiekapital per 2025-06-30	500 000	942 738	1 442 738	1,00



**KASSAFLÖDESANALYS –
INVESTMENTFÖRETAGET
(TSEK)**

	Not	2025/04/01 2025/06/30	2024/04/01 2024/06/30	2025/01/01 2025/06/30	2024/01/01 2024/06/30	2024/01/01 2024/12/31
Den löpande verksamheten						
Resultat efter finansiella poster		-9 229	32 450	-22 871	34 939	-91 473
Justeringar för poster som inte påverkar kassaflödet ¹	8	5 979	-37 536	19 539	-44 669	74 847
Minskning(+)/ökning(-) av kundfordringar		-66	-654	9	-922	827
Minskning(+)/ökning(-) av övriga kortfristiga fordringar	4	19 291	-4 747	1 309	-8 541	-6 324
Minskning(-)/ökning(+) leverantörsskulder		-732	-993	-1 822	-1 578	288
Minskning(-)/ökning(+) av övriga kortfristiga skulder		2 724	885	5 406	2 716	-1 237
Kassaflöde från den löpande verksamheten		17 967	-10 594	1 570	-18 056	-23 073
Investeringsverksamheten						
Investeringar i portföljbolag	3	-43 256	-53 875	-43 256	-71 156	-83 663
Avyttringar av portföljbolag	3	1 021	0	1 021	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-42 235	-53 875	-42 235	-71 156	-83 663
Finansieringsverksamheten						
Likvid från aktieägartillskott		0	0	0	0	5
Upptagna/amorterade lån	7	0	0	36 895	0	20 000
Kassaflöde finansieringsverksamheten		0	0	36 895	0	20 005
Periodens kassaflöde		-24 268	-64 470	-3 770	-89 212	-86 731
Likvida medel vid periodens början		38 268	79 759	17 770	104 501	104 501
Likvida medel vid periodens slut		14 000	15 289	14 000	15 289	17 770

¹⁾ Poster som inte påverkar kassaflödet består av värdeförändringar och realisationsresultat på andelar i portföljbolag.



RESULTATRÄKNING - MODERBOLAGET (TSEK)	Not	2025/04/01 2025/06/30	2024/04/01 2024/06/30	2025/01/01 2025/06/30	2024/01/01 2024/06/30	2024/01/01 2024/12/31
Rörelsens intäkter och resultat från investeringsverksamheten:						
Nettoomsättning		600	460	803	1 452	3 042
Resultat från andelar i portföljbolag		2 080	540	7 582	540	624
Förändringar i verkligt värde i portföljbolag	3, 9	-5 957	37 557	-19 496	44 712	-74 659
Summa rörelsens intäkter och resultat från investeringsverksamheten		-3 277	38 557	-11 111	46 704	-70 994
Rörelsens kostnader:						
Personalkostnader		-3 006	-3 499	-6 240	-6 991	-11 651
Övriga externa kostnader		-1 373	-2 889	-3 263	-5 980	-10 068
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-21	-21	-43	-43	-85
Summa rörelsens kostnader		-4 400	-6 409	-9 546	-13 014	-21 803
RÖRELSERESULTAT		-7 677	32 149	-20 658	33 690	-92 797
Finansiella poster:						
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter		85	303	181	1 249	1 757
Räntekostnader och liknande resultatposter		-1 637	-1	-2 395	0	-432
Summa finansiella poster		-1 552	302	-2 214	1 249	1 325
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		-9 229	32 450	-22 871	34 939	-91 473
Inkomstskatt						
Periodens resultat		-9 229	32 450	-22 871	34 939	-91 473



BALANSRÄKNING - MODERBOLAGET
(TSEK)

	Not	2025/06/30	2024/06/30	2024/12/31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer		128	213	171
Summa materiella anläggningstillgångar		128	213	171
Finansiella anläggningstillgångar				
Andelar i dotterföretag värderade till verkligt värde via resultatet	3, 5	178 076	441 215	223 038
Andelar i intresseföretag värderade till verkligt värde via resultatet	3, 5	117 715	50 200	134 401
Övriga värdepappersinnehav värderade till verkligt värde via resultatet	3, 5	704 898	593 501	620 511
Summa finansiella anläggningstillgångar		1 000 688	1 084 916	977 950
Summa anläggningstillgångar		1 000 816	1 085 129	978 120
Omsättningstillgångar				
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar		1 429	3 187	1 438
Övriga fordringar	4	4 306	8 293	6 019
Förutbetalda kostnader		1 822	1 360	1 418
Summa kortfristiga fordringar		7 556	12 841	8 875
Kassa och bank		14 000	15 289	17 770
Summa omsättningstillgångar		21 556	28 130	26 644
SUMMA TILLGÅNGAR		1 022 373	1 113 259	1 004 765
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Bundet eget kapital				
Aktiekapital	6	1 443	1 443	1 443
Summa bundet eget kapital		1 443	1 443	1 443
Fritt eget kapital				
Överkursfond		922 939	922 939	922 939
Balanserat resultat		57 015	148 483	148 487
Periodens resultat		-22 871	34 939	-91 473
Summa fritt eget kapital		957 082	1 106 360	979 953
Summa eget kapital		958 524	1 107 802	981 396
Långfristiga skulder				
Konvertibla lån	7	56 895	0	0
Summa kortfristiga skulder		56 895	0	0
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder		128	84	1 950
Övriga skulder	7	5 235	3 454	20 467
Upplupna kostnader		1 590	1 919	953
Summa kortfristiga skulder		6 953	5 457	23 369
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 022 373	1 113 259	1 004 765



RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL – MODERBOLAGET
(TSEK)

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2024-01-01	1 443	922 939	148 483	1 072 864
Transaktioner med aktieägare				
Ovillkorat aktieägartillskott			5	5
Totalresultat				
Periodens resultat			-91 473	-91 473
Summa totalresultat			-91 473	-91 473
Utgående eget kapital 2024-12-31	1 443	922 939	57 015	981 396
Ingående eget kapital 2025-01-01	1 443	922 939	57 015	981 396
Totalresultat				
Periodens resultat			-22 871	-22 871
Summa totalresultat			-22 871	-22 871
Utgående eget kapital 2025-06-30	1 443	922 939	34 143	958 525

	Antal stamaktier	Antal preferens-aktier	Aktiekapital SEK	Kvotvärde SEK
Ingående redovisat aktiekapital per 2025-01-01	500 000	942 738	1 442 738	1,00
Utgående redovisat aktiekapital per 2025-06-30	500 000	942 738	1 442 738	1,00



KASSAFLÖDESANALYS - MODERBOLAGET (TSEK)		Not	2025/04/01 2025/06/30	2024/04/01 2024/06/30	2025/01/01 2025/06/30	2024/01/01 2024/06/30	2024/01/01 2024/12/31	
Den löpande verksamheten								
Resultat efter finansiella poster			-9 229	32 450	-22 871	34 939	-91 473	
Justeringar för poster som inte påverkar kassaflödet ¹			8	5 979	-37 536	19 539	-44 669	74 847
Minskning(+)/ökning(-) av kundfordringar				-66	-654	9	-922	827
Minskning(+)/ökning(-) av övriga kortfristiga fordringar				19 291	-4 747	1 309	-8 541	-6 324
Minskning(-)/ökning(+) leverantörsskulder				-732	-993	-1 822	-1 578	288
Minskning(-)/ökning(+) av övriga kortfristiga skulder				2 724	885	5 406	2 716	-1 237
Kassaflöde från den löpande verksamheten				17 967	-10 594	1 570	-18 056	-23 073
Investeringsverksamheten								
Investeringar i dotterföretag			3	0	-10 807	0	-17 699	-23 261
Avyttringar av dotterföretag			3	1 021	0	1 021	0	0
Investeringar i intresseföretag			3	0	-3 068	0	-3 068	-7 513
Investeringar i övriga värdepappersinnehav			3	-43 256	-40 000	-43 256	-50 389	-52 889
Kassaflöde från investeringsverksamheten				-42 235	-53 875	-42 235	-71 156	-83 663
Finansieringsverksamheten								
Likvid från aktieägartillskott				0	0	0	0	5
Upptagna/amorterade lån				0	0	36 895	0	20 000
Kassaflöde finansieringsverksamheten				0	0	36 895	0	20 005
Periodens kassaflöde				-24 268	-64 470	-3 770	-89 212	-86 731
Likvida medel vid periodens början				38 268	79 759	17 770	104 501	104 501
Likvida medel vid periodens slut				14 000	15 289	14 000	15 289	17 770

¹⁾ Poster som inte påverkar kassaflödet består av värdeförändringar och realisationsresultat på värdepappersinnehav

NOTER (TSEK)

Not 1: Redovisnings- och värderingsprinciper

Delårsrapporten för perioden januari – juni 2025 är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Uppllysning enligt IAS 34 lämnas såväl i noter som på annan plats i delårsrapporten. De redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpas är i överensstämmelse med de som beskrivs i årsredovisningen för 2024. Nya och ändrade IFRS-standarder och tolkningar med tillämpning från 2025 har inte väsentligt påverkat de finansiella rapporterna.

Redovisningsprinciper och noter avser både moderbolag och investmentföretag om inte annat anges.



Bedömningar och uppskattningar i de finansiella rapporterna

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att ledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Uppskattningarna och antagandena är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer som under rådande förhållanden synes vara rimliga. Resultatet av dessa uppskattningar och antaganden används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder som inte framgår tydligt från andra källor. Verkliga utfall kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkar denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Innehavens värdering till verkligt värde inkluderar uppskattningar och bedömningar vilka är att betrakta som väsentliga för redovisningsändamål. Investmentföretagets direktinvesteringar i onoterade bolag värderas utifrån erhållna emissionskurser, prisuppgifter, samt inrapporterade värden från underliggande bolagens interna värderingar för innehaven. Värdering berörs närmare under Finansiella instrument nedan.



Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar på tillgångssidan likvida medel, övriga kortfristiga fordringar, långfristiga värdepappersinnehav och kortfristiga placeringar. Bland skulder återfinns leverantörsskulder och låneskulder.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i rapporten över finansiell ställning när investmentföretaget blir part i instrumentets villkor. Förvärv och avyttringar av finansiella tillgångar redovisas således på affärsdagen som är den dag då bolaget förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången. Upplåning redovisas när transaktionen fullbordas, det vill säga på likviddagen.

Verkligt värde har beräknats för samtliga finansiella tillgångar och skulder enligt IFRS 13. Verkligt värde uppskattas vara lika med bokfört värde för kundfordringar och andra fordringar, övriga kortfristiga fordringar, kassa och övriga likvida medel, leverantörsskulder och övriga skulder samt upplåning. Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett uppskattat verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder.

För ytterligare detaljer kring investmentföretagets finansiella tillgångar och skulder, se not 5.

Investmentföretagets finansiella tillgångar och skulder klassificeras enligt IFRS 13 i följande tre kategorier:

-  **Nivå 1:** Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder.
-  **Nivå 2:** Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt eller indirekt.
-  **Nivå 3:** Data för tillgången eller skulden som inte i sin helhet baseras på observerbara marknadsdata.

Per 2025-06-30 innehar investmentföretaget endast finansiella tillgångar i form av investeringar i onoterade bolag. Onoterade innehav redovisas i nivå 3.

Investmentföretaget har valt att marknadsvärdera samtliga finansiella tillgångar med utgångspunkt i IPEV – International Private Equity and Venture Capital Valuation Guidelines. I riktlinjerna beskrivs ett antal metoder för att fastställa verkligt värde för respektive innehav. Stor vikt läggs vid nyligen genomförda marknadsmässiga transaktioner i bolaget t.ex. nyemission eller förvärv av existerande aktier. Transaktioner i jämförbara bolag kan även användas. Andra värderingsmetoder är diskontering av prognostiserade kassaflöden med relevant diskonteringsränta och genom att applicera värderingsmultiplar såsom EV/Sales, EV/EBITDA, EV/EBITA, EV/EBIT, P/E och P/AuM som justeras för att ta hänsyn till skillnader i marknad, verksamhet och risk. I allmänhet appliceras vidare en likviditetsrabatt för onoterade tillgångar. Värdering sker löpande och publiceras i samband med investmentföretagets finansiella rapporter.

Arbetet med att värdera byWiTs onoterade innehav leds av byWiTs CFO och utförs oberoende av investeringsteamet samt med rådgivning av en extern oberoende värderingsfirma. Precisionen och tillförlitligheten av finansiell information säkerställs genom löpande kontakter med portföljbolagen samt regelbundna genomgångar av deras rapportering. Värderingarna godkänns av en intern värderingskommitté bestående av partners på byWiT samt VD och CFO, varefter ett förslag diskuteras med externa revisorer. Efter deras granskning och eventuella justeringar godkänns värderingarna och inkluderas i byWiTs redovisning.

Not 2: Finansiell riskhantering och känslighetsanalys

Investmentföretaget utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker: investeringsrisk, marknadsrisk, kredit- och motpartsrisk samt valutarisk. Ledningen identifierar, utvärderar och säkrar finansiella risker.



Investeringsrisker

Investmentföretagets avkastning på investerat kapital är till stor del beroende av värdeutvecklingen i de förvärvade portföljbolagen. Vidare är avkastningen i hög grad beroende av värderingen av portföljbolagen vid investerings- respektive avyttringstidpunkterna. Investmentföretagets riskhantering utgörs av en gedigen selekteringsprocess för investeringarna och eftersträvar en diversifierad portfölj. Vi genomför en noggrann utvärdering av potentiella portföljbolag och väljer ut de bolag som har en klar och tydlig profil med potential att generera bästa möjliga avkastning. I vår utvärderingsprocess undersöker vi fundamentala områden som över tiden starkt påverkar avkastningen i riskkapitalbolagen såsom ledningens förvaltningshistorik, kompetens, erfarenhet och strategi.



Marknadsrisk

Investmentföretagets intäkter och kassaflöde från den löpande verksamheten är i allt väsentligt oberoende av förändringar i marknadsräntor. Det finns marknadsrisk kopplat till värdet på investmentföretagets finansiella anläggningstillgångar. Nedan följer en känslighetsanalys som visar vilken effekt en värdeförändring på 10% till 30% skulle få på de finansiella anläggningstillgångarna.

Känslighetsanalys (belopp i MSEK)	Bokfört belopp	+/- 10%	+/- 20%	+/-30%
Investeringar i portföljbolag	1 000,7	100,1	200,1	300,2



Kredit- och motpartsrisk

Kreditrisk uppstår genom tillgodoavanden hos banker och finansinstitut. Den maximala kreditriskexponeringen utgörs av det bokförda värdet på de exponerade tillgångarna. Endast banker och finansinstitut som av oberoende värderare fått lägst kreditrating "A" enligt Fitch Ratings accepteras. Investmentföretagets bankmedel finns hos Nordea Bank Abp, filial i Sverige som har kreditrating AA- (Fitch Ratings 2024). För att minimera kreditrisker görs löpande bedömning av partners kreditvärdighet. Kreditrisk kan även uppstå indirekt i det fall ett portföljbolag upptagit krediter. Denna risk minimeras genom gedigen due diligence och uppföljning av portföljbolagen.



Likviditetsrisk

Investmentföretagets likviditetsrisk består i händelse att investmentföretaget saknar likvida medel för betalning av sina åtaganden. Per 2025-06-30 uppgår investmentföretagets omsättningstillgångar till 65 MSEK och kortfristiga skulder uppgår vid samma tidpunkt till 5 MSEK.



Valutarisk

Investmentföretaget är exponerat för valutakursrisk i de investeringar som görs i utländska bolag samt ett bankkonto i EUR. Ingen valutasäkring görs av investeringarna i bolagen då investeringshorisonten är långsiktig. Per 2025-06-30 uppgår total exponering mot EUR till 114 MSEK och mot USD till 67 MSEK. Investmentföretaget har ingen exponering mot andra valutor.

Nedan följer en känslighetsanalys som visar vilken effekt en valutakursförändring i förhållandet mellan utländska valutor och SEK skulle få på innehavets värde.

Känslighetsanalys (belopp i MSEK)	Bokfört belopp	+/- 10%	+/- 20%	+/-30%
Innehav i EUR	114,2	11,4	22,8	34,3
Innehav i USD	66,6	6,7	13,3	20,0



Not 3: **Investeringar i portföljbolag värderade till verkligt värde via resultaträkningen**

Investmentföretaget	2025/06/30	2024/06/30	2024/12/31
Ingående anskaffningsvärde	869 208	785 544	785 544
Periodens investeringar	43 256	71 156	83 663
Periodens avyttringar	-74 907	0	0
Utgående anskaffningsvärde	837 557	856 700	869 208
Ingående värdeförändringar	84 921	171 889	171 889
Periodens värdeförändringar	76 450	36 495	-86 967
Utgående värdeförändringar	161 371	208 383	84 921
Ingående valutaeffekt	23 821	11 615	11 615
Periodens valutaeffekt	-22 060	8 217	12 206
Utgående valutaeffekt	1 761	19 832	23 821
Utgående bokfört värde	1 000 688	1 084 916	977 950
Förändringar i verkligt värde			
Omvärderingar	2 150	35 491	-88 458
Konvertibelräntor	414	1 003	1 593
Valutaeffekt	-22 060	8 217	12 206
Summa	-19 496	44 712	-74 659
Bokfört värde per portföljbolag			
Pensionera Group AB	337 402	220 802	242 603
Proxify AB	288 400	288 400	288 400
E-Farm Intressenter AB	114 028	206 849	125 675
Just Klingit AB ¹	91 365	88 265	91 365
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	66 575	74 280	76 987
AEP-BG Intressenter AB (Root)	31 699	99 746	64 107
Bright Energy AB	26 350	50 200	43 036
Future Champions byWiT AB	32 348	46 333	32 235
EP Center Holding AB	10 020	10 020	10 020
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB	2 500	0	2 500
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 Advisory AB	1	0	0
Vilande lagerbolag	0	21	1 021
Utgående bokfört värde	1 000 688	1 084 916	977 950

För värderingsprinciper, se not 1.

För vilka bolag som klassificeras som dotterföretag, intresseföretag och övriga företag, se not 5.

¹⁾ Aktieinnehavet har omstrukturerats från att 2023 ägas via ett holdingbolag till att 2024 vara ett direktinnehav.



Moderbolaget	2025/06/30	2024/06/30	2024/12/31
Ingående anskaffningsvärde	758 824	675 161	675 161
Periodens investeringar	43 256	71 156	83 663
Utgående anskaffningsvärde	801 059	746 317	758 824
Ingående värdeförändringar	195 305	282 272	282 272
Periodens värdeförändringar	2 564	36 495	-86 967
Utgående värdeförändringar	197 868	318 767	195 305
Ingående valutaeffekt	23 821	11 615	11 615
Periodens valutaeffekt	-22 060	8 217	12 206
Utgående valutaeffekt	1 761	19 832	23 821
Utgående bokfört värde	1 000 688	1 084 916	977 950
Förändringar i verkligt värde			
Omvärderingar	2 150	35 491	-88 458
Konvertibelräntor	414	1 003	1 593
Valutaeffekt	-22 060	8 217	12 206
Summa	-19 496	44 712	-74 659
Bokfört värde per portföljbolag			
Pensionera Group AB	337 402	220 802	242 603
Proxify AB	288 400	288 400	288 400
E-Farm Intressenter AB	114 028	206 849	125 675
Just Klingit AB ¹	91 365	88 265	91 365
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	66 575	74 280	76 987
AEP-BG Intressenter AB (Root)	31 699	99 746	64 107
Bright Energy AB	26 350	50 200	43 036
Future Champions byWiT AB	32 348	46 333	32 235
EP Center Holding AB	10 020	10 020	10 020
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB	2 500	0	2 500
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 Advisory AB	1	0	0
Vilande lagerbolag	0	21	1 021
Utgående bokfört värde	1 000 688	1 084 916	977 950

För värderingsprinciper, se not 1.

För vilka bolag som klassificeras som dotterföretag, intresseföretag och övriga företag, se not 5.

¹⁾ Aktieinnehavet har omstrukturerats från att 2023 ägas via ett holdingbolag till att 2024 vara ett direktinnehav.



Not 4: **Övriga fordringar**

	2025/06/30	2024/06/30	2024/12/31
Kortfristigt lån AEP-BG Intressenter AB	0	1 823	0
Kortfristigt lån Zebrain AB	2 740	2 488	2 611
Kortfristigt lån Pensionera AB	1 010	2 200	3 290
Övriga fordringar	556	1 783	117
Summa	4 306	8 293	6 019

Not 5: **Finansiella tillgångar och skulder**

2025/06/30	Verkligt värde via resultaträkningen	Upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde	Verkligt värde
Värdering				
Investeringar i portföljbolag	1 000 688		1 000 688	1 000 688
Kundfordringar		1 429	1 429	1 429
Kortfristiga fordringar		3 750	3 750	3 750
Likvida medel		14 000	14 000	14 000
Summa finansiella tillgångar	1 000 688	19 178	1 019 867	1 019 867
Leverantörsskulder		128	128	128
Låneskulder		56 895	56 895	56 895
Summa finansiella skulder	0	57 023	57 023	57 023

Moderbolagets och investmentföretagets tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 30 juni 2025.

Tillgångar	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen			
Investeringar i portföljbolag			1 000 688
Summa tillgångar	0	0	1 000 688



2024/12/31	Verkligt värde via resultaträkningen	Upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde	Verkligt värde
Värdering				
Investeringar i portföljbolag	977 950		977 950	977 950
Kundfordringar		1 438	1 438	1 438
Kortfristiga fordringar		5 906	5 906	5 906
Likvida medel		17 770	17 770	17 770
Summa finansiella tillgångar	977 950	25 113	1 003 063	1 003 063
Leverantörsskulder		1 950	1 950	1 950
Låneskulder		20 000	20 000	20 000
Summa finansiella skulder	0	21 950	21 950	21 950

Moderbolagets och investmentföretagets tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2024.

Tillgångar	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen			
Investeringar i portföljbolag			977 950
Summa tillgångar	0	0	977 950

I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras på observerbar marknadsinformation klassificeras det berörda instrument i nivå 3. Samtliga investmentföretagets i investeringar i portföljbolag har klassificerats i nivå 3 eftersom de ej har observerbara indata och eftersom de handlas sällan eller inte alls på en aktiv marknad.

Nivå 3-investeringar inkluderar investmentföretagets innehav i onoterade bolag. När observerbara priser inte är tillgängliga för dessa värdepapper använder investmentföretaget en eller flera värderingstekniker, (t.ex. avkastningsmetoder eller inkomstbaserade metoder), eller en kombination av teknikerna, där tillräckliga och tillförlitliga uppgifter finns tillgängliga. Inom nivå 3 består användningen av marknadens tillvägagångssätt generellt använda omsättnings- och resultatmultiplar av jämförbara bolag, medan användningen av inkomstbaserade tillvägagångssätt består i allmänhet av nuvärdet av beräknade framtida kassaflöden, justerade för likviditets-, kredit-, marknads- och/eller andra riskfaktorer.

Följande tabell visar förändringarna för instrument på nivå 3 under perioden januari-juni 2025.

	Direktinvesteringar värderade till verkligt värde	Summa
Ingående balans	977 950	977 950
Nya investeringar	43 256	43 256
Avyttringar	-74 907	-74 907
Vinster och förluster redovisade via resultaträkningen	54 390	54 390
Utgående balans	1 000 688	1 000 688



2025/06/30	Antal aktier	Andel av kapital/ röster (%)	Bokfört värde	Värderings- metod	Huvudsaklig verksamhet	Klassifi- cering	Organisations- nummer	Säte
Pensionera Group AB	8 602 666	30,4% (33,3% ¹)	337 402 100 ²	EV/Sales	Digital pensionslösning	Övriga företag	556976-8269	Stockholm
Proxify AB	1 289 930	17,5%	288 400 000	EV/Sales	Digital rekryteringsplattform	Övriga företag	559017-0733	Stockholm
WIT E-Farm Intressenter AB	321 958	100,0%	114 028 066	n.a.	Holdingbolag	Dotter-företag	559257-0179	Stockholm
Just Klingit AB	4 506 208	31,1%	91 364 933	EV/Sales	Digital design och marknadsföring	Intresse-företag ³	559287-1304	Stockholm
Global Futures and Options Holdings (GFO-X)	6 533	1,6%	66 574 690	Investerat belopp ⁴	Reglerad börs för digitala tillgångar	Övriga företag	13 018 987	London
AEP-BG Intressenter AB (Root Digital)	267 500	98,0%	31 699 317	n.a.	Holdingbolag	Dotter-företag	559286-6668	Stockholm
Bright Energy AB	3 478	25,6%	26 349 750 ⁵	EV/Sales	SaaS-plattform för energimarknaden	Intresse-företag	556864-8231	Stockholm
Future Champions byWiT AB	25 000	100,0%	32 348 461	n.a.	Holdingbolag	Dotter-företag	559360-2807	Stockholm
EP Center Holding AB	60	6,0%	10 020 000	EV/EBITDA	Kontorshotell och co-working	Övriga företag	556919-8665	Stockholm
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB	n.a.	n.a.	2 500 000	n.a.	Private Equity-fond	Övriga värdepapper	559465-8337	Stockholm
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 Advisory AB	4 500	4,5%	1 125	n.a.	Fondförvaltningsbolag	Övriga värdepapper	559493-0843	Stockholm
Summa			1 000 688 442					

Ovan tabell visar bolagen direktägda av byWiT AB. Tre av bolagen är holdingbolag vars syfte är att äga andelar i byWiTs faktiska portföljbolag. Holdingbolaget Future Champions byWiT AB syftar till att äga andelar i byWiTs titthålsinvesteringar. Specifikation över indirekt ägda portföljbolag följer nedan. byWiT AB tar upp de direkt ägda portföljbolagen till verkligt värde via resultaträkningen. Detta inkluderar nedan innehav.

¹) 33,3 % efter konvertering av konvertibel Q2 2025.
²) Bokfört värde inkluderar även värde på konvertibellån om 21 801 644 SEK inklusive ränta, vilket inte är inkluderat i beräkningen av ägarandel.
³) Just Klingit AB har omklassificerats från dotterbolag till intressebolag 2024 då byWiT tidigare ägde ett Holding till 100% som i sin tur ägde aktier i Just Klingit AB.
⁴) byWiT har ingått aktieägaravtal och andra överenskommelser som gör att värdet bedöms motsvara investerat kapital.
⁵) Bokfört värde inkluderar även värde på konvertibellån om 4 306 089 SEK inklusive ränta, vilket inte är inkluderat i beräkningen av ägarandel.



2025/06/30	Antal aktier	Andel av kapital / röster (%)	Värderingsmetod(er)	Huvudsaklig verksamhet	Organisations-nummer	Säte
E-FARM GmbH	24 510	39,0%	EV/Sales ¹	Digital marknadsplats för begagnade jordbruksmaskiner	135 738	Hamburg
Root Digital Group AB	122 743	31,9%	EV/Sales och EV/EBITDA	Digital marknadsföring och e-handel	559277-9812	Stockholm
Float Financial Technologies AB	250 732	7,7%	Senaste transaktion	Långivare till SaaS-bolag	559207-4370	Stockholm
Prime Penguin AB	1 326 521	43,2%	EV/Sales	SaaS-lösning för e-handelslogistik	559062-5264	Stockholm
Senseworks AB	15,5% av 11 864 ²	3,5%	Senaste transaktion	SaaS-bolag som administrerar administrationen inom revision	559237-6593	Umeå
Lucy Analytics AB	134 048	11,4%	Senaste transaktion	SaaS-lösning inom hospitality	559399-6175	Danderyd
Zebra AB	9 637	8,9%	n.a.	Digital coaching	559138-1271	Stockholm

Not 6: Eget kapital

	Antal aktier	Kvotvärde	Röster
Stamaktie	500 000	1,00	10
Preferensaktie	942 738	1,00	1
Aktiekapital	1 442 738		

Aktierna i bolaget ska berättiga till utdelning enligt §5 i bolagsordningen, som återges förkortat nedan, i följande prioriteringsordning.

- (a) i första hand ska Preferensaktier erhålla 100% av samtliga Utdelningar intill dess att de erhållit Utdelning motsvarande Företrädesbelopp.
- (b) i andra hand ska Preferensaktier erhålla 100% av samtliga Utdelningar intill dess att de erhållit Utdelning motsvarande Företrädesränta.
- (c) i tredje hand ska Preferensaktier erhålla 80% av samtliga Utdelningar och Stamaktier ska erhålla 20% av samtliga Utdelningar.

¹⁾ byWiT äger preferensaktier som innebär ett så kallat nedsideskydd.
²⁾ byWiT äger 15,5% i ett SPV (1 150 aktier av totalt 7 426 aktier) som i sin tur äger 11 864 aktier av totalt 52 881 aktier i Sensework AB.



"Företrädesbelopp" innebär summan av de belopp som har tillskjutits investmentföretaget i form av teckningslikvid för Preferensaktier och aktieägartillskott avseende Preferensaktier.



"Företrädesränta" innebär i förhållande till Preferensaktier ett belopp motsvarande en årlig icke-kapitaliserad ränta om tre (3) % på Företrädesbelopp.



"Utdelning" innebär samtliga utbetalningar på aktier till aktieägare, oavsett om de sker genom exempelvis vinstutdelning, inlösen eller i samband med likvidation, upplösning eller annan avveckling av investmentföretaget.

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningsränta om 3% per år. Preferensaktiernas rätt till avkastningsränta är endast kopplat till fördelningen mellan aktieslagen och bolaget har ingen skyldighet att betala ränta till preferensaktieägarna. Därmed bedöms de i sin helhet utgöra eget kapital.

Företrädesbelopp och företrädesränta	2025/06/30	2024/06/30	2024/12/31
Företrädesbelopp	954 758 408	954 758 408	954 758 408
Ackumulerad företrädesränta	87 756 459	59 113 707	73 552 793
Totalt	1 042 514 868	1 013 872 116	1 028 311 202

Investmentföretagets resultat per aktie	2025/04/01	2024/04/01	2025/01/01	2024/01/01	2024/01/01
	2025/06/30	2024/06/30	2025/06/30	2024/06/30	2024/12/31
Årets resultat, SEK	-9 229 447	32 450 361	-22 871 335	34 938 537	-91 472 611
Resultat per stamaktie före utspädning	-6,55	10,27	-14,83	8,57	-47,54
Resultat per stamaktie efter utspädning ¹	-6,55	10,06	-14,83	8,39	-47,54
Resultat per preferensaktie före och efter utspädning	-6,32	28,98	-16,40	32,52	-71,81

Investmentföretagets substansvärde per aktie	2025/06/30	2024/06/30	2024/12/31
Substansvärde stamaktier före utspädning	0,00	37,67	0,00
Substansvärde stamaktier efter utspädning ¹	0,00	36,89	0,00
Substansvärde preferensaktier före och efter utspädning	1 016,75	1 155,11	1 041,01

Not 7: Låneskulder

	Förfallodatum	Ränta	2025/06/30	2024/06/30	2024/12/31
Skulder till kreditinstitut ²	2025-10-31	9,0%	0	0	20 000
Konvertibellån ³	2027-02-28	12,0%	56 895	0	0
Totalt			56 895	0	20 000

¹) Utspädning efter optionsprogram.
²) I februari 2025 återbetalade byWiT ovan lån om 20 MSEK.
³) Konvertibellån om totalt 58 MSEK minus kostnader för att ta in konvertibellånet.



Not 8: **Upplysningar till kassaflödesanalys**

Investmentföretaget	2025/04/01	2024/04/01	2025/01/01	2024/01/01	2024/01/01
	2025/06/30	2024/06/30	2025/06/30	2024/06/30	2024/12/31
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet					
Värdejusteringar	-5 957	37 557	-19 496	44 712	-74 762
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-21	-21	-43	-43	-85
Totalt	-5 979	37 536	-19 539	44 669	-74 847

Moderbolaget	2025/04/01	2024/04/01	2025/01/01	2024/01/01	2024/01/01
	2025/06/30	2024/06/30	2025/06/30	2024/06/30	2024/12/31
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet					
Värdejusteringar	-5 957	37 557	-19 496	44 712	-74 762
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-21	-21	-43	-43	-85
Totalt	-5 979	37 536	-19 539	44 669	-74 847

Not 9: **Eventualförpliktelser och ställda säkerheter**

Eventualförpliktelser	Utfäst kapital	Kvarvarande kapital	Kvarvarande kapital	Kvarvarande kapital
		2025/06/30	2024/06/30	2024/12/31
Utfäst kapital				
Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB	10 000	7 500	na	7 500
Totalt	10 000	7 500	na	7 500

Utöver detta har varken moderbolaget eller investmentföretaget några eventualförpliktelser eller ställda säkerheter per 2025-06-30.

Not 10: **Närståendetransaktioner**

byWiT Fund Management AB (AIFM) har avyttrats till ett av byWiT partners ägt bolag. Bakgrunden är att verksamheten förväntas generera negativa kassaflöden de närmaste åren. Ersättning till byWiT har bestått i att byWiT erhållit 10% av carry-aktierna i den första fonden Oryx Turnaround byWiT Fond 1 AB, samt möjlighet att få andelar i övriga fonder som kan komma att startas av det nya köpande bolaget inom två år från transaktionen. byWiT har ingen finansiell risk kvar gällande AIFM. En extern oberoende värderingsfirma har anlitats för att ta fram en värdering för att säkerställa att transaktionen sker på marknadsmässiga villkor.

byWiT har givit lån till ett par portföljbolag, se not 4.

byWiT har ingått avtal med Coeli Investment Management AB avseende etableringsarvode i samband med utställandet av konvertibellån 2025.

Utöver ovan transaktion föreligger inga väsentliga avtalsrelationer eller transaktioner mellan bolaget och dess närstående. Investmentföretaget har inte lämnat lån, garantier eller borgensförbindelser till eller till förmån för styrelseledamöterna, ledande befattningshavare eller revisorerna i bolaget. Ingen av styrelseledamöterna eller de ledande befattningshavarna i bolaget har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i affärstransaktioner som är eller var ovanlig till sin karaktär eller avseende på villkoren och som i något avseende kvarstår oreglerad eller oavslutad. Revisorerna har inte varit har inte varit delaktiga i några affärstransaktioner enligt ovan. Det finns inte några utestående fordringar eller skulder mot närstående parter per balansdagen.



Stockholm 2025-08-19

Elias Jacobson
Ordförande

Monica Bergvall Powell
Styrelseledamot

Nalle Söderström
Styrelseledamot

Ulf Söderström
Verkställande Direktör

NYCKELTAL OCH DEFINITIONER

Användande av nyckeltal ej definierade i IFRS.

Definitionerna av de nyckeltal som används i delårsrapporten, motivering för användandet av nyckeltalet samt avstämningstabeller är sammanställt nedan.



Soliditet

Eget kapital dividerat med balansomslutningen.

Moderbolaget och investmentföretaget använder sig av det alternativa nyckeltalet soliditet då det visar hur stor del av balansomslutningen som utgörs av eget kapital och har inkluderats för att investerare ska kunna bedöma bolagets kapitalstruktur.



Nettokassa/-skuld

Likvida medel, kortfristiga placeringar och räntebärande kort- och långfristiga fordringar med avdrag för räntebärande kort- och långfristiga skulder.

Moderbolaget och investmentföretaget använder sig av det alternativa nyckeltalet nettokassa då det visar hur kassa (alternativt skuld) -utvecklingen förändras över åren vilket anses relevant för att belysa bolagets likviditet.



Substansvärde per stamaktie respektive preferensaktie

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningsränta om 3% per år. I det fall substansvärdet överstiger det belopp som innehavarna av preferensaktier har företrädesrätt till ska 80% av överskjutande värde tillfalla preferensaktierna och 20% tillfalla stamaktierna.

Moderbolaget och investmentföretaget använder sig av de alternativa nyckeltalen substansvärde per stamaktie respektive preferensaktie då det visar hur stor del av bolagets substansvärde som är hänförligt till innehavare av respektive aktieslag, för att aktieägare ska kunna bedöma värdet av sitt innehav.



Substansvärdeförändring per preferensaktie

Substansvärdeförändring innebär aktiernas förändring i substansvärde över tid. Substansvärdeförändringen beräknas som förändringen i aktuellt substansvärde minus substansvärdet vid slutet av jämförelseperioden, justerat för eventuella utdelningar som skett under perioden. Denna förändring divideras sedan med jämförelseperiodens substansvärde justerat för eventuella utdelningar.

Moderbolaget och investmentföretaget använder sig av det alternativa nyckeltalet substansvärdeförändring per preferensaktie för att synliggöra värdeutvecklingen över tid för den enskilda aktien. Detta främst för att ge investerarna en uppfattning om hur den enskilda aktiens värde utvecklats över tid.



Resultat per stamaktie respektive preferensaktie

Innan någon utdelning sker till stamaktieägarna har preferensaktieägarna rätt att återfå sitt investerade kapital jämte en avkastningsränta om 3% per år. I det fall substansvärdet överstiger det belopp som innehavarna av preferensaktier har företrädesrätt till ska 80% av överskjutande värde tillfalla preferensaktierna och 20% tillfalla stamaktierna.

Moderbolaget använder sig av de alternativa nyckeltalen resultat per stamaktie respektive preferensaktie då det visar hur stor del av bolagets resultat som är hänförligt till respektive aktieslag, vilket inkluderas som ett mått på aktieägarnas respektive del av resultatet.



AVSTÄMNINGAR AV ALTERNATIVA NYCKELTAL SOM INTE DEFINIERAS ENLIGT IFRS

Investmentföretaget (TSEK om inget annat anges)	2025/06/30	2024/06/30	2024/12/31
Eget kapital	958 524	1 107 802	981 396
/ Balansomslutning	1 022 373	1 113 259	1 004 765
Soliditet	94%	100%	98%
Likvida medel	14 000	15 289	17 770
+ Kortfristiga placeringar	0	0	0
+ Räntebärande kort- och långfristiga fordringar	3 750	6 511	5 906
- Räntebärande kort- och långfristiga skulder	-56 895	0	-20 000
Nettokassa/-skuld	-39 145	21 800	3 675
Eget kapital, SEK	958 524 498	1 107 802 420	981 395 833
- Substansvärde preferensaktier, SEK	-958 524 498	-1 088 968 677	-981 395 833
/ Antal stamaktier	500 000	500 000	500 000
Substansvärde per stamaktie, SEK	0,00	37,67	0,00
Eget kapital, SEK	958 524 498	1 107 802 420	981 395 833
- Substansvärde stamaktier, SEK	0	-18 833 744	0
/ Antal preferensaktier	942 738	942 738	942 738
Substansvärde per preferensaktie, SEK	1 016,75	1 155,11	1 041,01
Substansvärde per preferensaktie	1 016,75	1 155,11	1 041,01
- Substansvärde jämförelseperioden minus utdelningar	-1 041,01	-1 122,60	-1 122,60
/ Substansvärde jämförelseperioden minus utdelningar	1 041,01	1 122,60	1 122,60
Substansvärdeförändring per preferensaktie, %	-2,3%	2,9%	-7,3%

Investmentföretaget (TSEK om inget annat anges)	2025/04/01 2025/06/30	2024/04/01 2024/06/30	2025/01/01 2025/06/30	2024/01/01 2024/06/30	2024/01/01 2024/12/31
Resultat från andelar i portföljbolag	2 080	540	7 582	540	624
+ Förändringar i verkligt värde av andelar i portföljbolag	-5 957	37 557	-19 496	44 712	-74 659
Värdeförändring finansiella tillgångar	-3 877	38 097	-11 915	45 252	-74 035
Periodens resultat, SEK	-9 229 447	32 450 361	-22 871 335	34 938 537	-91 472 611
- Ränta preferensaktier ¹	-7 141 070	-6 781 291	-14 203 666	-13 512 792	-27 378 045
* Resultatandel stamaktier, %	20%	20%	20%	20%	20%
Resultatandel stamaktier, SEK	-3 274 103	5 133 814	-7 415 000	4 285 149	-23 770 131
Resultatandel stamaktier, SEK	-3 274 103	5 133 814	-7 415 000	4 285 149	-23 770 131
/ Antal stamaktier	500 000	500 000	500 000	500 000	500 000
Resultat per stamaktie, SEK	-6,55	10,27	-14,83	8,57	-47,54
Periodens resultat	-9 229 447	32 450 361	-22 871 335	34 938 537	-91 472 611
- Resultatandel stamaktier	3 274 103	-5 133 814	7 415 000	-4 285 149	23 770 131
/ Antal preferensaktier	942 738	942 738	942 738	942 738	942 738
Resultat per preferensaktie, SEK	-6,32	28,98	-16,40	32,52	-71,81

¹⁾ Vid beräkning av resultat per stamaktie beaktas periodens avkastningsränta som tillfaller preferensaktieägarna.